



Autónoma
Universidad Autónoma del Perú

**FACULTAD DE CIENCIAS DE GESTIÓN
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

TESIS

SISTEMA DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU
RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG
ASCENSORES S.R.L, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019

**PARA OBTENER EL TÍTULO DE
CONTADOR PÚBLICO**

AUTORAS

LADY ANGELA AYTE PACHAO
TERESA CATALINA MORALES TAVARA

ASESOR

MG. HUGO GALLEGOS MONTALVO

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

COSTOS

LIMA, PERÚ, AGOSTO DE 2020

DEDICATORIA

A Dios por darme la fuerza necesaria día a día. A mis padres por su apoyo incondicional y ser la fuerza que me impulsa a seguir adelante para realizarme como un buen profesional, y a mis hermanos por su apoyo moral.

Lady

A Dios por darme la fortaleza necesaria día a día. A mis padres, mi esposo y mis hijos por ser la fuerza que me impulsa a seguir adelante para realizarme como un buen profesional.

Teresa

AGRADECIMIENTO

Un agradecimiento especial a nuestro asesor Mg. Hugo Gallegos Montalvo, por su valioso aporte en la presente investigación, por su paciencia y sus conocimientos compartidos.

ÍNDICE

DEDICATORIAS	ii
AGRADECIMIENTO	iii
RESUMEN	vii
ABSTRACT	viii
INTRODUCCIÓN	ix

CAPÍTULO I: PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Realidad problemática	12
1.2. Justificación e importancia de la investigación	16
1.3. Objetivos de la investigación: general y específicos.....	17
1.4. Limitaciones de la investigación.....	18

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de estudio.....	20
2.2. Desarrollo de la temática correspondiente al tema investigado.....	25
2.3. Definición conceptual de la terminología empleada	37

CAPÍTULO III: MARCO METODOLÓGICO

3.1. Tipo y diseño de investigación	45
3.2. Población y muestra	45
3.3. Hipótesis	46
3.4. Variables – Operacionalización.....	47
3.5. Métodos y técnicas de investigación	51
3.6. Análisis estadísticos e interpretación de datos	52

CAPÍTULO IV: ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

4.1. Análisis de fiabilidad de las variables.....	54
4.2. Resultados descriptivos de las dimensiones con la variable	56
4.3. Contrastación de la hipótesis	65

CAPÍTULO V: DISCUSIONES, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1. Discusiones	71
5.2. Conclusiones	73
5.3. Recomendaciones	74

REFERENCIAS

ANEXOS

LISTA DE TABLAS

Tabla 1	Población de la empresa	47
Tabla 2	Matriz de Operacionalización de la variable 1: Sistema de costos por órdenes específicas	50
Tabla 3	Matriz de Operacionalización de la variable 2: Costo de Venta	51
Tabla 4	Validación de Expertos	55
Tabla 5	Fiabilidad de la variable Sistema de costos por órdenes Específicas	55
Tabla 6	Fiabilidad de la variable Costo de Venta	56
Tabla 7	Resultados obtenidos de la dimensión: Sistema de costos por órdenes específicas	57
Tabla 8	Resultados obtenidos de la dimensión: Costo de venta	58
Tabla 9	Resultados obtenidos de la dimensión: Materia prima	59
Tabla 10	Resultados obtenidos de la dimensión: Mano de Obra	60
Tabla 11	Resultados obtenidos de la dimensión: Costos indirectos de fabricación	61
Tabla 12	Resultados obtenidos de la dimensión: Recursos de producción	62
Tabla 13	Resultados obtenidos de la dimensión: Costos de producción	63
Tabla 14	Resultados obtenidos de la dimensión: Producto terminado	64
Tabla 15	Prueba de normalidad	65
Tabla 16	Correlaciones Rho Spearman-Hipótesis general	66
Tabla 17	Correlaciones Rho Spearman-Hipótesis específica (1)	67
Tabla 18	Correlaciones Rho Spearman-Hipótesis específica (2)	68
Tabla 19	Correlaciones Rho Spearman-Hipótesis específica (3)	69

LISTA DE FIGURAS

Figura 1	Sistema de costos por órdenes específica – agrupado	57
Figura 2	Costo de venta – Agrupados	58
Figura 3	Materia prima – Agrupados	59
Figura 4	Mano de obra – Agrupados	60
Figura 5	Costos indirectos de fabricación – Agrupados	61
Figura 6	Recursos de producción – Agrupados	62
Figura 7	Costos de producción – Agrupados	63
Figura 8	Producto terminado – Agrupados	64

**SISTEMA DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL
COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES S.R.L, DISTRITO DE
VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019**

**LADY ANGELA AYTE PACHAO
TERESA CATALINA MORALES TAVARA**

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL PERÚ

RESUMEN

El presente trabajo de investigación se basó en el análisis del sistema de costos por órdenes específicas y su relación en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L., específicamente para sugerir un adecuado uso del sistema de costos por órdenes específicas que utiliza la empresa para la producción de sus ascensores, con la finalidad de que al obtener los resultados los dueños tomen las mejores decisiones para mejorar el desempeño de la empresa. El presente trabajo se realizó bajo el tipo de investigación correlacional de diseño no experimental; el cual se realizó bajo el instrumento de encuesta a 15 trabajadores de la empresa antes mencionada. En el presente trabajo de investigación se pudo observar que la empresa no realiza de manera adecuada su sistema de costos por órdenes específicas, al tener desconocimiento de los procedimientos y no clasificar de manera adecuada los costos este afecta en la determinación del costo de venta. Los resultados mostraron un nivel de significancia de 0.002 y un Rho de Spearman con un valor de 0.725, lo cual se concluye que, si existe relación entre las dos variables estudiadas, por consiguiente, la correlación es positiva considerable entre el sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, del distrito de Villa El Salvador.

Palabras clave: sistema de costos por órdenes específicas, costo de venta, correlación.

**SYSTEM OF COSTS BY SPECIFIC ORDERS AND THEIR RELATION IN THE
COST OF SALE OF THE COMPANY JMG ASCENSORES S.R.L, DISTRICT OF
VILLA EL SALVADOR, 2019**

**LADY ANGELA AYTE PACHAO
TERESA CATALINA MORALES TAVARA**

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL PERÚ

ABSTRACT

This research work was based on the analysis of the cost system for specific orders and its relation to the cost of sale of the company JMG Ascensores SRL, specifically to suggest an adequate use of the cost system for specific orders that the company uses to the production of their elevators, so that when obtaining the results, the owners make the best decisions to improve the performance of the company. The present work was carried out under the non-experimental design correlational research type; which was carried out under the survey instrument to 15 workers of the aforementioned company. In the present research work, it was observed that the company does not adequately carry out its cost system for specific orders, since it is unaware of the procedures and does not adequately classify costs, this affects the determination of cost of sale. The results showed a significance level of 0.002 and a Spearman's Rho with a value of 0.725, which concludes that, if there is a relationship between the two variables studied, therefore, the correlation is considerable positive between the order costs system. specific and the cost of sale of the company JMG Ascensores SRL, from the Villa El Salvador district.

Keywords: cost system for specific orders, cost of sale and correlation.

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación denominado “Sistemas de costos por órdenes específicas y su relación en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, año 2019”, se genera por la necesidad de mejorar la organización y el manejo del sistema de costos implementado en la empresa. El adecuado uso del sistema de costos por órdenes específicas es determinante para tener un costo de venta razonable por cada producto terminado, por lo que considerarlo como una herramienta que va a ayudar maximizar las actividades en la producción de la empresa, es fundamental. Ante ello, la empresa JMG Ascensores no es ajena a esta problemática, por lo que la investigación se centra en cómo se relaciona el sistema de costos y el costo de venta, y a la vez como esta información puede ayudar en la toma de decisiones. En este sentido esta investigación se encuentra conformada por cuatro capítulos que se describirá a continuación:

En el primer capítulo está referido al planteamiento del problema, en el cual consta de la realidad problemática, formulación del problema, justificación e importancia, el objetivo general y específicos, así como la limitación de la presente investigación.

En el segundo capítulo se refiere al marco teórico, el cual incluye los antecedentes de la investigación, el desarrollo de la temática correspondiente de la investigación, así como la definición conceptual de la terminología empleada.

En el tercer capítulo abarca la metodología de la investigación en donde se da a conocer el tipo y diseño de investigación, la población y muestra que se aplicaron, las matrices operacionales y el análisis de los instrumentos que se aplicaron para el recojo de la investigación.

En el cuarto capítulo comprende a los resultados obtenidos del sistema informático SPSS, en donde se realizará la validación del instrumento de recolección de datos y el análisis de los resultados obtenidos, así como también la contrastación de las hipótesis.

En el quinto capítulo hace referencia a las discusiones en donde se enlaza los resultados obtenidos con los antecedentes de estudio, las conclusiones en donde se contrasta que si existe correlación entre las variables de estudio y por último se mencionan algunas recomendaciones propias de los investigadores.

CAPÍTULO I
PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Realidad problemática

La importancia de un sistema de costos por órdenes específicas radica en su rol de controlar cada uno de los elementos del sistema de costos, en tener un control de aquellos costos y poder pronosticar un valor, de manera que estas no sean fijadas por el mercado, sino que brinde reconocer la utilidad por cada orden de trabajo.

El costo de venta es aquel costo que representa aquellos importes relacionados con la fabricación o la compra para comercializar un bien en un tiempo o plazo determinado, si estos costos aumentan los ingresos disminuyen puesto que no existe un control o un equilibrio en la determinación.

Realidad problemática a nivel internacional

Las mypes actualmente necesitan poder tener implementado dentro de su gestión un sistema de costos como parte fundamental de sus operaciones, ya que esto ya servir de apoyo para determinar los costes de producción; y así puedan tomar las correctas decisiones. En Ecuador, las micro y pequeñas empresas no utilizan sistemas de contabilidad para el recojo de su información; y es por ello que ellos no tengan información de manera confiable y exacto que les pueda brindar soporte para determinar sus costos en sus procesos. (Arellano, Quispe, Ayaviri y Escobar, 2017).

En México, las Pyme no tienen implementado la contabilidad de costos porque los empresarios no saben de cuán importante esto significa para ellos. El tener un sistema de costos implementado de acuerdo a sus necesidades sin importar que tan moderno sea, este va a generar una gran ventaja frente a sus competidores. (Duarte, Heredia y Martín, 2011).

En Paraguay, las empresas del sector gráfico trabajan de acuerdo a las solicitudes del cliente y esto significa que no siempre se tiene un stock de materiales para su elaboración; y esto muchas veces impide las operaciones. Por ello mencionan que tener implementado un sistema de costos en este tipo de giro de negocio va ser un beneficio; ya que cada orden solicitada tiene su propio costo individual en sus 3 elementos. (Lafuente y Paz, 2018).

En tal contexto internacionalmente existen empresas que aún no consideran o desconocen de un sistema de costos que les permita determinar adecuadamente su proceso de producción, sin embargo, esta es necesaria para determinar costos reales en la producción y mejorar la eficiencia en el trabajo. Cabe recalcar, que las industrias graficas en el país de Paraguay se asimila a nuestro trabajo de investigación debido a que su proceso de elaboración por órdenes específicas es de acuerdo al requerimiento del cliente y para ello toma un costo diferente, entre ellas sus insumos, herramientas y productos.

Realidad problemática a nivel nacional

El área de costos de muchas empresas determina de manera incorrecta el costo unitario de su producción y esto ocasiona que las empresas fracasen. En plena globalización, las empresas no les dan importancia a los costos y es por ello que no sobresalen frente a sus competidores. En nuestro país muchas empresas se han actualizado en equipos de producción, pero sin embargo han dejado de lado la determinación de sus costes que la producción realiza y sobre todo no logran describir que costos indirectos deben tomarse en cuenta para determinar la asignación del precio de su producto. Muchas de estas empresas no fabrican solo un producto porque sería mucho más fácil poder determinar el costo unitario, pero en este caso no suele ser así; estas empresas fabrican diversos productos. (Gamero, 2020).

Gestión. (2016) realizaron un estudio para evaluar la productividad de las grandes empresas de nuestro país; se pudo observar que el 51% de estas empresas evaluadas han crecido en sus ventas y esto se evidenció ya que ellos buscan ser lo más competitivos frente a sus competidores. En el estudio realizado se relacionó la productividad y el valor, dando como resultado que las empresas que logran sistematizar sus operaciones obtendrán un mejor desempeño en el ámbito empresarial.

Nuestro país se encuentra dentro de los países que menos innovan ya que cada 8 de 10 emprendedores fracasan antes de llegar a sus 5 años de vida empresarial, de manera que las actividades deben tocar temas de innovación,

metodologías ágiles, financiamiento, emprendimiento social, gestión entre otros. El sustento de esta investigación es debido a que las empresas peruanas tienen dificultad en adaptarse a su entorno externo, por lo que conlleva a que no apliquen medidas necesarias de acuerdo al rubro de la empresa por lo que muchas de ellas se basan solo en estimaciones. Gestión. (2017).

Por tanto, en el Perú existen empresas que aún se basan en ofrecer sus productos basados en estimaciones o en antiguos procesos de producción por lo que es necesario que estas reconozcan que el sistema de costos es una buena alternativa para alcanzar la productividad en la empresa y esta pueda durar más tiempo en el mercado puesto que tendrá una base para tomar decisiones correctas en cuanto a precio y tiempo siendo más competitiva.

Realidad problemática a nivel local

La empresa JMG Ascensores S.R.L con más de 20 años en el mercado, registrado con número de RUC 20421037648 dedicado al mantenimiento, reparación, modernización e instalación de ascensores en general, montacargas y plataformas para minusválidos, ubicado en Av. Primero de mayo N° 1920, Villa El Salvador del departamento de Lima, la organización tiene como una de sus metas mejorar su sistema de costos; ya que gracias a ello se puede maximizar la productividad, determinar el precio de venta, así como la utilidad que se desea obtener. Permitiendo a los gerentes tomar mejores decisiones al respecto sobre su productividad. Cabe señalar que una empresa con un adecuado sistema de costos podrá aumentar su capacidad frente a otras empresas, así podrá obtener un mejor posicionamiento en el mercado.

En la empresa JMG Ascensores S.R.L presenta el siguiente problema: El inadecuado uso del sistema de costos por órdenes específicas.

Las causas del problema se ven reflejados porque la empresa no realiza adecuadamente sus análisis del sistema de costos, y esto se evidencia cuando se realiza la producción de algún producto que anteriormente ya se había fabricado; al comparar los costos de ambos productos, se puede observar que sus costos son

distintos; sin embargo esto no debe suceder, ya que se utilizaron materiales que pertenecía a un mismo lote y por ello no debería existir diferencia alguna.

Es por, ello que surge la necesidad de que la empresa preste más atención al área de producción, ya que actualmente afronta dificultades para poder determinar sus costos de fabricación.

Por lo tanto, los investigadores analizarán con su investigación de tesis “Sistema de costos por órdenes específicas y su relación en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, 2019” cuyo objetivo es mejorar el sistema de costos ya establecidos, el cual permitirá que la empresa se beneficie y pueda implementarlo en su plan de mejora. Además, esperamos contribuir y que con los datos brindados se pueda establecer la relación entre las variables sistema de costos por órdenes específicas y costo de venta.

Por todo ello, se ha considerado formular los siguientes problemas de estudio:

1.1.1. Problema general

- ¿De qué manera el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona con el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?

1.1.2. Problemas específicos

- ¿Cuál es la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?
- ¿De qué manera el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona con el costo de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?

- ¿Cómo se relaciona el sistema de costos por órdenes específicas con los productos terminados de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?

1.2. Justificación e importancia de la investigación

El presente trabajo reviste especial importancia, ya que busca solucionar una situación problemática en torno a la contabilidad empresarial. Y consecuentemente determinar si existe alguna relación entre las variables de investigación: sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta en la empresa JMG Ascensores S.R.L.

Esta investigación, busca además mediante alternativas de mejora para que los directivos de la empresa podrán evaluar su sistema de costos y de esta manera mejorar su gestión. La presente investigación podrá ser útil para cualquier empresa que se dedique a la fabricación y comercialización, a través de la resolución de los problemas que presenta la empresa JMG Ascensores S.R.L. A continuación, presentaremos las justificaciones específicas para dar a conocer la importancia de la misma.

- **Justificación teórica**

La presente investigación brindará soporte al marco teórico, ya que considera antecedentes de estudio nacional e internacional de autores relacionados al tema de la investigación. También se realizó con el propósito de ampliar el conocimiento de la relación de las dos variables sistemas de costos por órdenes específicas y costo de venta, ya que se estaría demostrando la correlación que existe entre ambas variables.

- **Justificación contable**

El proyecto de tesis se justifica por cuanto busca resolver algunas interrogantes de la empresa JMG Ascensores S.R.L, en donde se pretende evitar que la empresa tenga un inadecuado uso de su sistema de costos y obtenga resultados desfavorables.

- **Justificación empresarial**

Este trabajo de investigación ayudará a estudiantes, empresarios y público en general, para que se informen de cuán importante es usar adecuadamente los sistemas de costos. Y con ello, se puedan tomar decisiones correctas para su beneficio.

- **Justificación metodológica**

El proyecto de investigación se justifica metodológicamente por ser de un tipo de investigación correlacional, dado que este paradigma va a contribuir y va a ayudar a que el trabajo de investigación apruebe sus hipótesis señaladas. Cabe señalar que es importante porque se utilizará instrumentos de recojo de información como análisis documental (Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados) y la observación, relacionado a la situación problemática. Consecuentemente se mejorará la información procesada por los sistemas IBM SPSS Statistics 23, Excel; los mismos que harán mucho más confiable, oportuna y relevante la información y sirva como un verdadero soporte para la toma de decisiones gerenciales en la empresa.

1.3. Objetivos de la investigación: general y específicos

1.3.1. Objetivo general

- Establecer la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, año 2019.

1.3.2. Objetivos específicos

- Determinar la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.
- Establecer la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y el costo de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

- Establecer la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los productos terminados de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

1.4. Limitaciones de la investigación

A continuación, se presenta las limitaciones que se presentaron durante el desarrollo del trabajo de investigación y como cada una de ellas se fueron superando:

- **Limitación tiempo**

Esta limitación, se debió a los horarios reducidos de las personas encuestadas, debido a la pandemia del Covid 19 los trabajadores solo acudían a laborar en horarios reducidos, sin embargo, se logró superar este inconveniente mediante encuestas online.

- **Limitación de recursos**

Esta limitación, se debió a la escasez de librerías en donde no se pudo encontrar libros para nuestra investigación, pese a ello, se pudo solucionar con libros electrónicos obtenidos mediante búsquedas en internet.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de estudio

Internacionales

Juca y Pacheco (2017) en su tesis titulado “Propuesta de un sistema de costos por órdenes de producción en la generación de servicios en los concesionarios de vehículos caso práctico Chery Cuencauto”, realizado en Cuenca, Ecuador para optar el título de contador público auditor. Tuvo como objetivo principal proponer un sistema de costeo por órdenes de producción. La investigación es de tipo explicativo descriptivo. Las conclusiones a las que llegaron los autores son:

Describen que en el taller de mantenimiento solo cuenta con un sistema de contabilidad general, encargándose esta de los costos, mas no, con un subsistema de costos, y resultados, por ello desconocen los diferentes costos reales de los determinados servicios que ofrecen, generando un incremento de sus costos y gastos, lo que provoca que el concesionario carezca de una base real. Se concluyó que un sistema de costos es indispensable para cualquier tipo de empresa y escoger un sistema de costeo por órdenes específicas beneficia a la empresa a determinar los 3 elementos del costo puesto que ayudara a identificar la ganancia o pérdida por cada orden, en esta situación se recomienda capacitar al área contable sobre los métodos de costeo por cada orden de producción.

El tal contexto, la contabilidad general ayuda a brindar la utilidad al final del ejercicio económico, en cambio un sistema de costos por órdenes específicas ayuda a determinar la utilidad por cada orden o por cada pedido de acuerdo al requerimiento del cliente.

Arcos (2017) en su tesis “Diseño de un sistema de costos por órdenes de producción para la empresa Metal & Co Cia. Ltda. ubicada en Carcelén Industrial, provincia de pichincha”, realizada en Quito, Ecuador para optar el título de Ingeniera en contabilidad y auditoría, contadora publica autorizada. Tuvo como objetivo principal diseñar un sistema de costos por órdenes de producción, de investigación tipo descriptivo, nivel de investigación exploratorio. Las conclusiones que llegó el autor son las siguientes:

Menciona que la empresa Metal & Co se dedica a la transformación de materia prima a un producto final de piezas metálicas , esta empresa presenta fallas en el control de su proceso productivo, debido a que no cuenta con un sistema de control de costos, conllevando a que sus productos terminados sean calculados de manera estimada y de acuerdo a las experiencias de los trabajos ya antes realizados , por ello se decide diseñar un sistema de costo por órdenes .Se concluyó que la implementación de un sistema de control de sus costos ayudara a la empresa a mejorar todas las deficiencias en el área productiva y administrativa , además de que es necesario tener una adecuado utilización de las finanzas para cubrir los desajustes que puedan existir en el control del proceso productivo o administrativo de manera que pueda tomar decisiones objetivas.

El presente trabajo de investigación muestra de manera propicia que es necesario evaluar también la finanza que presenta la empresa ante los riesgos que puedan suceder en el proceso de fabricación o en el área administrativa.

Andrade, Cesáreo, García (2015) en su tesis titulado “Propuesta de sistema de costeo por órdenes de trabajo para la línea de producción mecanizado de industrias Metalúrgicas excel, C.A.”, realizado en Carabobo, Venezuela para obtener el título de contador público. Tuvo como objetivo principal proponer un sistema de costeo por órdenes de trabajo. La investigación es de tipo descriptivo, no experimental. Las conclusiones a las que arribaron los investigadores son las siguientes:

La empresa Industrias Metalúrgicas se dedica a la fabricación de cajas de empalme , accesorios y quipos eléctricos, presenta un inadecuado utilización y control en su materia prima , productos en proceso y productos terminados , obteniendo como consecuencia que los presupuestos que sustentan sean inadecuadas , Se concluye que la empresa debe y necesita implementar un sistema formal para la acumulación de sus costos para que este le beneficie en poder determinar precios reales además de proporcionar a la gerencia información oportuna y esta pueda tomar decisiones acorde a las fluctuaciones del mercado .

En tal sentido, no solo a nivel nacional se observa estas falencias sino también a nivel internacional, de que las empresas solo usen como base la materia prima para costear su precio de venta, es decir no toman en cuenta los 3 elementos necesarios

que se deben incurrir para detectar adecuadamente el costo de venta , y si no se toma medidas en el control de sus procesos puede generar pérdidas , por tanto sería perjudicial que su costo de venta sea mayor que su precio puesto que estará condenada a desaparecer del mercado.

Nacionales

Iparraguirre, Morales y Rivera (2019) en su tesis titulada “El sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta de la empresa Peruvian Organic Garden S.A.C de la ciudad de Tingo María, año 2017”, realizado en Callao, Perú para obtener el título de contador público. Tuvo como objetivo principal de mostrar como el sistema de costos por órdenes específicas influye en el costo de venta de la empresa Peruvian Organic Garden S.A.C. La investigación es de tipo descriptivo correlacional, aplicada, no experimental. Las conclusiones a las que llegaron los investigadores son las siguientes:

Señalaron que la empresa Peruvian Organic Garden S.A.C dedicada a la comercialización de cacao tostado, posee los registros de control ineficiente, por lo que solo considera el costo de materia prima y los gastos de combustible para el proceso productivo mas no la mano de obra y los costos indirectos de fabricación conllevando a no determinar adecuadamente el costo real de la transformación de los granos. Se concluyó que un sistema de costos por órdenes específicas influye en el costo de venta puesto que al aplicar este sistema a un producto solicitado en la cual no se distribuyó adecuadamente los costos que incurrieron, se pudo observar que el costo de venta varió de forma significativa y de igual manera la utilidad del periodo, por tanto, este sistema permite mejorar sus estrategias para reducir costos.

Chávez (2018) en su tesis titulada “Sistema de costos por órdenes específicas y fijación de precios en empresas de fabricación de rodillos de caucho, distrito de los Olivos, 2017”, Lima, Perú para obtener el título de contador público. Tuvo como objetivo principal evaluar el nivel de relación entre el sistema de costos por órdenes específicas y la fijación de precios, tipo descriptiva, no experimental, Longitudinal, la muestra estuvo conformado por 36 personas del área administrativa de las empresas

que fabricantes de rodillo del distrito de los olivos. Las conclusiones arribadas son las siguientes:

Describe que las empresas Mypes que se dedican a la fabricación de rodillos cuentan con una buena, maquinarias, tecnología, demanda de clientes, etc. Pero no cuentan con una un sistema de costeo que ayude a calcular los costos incurridos en el proceso productivo, debido a que fijan el precio de venta de un pedido en base a la materia prima, mas no se toma en cuenta el costo de los materiales auxiliares u otros costos necesarios por lo que no determinan apropiadamente el precio de venta final. Se concluyó que para determinar un adecuado precio de venta es necesario contar con un sistema de costos por órdenes especificas puesto que este tiene los tres elementos necesarios para determinar una adecuada fijación de precios.

En tal contexto, al no considerar la mano de obra y los costos indirectos de fabricación la empresa no podría detectar adecuadamente el precio de venta, es importante que los 3 elementos del costo se consideren para obtener un costo real por cada pedido, de manera se tome decisiones basado en información oportuna.

Terrones (2017) en su tesis titulada “Aplicación de un sistema de costos por órdenes específicas y su incidencia en la gestión de la empresa Limpisa Servicios Generales SAC. Año 2015”, realizada en Trujillo, Perú para obtener el título de contador público. Tuvo como objetivo determinar si la aplicación de un sistema de costos por órdenes específicas incide en la mejora de la gestión de la empresa Limpisa Servicios Generales SAC de la ciudad de Trujillo año 2015, el tipo de la presente investigación es tipo descriptiva, experimental, la muestra estuvo conformado por la orden de trabajo para el cliente Los Conquistadores Hotel SAC y la orden dirigida a una persona natural. Las conclusiones a las que llegó son las siguientes:

Señala que la empresa Limpisa servicios Generales SAC. dedicada a brindar servicios de limpieza presenta deficiencias en cuanto al manejo de información sobre los costos de los materiales utilizados a debido a que cada servicio otorgado depende de lo que solicite el cliente y al no contar con un sistema de costos que le permita conocer el costo real y la rentabilidad real de la ejecución de los servicios de limpieza,

genera que sus costos sean tomados basado en estimaciones para determinar su precio de venta. Se concluyó que un sistema de costos por órdenes específicas influye oportunamente en controlar los materiales directos, la mano de obra y costos indirectos de fabricación y de tal manera lograr mejorar la gestión de la empresa de manera que ayuda a tener una ventaja competitiva ofreciendo mejores precios a sus clientes.

Por tanto, se puede indicar favorablemente que un sistema de costos por órdenes específicas beneficiara a obtener una alta ventaja competitiva y una adecuada gestión operativa en la empresa, si estas toman en cuenta los costos de conversión.

Flores (2016) en su tesis titulada: "Sistema de costos por órdenes y su incidencia en la rentabilidad de las empresas constructoras del Perú: Caso Empresa F & C E.I.R.L. Trujillo, 2016. Tesis para optar el título profesional de contador público. Universidad Católica Los Ángeles Chimbote, Trujillo, Perú. Tuvo como objetivo principal determinar y describir la incidencia del sistema de costos por órdenes en la rentabilidad de las empresas constructoras del Perú y de la empresa F&C E.I.R.L Trujillo 2016. Se utilizo la metodología de investigación de tipo no experimental, nivel de investigación es descriptivo correlacional. Las conclusiones a las que llegó son las siguientes:

Indica que el principal problema que tienen las empresas del sector construcción es la falta de un control adecuado para sus obras, al no tener un detallado registro de sus materiales, no saben si el resultado al final de una ejecución de una obra les va a dar como resultado una utilidad y/o pérdida. Para el caso de la empresa constructora F&C E.I.R.L tiene implementado un sistema de costos informal y esto no permite tener un registro detallado de sus materiales utilizados. Se concluyó que la empresa tiene la necesidad de implementar un sistema de costos mediante órdenes específicas, para que así tengan un mejor control y un registro por cada obra que se realice. Todo ello con la finalidad de tener una información real para fijar los precios que produce cada obra; y así poder tener mayor ganancia que se vea reflejado en su rentabilidad.

Merino (2016) en su tesis titulada “Sistema de costos y su efecto en la rentabilidad de la empresa ganadera Productos Lácteos del Norte S.A.C del Distrito de Santiago de Cao, Año 2015”. Tesis para obtener el título profesional de contador público. Universidad Cesar Vallejo, Trujillo, Perú. Tuvo como objetivo principal determinar el efecto de un sistema de costos en la rentabilidad de la empresa ganadera Productos Lácteos del Norte S.A.C. del distrito de Santiago de Cao, año 2015. Se utilizó la metodología de investigación de tipo no experimental, nivel de investigación es de carácter descriptiva. Las conclusiones a las que llegó son las siguientes:

Indica que la empresa ganadera Productos lácteos del norte S.A.C tiene un uso inadecuado de sus sistemas de costos para su materia prima, y esto no le permite determinar de manera adecuada el costo de la producción, perjudicando la información financiera. Se concluyó que al reorganizar su sistema de costos con respecto al costo que genera la materia prima dará como resultado mejorar el control y el proceso de los mismos, para así obtener una mejor maximización en su rentabilidad.

El presente trabajo de investigación aporta favorablemente a nuestra investigación, porque menciona que una adecuada reorganización de los sistemas de costos es positiva en cuanto a la rentabilidad que genere la empresa.

2.2. Desarrollo de la temática correspondiente al tema investigado

2.2.1. Base teórica de la variable sistema de costos por órdenes específicas

2.2.1.1. Definiciones de sistema de costos por órdenes específicas

Polo (2017) señala:

Un sistema de costos por órdenes específicas, es aquel sistema que acumulan los costos por lotes específicos de fabricación, y particularmente son realizados por aquellas empresas que realizan su proceso de producción en base a características o requerimientos del cliente. (p. 186).

Laporta (2016) señala:

El sistema de costos por orden lo aplican aquellas empresas que producen una variedad de productos y/o servicios que son sustancialmente diferentes uno de otros. Las áreas en las que generalmente aplica son: construcción, fabricación de muebles, fabricación de maquinaria, metalúrgica, limpieza, seguridad, etc. (p. 68).

Arredondo (2015) señala:

Un sistema de costeo por órdenes se utiliza cuando se fabrican pedidos especiales o específicos, o cuando se prestan servicios que varían de acuerdo con las necesidades del cliente. La materia prima utilizada, la mano de obra requerida y los costos indirectos de fabricación son diferentes para cada orden y se deberá llevar un control y registro por separado. (p. 63).

Un sistema de costos por órdenes específicas o por órdenes de trabajo tienen la finalidad de llevar un control separado de la materia prima requerida, la mano de obra y los costos directos de fabricación, de manera que pueda determinar el costo y conocer la utilidad por cada orden, de acuerdo a las especificaciones del cliente.

2.2.1.2. Importancia de la variable sistema de costos por órdenes específicas

El sistema de costos por órdenes específicas es de gran importancia para aquellas empresas que fabrican de acuerdo a los requerimientos o características del cliente, y una gran ventaja si se llega a conocer su utilidad, porque garantiza un adecuado control de sus operaciones y los costos incurridos por cada producto elaborado.

Lazo (2013) menciona:

El costo por órdenes proporciona un registro histórico, debido a que acumula todos los elementos indispensables que se incurre en la fabricación o elaboración de una orden, además proporciona una base para que dos diferentes órdenes puedan ser comparadas entre sí, y también con un estimado de costo. (p. 180).

La importancia que posee un costo por órdenes específicas en las empresas es que podrá determinarse la necesidad y los requerimientos de los clientes de manera que la producción se relacionará de acuerdo a la naturaleza, es decir los elementos del costo tendrán un mayor control por cada elaboración del producto realizado.

2.2.1.3. Característica de la variable sistema de costos por órdenes específicas

Las características del sistema de costos por órdenes específicas, ayudara a evaluar si el método usado se asemeja con las peculiaridades que posee la empresa, cabe mencionar que estos costos se caracterizan por fabricar sus productos por lotes o especificaciones. Se detalla el costo de cada orden de producción, así como también para controlar y conocer el valor de lo que se está produciendo. Por tanto, aquellas empresas que cumplan con estas peculiaridades podrán maximizar sus procesos. (Novoa, Gutiérrez y Bermúdez, 2017).

Polo (2017) menciona:

Las características fundamentales del sistema de costos por órdenes son los siguientes:

- Se realiza una hoja de costos por cada orden de producción solicitada.
- La producción es heterogénea porque son pedidos con diferentes características.

- Se fabrica para un cliente en especial, el cual debe indicar las particularidades que debe haber en el producto que solicita.
- Los costos se acumulan por lotes u órdenes de pedido.
- Los productos no son de consumo masivo.
- En este sistema, los costos recaen sobre la orden o pedido. (pp. 186 y 187).

Reconocer las características del costo por órdenes específicas es de utilidad puesto que permitirá evaluar las formas distintas, que se desempeña al utilizar un costo por órdenes, y reconocer todos aquellos costos involucrados en cada orden de trabajo.

2.2.1.4. Teoría relacionada a la variable sistema de costos por órdenes específicas

Teoría general del costo

Jauregui (2018) menciona: “Se basa en la construcción de esquemas de análisis que interpretan y explican la realidad del fenómeno productivo” (párr. 1).

Es decir, relaciona todos los elementos de la producción con los objetivos de las diferentes acciones que se realizara en el proceso de producción considerando su valoración.

Conocer las teorías que se relacionan al costo en nuestro trabajo de investigación es importante, puesto que son modelos que se relacionan a la realidad, además de los principios o acciones que engloban al costo, en la cual estas mencionan que los costos deben estar conectados con los objetivos de la entidad y evaluar que haya una información constante de las transacciones que se realice para optar tomar decisiones eficientes.

2.2.1.5. Dimensiones de la variable sistema de costos por órdenes específicas

Materia prima directa

Vallejos y Chiliquina (2017) sostienen:

La materia prima es aquel insumo que pasa por diferentes procesos de transformación con el propósito de obtener un producto terminado, o semielaborado. Una de las peculiaridades de la materia prima es que este es identificable en el producto. Ejemplo: hierro, madera, etc. (p. 9).

Rojas (2015) menciona:

La materia prima directa se caracteriza por ser identificable en el producto una vez que esta termine su proceso de fabricación. Sin embargo, esta materia prima puede ser directa o indirecta el cual va a depender del tratamiento o proceso que se de en ella. (pp. 17-18).

Es importante reconocer la función que realiza la materia prima, puesto que es un elemento fundamental, el cual pasa por un proceso de transformación para obtener un producto terminado, por tanto, el costo por la cual se obtendrá este elemento (acero) tendrá un impacto directo en determinación del precio.

Mano de obra directa

Rojas (2015) menciona:

La mano de obra directa hace énfasis a los salarios que recibe el personal que se encuentra directamente implicado en la elaboración del producto. Una forma correcta de determinar el importe de la mano de obra directa correspondiente por cada producto, es que las horas de trabajo deben estar relacionadas con las cuotas que reciben por horas en la elaboración del producto. (p. 52).

Vallejos y Chiliquinga (2017) mencionan: “Es la fuerza de trabajo que interviene de manera directa en la transformación de la materia prima en productos terminados, ya sea que intervenga manualmente o accionando máquinas” (p. 9)

Es importante identificar la función que posee la mano de obra directa, debido a que aportan fuerza, tiempo y conocimiento en la elaboración del producto, entonces si no existiera personal no habría un producto terminado, por tanto, representa una intervención importante.

Costo indirecto de fabricación

Arredondo (2015) menciona: “Son aquellos que intervienen en la elaboración del producto pero que no se pueden identificar de manera precisa o directa con este, tratándose ya sea de una orden de producción o en un proceso productivo” (p. 24).

Garrido, Merino y Colcha (2018) señalan:

El costo indirecto de fabricación, es aquel costo que no interviene de forma directa en la fabricación del producto pero que si son necesarias para su elaboración; por ejemplo, los materiales indirectos, la mano de obra indirecta (sueldos supervisores de fábrica, contador de costos), el arriendo de fábrica y las depreciaciones de las maquinarias. (p. 11).

La importancia del costo indirecto de fabricación radica en que va a permitir tener una visión más clara de los costos reales que incurren en el proceso productivo, es decir se van a identificar los factores que se usaron para finalizar el transporte, empaquetamiento, energía, renta, etc.

2.2.1.6. NIIF relacionada a la variable sistema de costos por órdenes específicas

Norma Internacional de Contabilidad 1: Presentación de estados financieros

Realiza un énfasis a la preparación y presentación de los estados financieros cual tiene como objetivo principal presentar los estados financieros y su información financiera de manera transparente para todos los usuarios y comparable para los diferentes periodos y otras entidades de manera que se pueda tomar decisiones adecuadas. La finalidad de los estados financieros es presentar de forma estructurada la situación financiera y rendimiento financiero de una entidad, mostrando los resultados de la gestión realizada por los administradores con los recursos que han sido confiados. Además, los estados financieros deberán reflejar una imagen fidedigna de los efectos de las transacciones realizadas, de acuerdo a los criterios de reconocimiento de activos, pasivos, ingresos y gastos. Por tanto, la NIC 1 tiene relación con la variable de investigación debido a que todas las modificaciones realizadas en la empresa se verán reflejados en los estados financieros, considerando que los estados financieros nos proporcionan información de la manera adecuada y segura de cómo deberían presentarse los estados financieros, bajo ciertos estándares puesto que la información que brinda es razonable por ende confiable para los diferentes usuarios de dicha información (MEF, 2005).

Norma Internacional de Contabilidad 2: Inventario

Tiene como objetivo principal establecer el tratamiento contable de los inventarios, cuáles son sus costos atribuibles, nos proporciona las fórmulas para valorizar los inventarios, también nos indica el concepto y como debe medirse los inventarios al valor neto realizable o valor razonable (MEF, 2005).

2.2.1.7. Normas legales relacionada a la variable sistema de costos por órdenes específicas

Reglamento del Impuesto a la renta

En el artículo 35 se refiere a los inventarios y contabilidad de costos, específicamente indican como llevar la contabilidad de costos y este se realizará de acuerdo a los ingresos brutos que obtengan las empresas. Adicional a ello, también mencionan la manera de que las empresas deben realizar sus inventarios y que todo esto debe ser supervisado por responsable ya que será aprobado por el representante legal de la empresa (Sunat, 2020).

Norma ISO 9001:2008, Sistema de gestión de la calidad

Se estipuló que un sistema de gestión de calidad debería ser considerado como una decisión estratégica de las organizaciones de acuerdo a su entorno, necesidades, objetivos y procesos. Por otro lado, esta norma promueve mejorar la eficacia por medio de guías y herramientas que puedan asegurar la calidad de los productos, considerando los requisitos del cliente para aumentar su satisfacción.

La presente norma puede ser utilizada interna o externa de manera que pueda tener una evaluación en la empresa y esta pueda cumplir con las características del cliente sin dejar de lado las políticas de la organización.

Esta norma se encuentra basada bajo un enfoque según las iniciales es llamado "PHVA", los cuales se describirán cada una a continuación:

- Planificar: priorizar objetivos y procesos para conseguir resultados de acuerdo a políticas de la entidad.
- Hacer: implementar procesos.
- Verificar: Realizar seguimiento previo de los procesos de acuerdo a los requerimientos y objetivos de la organización e informar sus resultados.
- Actuar: tomar medidas para mejorar los procesos.

2.2.2. Bases teóricas de la variable costo de venta

2.2.2.1. Definiciones de la variable costo de venta

Vallejos y Chiliquinga (2017) indican:

Este importante valor se lo obtiene del estado de costo de producción y Ventas. Se presentan opciones para poder obtener el costo de ventas; sin embargo, tome en cuenta que para determinar el costo de venta intervienen 3 elementos que no siempre significa que deban tener información financiera. (p. 24).

Nuño (2017) señala:

El coste de ventas representa aquel coste o gasto que la empresa genere después de vender todos los productos vendidos, durante un periodo de tiempo. Cada producto o servicio que vendamos, tendrá un coste de ventas específico, como es lógico, el cual variará según la materia prima necesaria, el personal involucrado en su producción, el canal de distribución empleado, etc. Una infinidad de elementos que, de alguna manera, deben cuantificarse para determinar de manera precisa y fiable el coste de venta de cada uno de los productos o servicios. (párr. 3).

En tal contexto, hallar correctamente el costo de venta en la empresa implica primero determinar todos los costos y gastos que se van a generar e incurrir para la finalización del producto terminado, de manera que el costo de venta pueda reflejar un costo razonable por cada orden de trabajo.

2.2.2.2. Importancia de la variable costo de venta

Es importante analizar, clasificar, controlar y asignar adecuadamente los costos a los procesos que se lleva a cabo en las empresas. Mas allá de solo

determinar el costo, es realizar la comprensión del porque se genera ese costo, cuáles son los factores o que lo causa, los cuales pueden ser el ciclo de vida de los productos, las innovaciones tecnológicas o los sistemas productivos, entre otros. Al momento de comprender cuales son aquellos factores que generan costos la empresa tendrá la ventaja de poder tener un mejor control de los mismos, por lo que ayudará a la toma de decisiones (Lambretón, 2015).

El costo de venta simboliza un indicador de gran importancia que medirá la eficiencia económica, además de mostrar cuanto costo producir y vender un producto. Refleja el nivel de eficiencia que se utiliza con los fondos, la forma de como economizar los recursos tantos como materiales, laborales y financieros (Alcívar, López, Moscoso y Flores, 2016)

La importancia del costo de venta radica en los elementos o factores que se incurren para su determinación, puesto que ello evaluara todos los costos y gastos que se requieren para obtener un producto terminado, además de verificar si se está operando de forma adecuada y a un costo razonable.

2.2.2.3. Características de la variable costo de venta

Que una empresa tenga definido las características del costo de venta, va ayudar a que la empresa pueda determinar todos los costos que han intervenido para la fabricación de un bien o un servicio; ya que al determinar este coste la empresa podrá establecer el precio final de su producto o servicio dependiendo del tipo o giro del negocio.

Las principales características son:

- Veracidad
- Comparabilidad
- Utilidad
- Claridad

2.2.2.4. Teorías relacionadas a la variable costo de venta

Teoría de la competencia monopolística

Hoya del Canen (1950) indica:

Primero toma en cuenta la existencia de otro factor que influye sobre la demanda y que la segunda no ha considerado: los costes de venta y su incidencia sobre el mercado. Cuando en competencia monopolística nos referimos a la curva del costo, suponemos que ella influye sólo aquellos gastos ocasionados por la producción de un bien. (p. 33).

La competencia monopolística es aquel poder que tienen las empresas en influir y fidelizar a los clientes ofreciendo un producto de buena calidad, de manera que se obtenga un poder en el mercado, puesto que se diferencia de otros trabajos o productos, dando la opción de poder establecer precios.

2.2.2.5. Dimensiones de la variable costo de venta

Recurso de producción

Los recursos de producción o los factores de producción son aquellos recursos productivos económicos usados en el proceso de fabricación de un determinado bien en un determinado sistema económico (Montoya, 2013).

Los recursos de producción son los elementos que ayudaran a crear el producto final, por tanto, es importante identificar los recursos importantes y necesarios que se usaran para su elaboración.

Costo de producción

Los costos de producción son aquella serie de costos que se requieren para realizar o elaborar un producto, estas pueden descender desde la compra de

materiales o insumos que se requiera hasta el pago de energía eléctrica y los salarios que se realiza a los trabajadores (Raffino, 2020).

Toda aquella empresa que se dedique a fabricar un producto o un servicio, asume diferentes gastos para que se pueda esta realizar, los cuales, estos dependerán de la materia prima que se requiera, la mano de obra que se necesite y todo lo necesario para llevar a cabo la finalización de tal producto tales como alquiler, servicio de agua o pago del teléfono (PQS, 2020).

Es importante que la empresa identifique todos los costos de producción u operación necesarios para la elaboración del producto para que el costo de venta y los precios no tengan que aumentar por un mal control de ello, más bien que se pueda generar utilidad por cada producto.

Producto terminado

Un producto se refiere a algo que se genera a través del proceso de producción. Dentro del marco de la economía de mercado, los productos son todos aquellos objetos que las personas compran y venden con la finalidad de cubrir sus necesidades (Pacheco, 2019).

Corvo (2020), indica:

Un producto terminado es cualquier bien que ha completado su proceso de fabricación, pero que aún no ha sido vendido o distribuido al cliente final. El término se aplica a los bienes que se han fabricado o procesado para agregarles valor. Esta es la última etapa en el procesamiento de los bienes. En ella están almacenadas y ya están listos para ser consumidos o distribuidos (párr. 1).

El producto terminado es aquel bien que se ha adquirido y que pasa por diferentes fases de transformación, en el caso de la elaboración de los ascensores este pasa diversas etapas desde la implementación hasta el armado del producto, para así ser probado y ser distribuido al cliente final.

2.2.2.6. Normas legales relacionadas a la variable costo de venta

Norma Internacional de Contabilidad 2: Inventarios

Esta norma nos explica del tratamiento que se debe realizar a las existencias, con respecto al costo nos explica que cantidad del costo será reconocida como parte del activo y también como que parte será reconocido como gasto. Tiene como objetivo orientarla determinación del costo y su registro como gasto, adicional a ello los ajustes para reflejar el VNR (MEF, 2005).

2.3. Definición conceptual de la terminología empleada

Kardex

Hoyos (2017), Sostiene:

El kardex es aquel formato que va a permitir registrar todos los movimientos que se adquiere por la empresa, con el fin de que se pueda controlar todos los productos que entran y salen, además de reflejar el saldo existente en almacén y el costo de las existencias que se utiliza.
(p. 37)

El kardex es un reporte de todos los movimientos, tales como: ingresos, egresos y ajustes de todos los productos que ingresan al almacén y nos muestran transacciones que pasa un producto identificado (Chuquino, 2020).

Realizar un adecuado kardex o tarjeta de control ayudara a la empresa a visualizar las existencias de mercancía individuales y las diferentes transacciones de entrada y salida de dinero que se realiza en un tiempo determinado.

Costo unitario

Hoyos (2017), señala:

El costo unitario facilita la realización del cálculo unitario de todos aquellos artículos vendidos y el inventario final, esto se realiza a través de una división entre los costos de producción y las unidades producidas. (p. 21).

Mano de obra directa presupuestado

La mano de obra directa presupuestado son las estimaciones que se realiza en base a los sueldos o salarios del trabajador en base a las horas de trabajo para la elaboración de la producción.

El presupuesto de mano de obra directa se usa para calcular la cantidad de horas de trabajo que se requiere para poder producir las unidades necesarias que se tiene en el presupuesto de producción. Ayuda a dar una consideración automática al factor tiempo, esto porque normalmente los salarios que se pagan son proporcionales al tiempo trabajado (Corvo, 2020).

La mano de obra directa presupuestada es aquella estimación que se realiza al esfuerzo físico humano necesario para realizar un producto terminado, esta se determina en las horas de trabajo, por tanto, para contar con su máximo talento, eficiencia y esfuerzo de los trabajadores es necesario motivarlos (recordar fechas importantes, reconocer su trabajo, etc.) para que se sientan comprometidos con la entidad.

Costo unitario

Gómez y Arango (2015), menciona: “Costos de producir una unidad de productos o de servicios basado generalmente en promedios y tomando en consideración los costos de todos los factores productivos que intervienen en la producción. Costos de una unidad seleccionada de una mercancía” (p. 4).

Duque (2018), indica:

El costo unitario permite determinar el costo por unidad de su producto o servicio, es decir que, al analizar este tipo de costo, se podrá determinar cuánto cuesta en materia prima, en mano de obra y en costos indirectos de fabricación a nivel unitario (párr. 3).

Las empresas que se dedicadas a producir sus productos de acuerdo a los requerimientos del cliente, deberán determinar el costo unitario de la producción, para un adecuado control y exactitud de sus costos.

Costo indirecto de fabricación presupuestado

Rincón y Narváez (2017), menciona: “El costo indirecto de fabricación presupuestado es la estimación que se realiza a cada uno de los costos en relación con las variaciones en el nivel de producción” (p. 233).

Marulanda (2015), señala: “El costo indirecto de fabricación presupuestado es el valor monetario de los CIF que la empresa espera consumir en un determinado volumen de producción estimado, en un periodo o tiempo determinado” (p. 60).

Los costos indirectos de fabricación presupuestado o estimado son aquellos costos variables (materia prima, mano de obra directa, suministros), fijos (alquiler, internet, teléfono), necesarios para la elaboración de un producto, pero son basados empíricamente o en otros procesos.

Tasa predeterminada

Vázquez (2020), menciona:

La tasa predeterminada es el aquel factor que se determina en base a los CIF sobre las distintas órdenes de producción; por tanto, el resultado de la división de ambas cantidades presupuestadas será tomada para el periodo contable en cuestión. (p. 1)

Marulanda (2015), describe: “La tasa predeterminada o índice de asignación es el valor que se espera consumir de CIF por cada unidad, por ende, dicho valor se cargara de CIF a cada unidad producida realmente” (p. 60)

$$\text{TIP} = \text{CIFp} / \text{Nop.}$$

Existe varios métodos para calcular la tasa predeterminada el cual este dependerá de la base que elija la empresa para expresar el nivel de producción presupuestado tales como:

Base:

- Unidades de productos
- Horas de mano de obra directa
- Horas maquina
- Costo de los materiales directos
- Costo de las horas de la mano de obra directa

La tasa predeterminada es un factor importante, puesto que convierte un costo estimado a un costo estándar, logrando mejorar la eficiencia en la entidad y lograr tomar mejores decisiones (Vallejos y Chilibingua, 2017).

Recursos de materiales fijo

Los recursos de materiales fijo dentro de la producción son todo lo necesario para fabricar el producto, aquí se debe tener en cuenta desde lo más básicos que se utilizará hasta los detalles finales del producto a fabricar. También se deberá incluir las herramientas necesarias para la fabricación del producto.

Mano de obra

Es el esfuerzo físico e intelectual que se necesita para fabricar o elaborar un producto en específico, este elemento es necesario en la producción puesto que

ayudara de forma directa o indirecta a controlar o supervisar la operación (Altahona 2009).

Polimeni, Fabozzi, Adelberg y Kole. (1997) indica que: “Es el esfuerzo físico o mental empleados en la fabricación de un producto. Los costos de mano de obra pueden dividirse en mano de obra directa y mano de obra indirecta” (p. 12).

La mano de obra es un elemento importante ya que ayudará a la empresa a que se puedan tomar decisiones importantes como el ingreso que se quiere tener y a obtener la fijación de precio del producto.

Estructura del costo de producción

Son actividades necesarias para producir un determinado producto y obtener el costo de producción. Estos elementos de producción son: la mano de obra, los insumos, la maquinaria y los equipos alquilados, el transporte y otros costos.

Clasificación del costo

Polimeni et al. (1997) indican: “Agrupa todos los costos en diversas categorías con el fin de satisfacer las necesidades de la gerencia” (p. 28).

De acuerdo a su naturaleza:

- Materia prima.
- Mano de obra.
- Costos indirectos de fabricación.

De acuerdo a su comportamiento con el volumen de producción:

- Fijos.
- Variables.
- Semivariable.

De acuerdo a como se asignan al producto:

- Directos.
- Indirectos.

Almacén de producto terminado

Pacheco (2019) indica:

Se hace un inventario detallado de toda la mercadería que se tenga en el almacén, especificando el tipo y la cantidad. Se debe escoger un área de trabajo para clasificar la mercancía previamente, al ingresarse en los espacios específicos para cada producto. Se deben agrupar las mercancías según el peso y rotación. Es importante identificar cada artículo de forma visible por medio de etiquetas codificadas que señalen información sobre cada producto. (párr. 16).

Son todos los productos y/o materiales que la empresa ha transformado o producido para vender. Aquí se encuentran todos los productos listos y totalmente disponibles para la venta.

Para la empresa tener este control será muy importante, para que pueda tener un control y así se pueda administrar de manera adecuada y no poder tener problemas con los despachos de la mercadería.

Despacho de productos

Abarza (2020) indica: “El despacho de mercancías es una etapa de la logística cuya finalidad es que el producto salga de almacén y sea entregado a su destino final, a tiempo y en perfectas condiciones” (párr. 3).

El despacho de productos en la etapa final en donde se refiere a las operaciones que se realicen en la empresa en relación a la entrega del bien producido hacia su destino final; y todo ello se debe llevar a cabo en las perfectas condiciones.

El despacho de productos es la etapa final de todo el proceso de la elaboración del ascensor, para ello debemos tener en cuenta que antes de que el bien llegue al cliente el producto se debe encontrar en perfectas condiciones; y ya con ello comprobar que todo está en orden de acuerdo a la orden solicitada.

CAPÍTULO III
MARCO METODOLÓGICO

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación

El presente trabajo de investigación tiene un enfoque cuantitativo, debido a que se medirá la variable sistema de costos por órdenes específicas, para verificar si existe correlación alguna con el costo de venta.

Diseño de investigación

Hernández (2014) indica: “El propósito es describir las variables y analizar su incidencia e interrelación en un momento dado” (p. 151).

La investigación correlacional tiene en medida un valor explicativo, aunque parcial, ya que el hecho de saber que las dos variables se relacionan aporta cierta información explicativa a la investigación. (Hernández, Fernández y Batista, 2014).

Se eligió este tipo de diseño porque se tuvo acceso a la información documentaria. En este tipo de diseño no se puede modificar las variables de investigación.

3.2. Población y muestra

Población

Hernández (2014) señala: “Es un conjunto de todos los casos que concuerdan con determinadas especificaciones” (p. 174).

La población está conformada por las personas que integran la empresa y que comprende una población de 15 personas entre hombres y mujeres.

Tabla 1

Población de la empresa

Áreas	No de personas
Gerencia	3
Contabilidad	2
Administración - Finanzas	2
Producción	6
Almacén	2
TOTAL	15

Muestra

Hernández (2014) menciona: “Es un subconjunto de elementos que pertenecen a ese conjunto definido en sus características al que llámanos población” (p. 175).

Determinaremos que para la presente investigación se utilizará la muestra no probabilístico intencionadas, ya que no va a depender de la probabilidad sino de acuerdo a las características de la investigación. Para nuestra investigación se tomará a personas entre gerencia, contabilidad, administración y operaciones de la empresa JMG Ascensores S.R.L.

La muestra estará constituida por los mismos elementos de la población 15 personas.

3.3. Hipótesis

Hipótesis general

- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

Hipótesis específicas

- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera significativa con los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.
- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante en los costos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.
- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante con el producto terminado de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

3.4. Variables – Operacionalización

Variable 1: Sistema de costos por órdenes específicas

Definición conceptual

Arredondo (2015) precisa:

Un sistema de costeo por órdenes se utiliza cuando se fabrican pedidos especiales o específicos, o cuando se prestan servicios que varían de acuerdo con las necesidades del cliente. La materia prima utilizada, la mano de obra requerida y los gastos indirectos de fabricación son diferentes para cada orden y se deberá llevar un control y registro por separado. Los costos deben acumularse de manera independiente para cada orden o servicio. (p. 63).

Definición operacional

El sistema de costos por órdenes es utilizado para pedidos de acuerdo a la solicitud del cliente. Para cada orden específica se tendrá que tener un registro por

separado de la materia prima directa, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación, los cuales se almacenarán independientemente de las órdenes que se generen.

Variable 2: Costo de venta

Definición conceptual

Vallejos y Chiliquina (2017) precisaron:

Este importante valor se lo obtiene del Estado de Costo de Producción y Ventas. Se presentan opciones para poder obtener el costo de ventas; sin embargo, tome en cuenta que para determinar el costo de venta intervienen 3 elementos que no siempre significa que deban tener información financiera. (p. 24).

Definición operacional

Para poder obtener el costo de venta se considerará los 3 elementos fundamentales: los recursos de producción, el costo de producción y el producto terminado.

Tabla 2

Matriz de operacionalización Variable 1: Sistema de Costos por órdenes específicas

Variable Nominal	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores	Ítems
Sistema de Costos por Órdenes Específicas	"Un sistema de costeo por órdenes se utiliza cuando se fabrican pedidos especiales o específicos, o cuando se prestan servicios que varían de acuerdo con las necesidades del cliente. La materia prima utilizada, la mano de obra requerida y los gastos indirectos de fabricación son diferentes para cada orden y se deberá llevar un control y registro por separado. Los costos deben acumularse de manera independiente para cada orden o servicio". (Arredondo, 2015).	El sistema de costos por órdenes es utilizado para pedidos de acuerdo a la solicitud del cliente. Para cada orden específica se tendrá que tener un registro por separado de la materia prima directa, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación, los cuales se almacenarán independientemente de las órdenes que se generen.	Materia prima directa	Kárdex	Del 1 al 2.
			Mano de obra directa	Costo Unitario	Del 3 al 4.
				MOD presupuestado	Del 5 al 6.
			Costos indirectos de fabricación	Costo Unitario	Del 7 al 8.
				CIF presupuestado	Del 9 al 10.
				Tasa predeterminada	Del 11 al 12.

Tabla 3

Matriz de operacionalización Variable 2: Costo de venta

Variable Nominal	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores	Ítems
Costo de Venta	"Este importante valor se lo obtiene del Estado de Costo de Producción y Ventas. Se presentan opciones para poder obtener el costo de ventas; sin embargo, tome en cuenta que para determinar el costo de venta intervienen 3 elementos que no siempre significa que deban tener información financiera". (Chiliquinga y Vallejos, 2017).	Para poder obtener el costo de venta se considerará los 3 elementos fundamentales: los recursos de producción, el costo de producción y el producto terminado.	Recursos de producción	Recursos de materiales fijos	Del 13 al 14.
				Mano de obra	Del 15 al 16.
			Costo de Producción	Estructura del costo de producción	Del 17 al 18.
				Clasificación del costo	Del 19 al 20.
			Producto terminado	Almacén de PT	Del 21 al 22.
				Despacho de productos	Del 23 al 24.

Como resultado de la recopilación de la información se procedió a elaborar los instrumentos respectivos, el primero se realizó para medir el sistema de costos por órdenes específicas y la segunda, el costo de venta. Los instrumentos fueron evaluados por los siguientes expertos:

- Mg. CPC. Hugo Gallegos Montalvo.
- Mba. Martin Gerardo Saavedra Farfan.
- Mg. CPC. Iris Margot Lopez Vera.
- Mg. CPC. Cárdenas Casado Henry Alex.

3.5. Métodos y técnicas de investigación

En el presente trabajo de investigación por ser de enfoque cuantitativo se tomó como referencia el método deductivo.

Gómez (2012) sostiene: “Es el procedimiento racional que va de lo general a lo particular. Posee la característica de que las conclusiones de la deducción son verdaderas, si las premisas de las que se originan también lo son” (p. 15).

En la investigación se aplicó instrumentos de recolección de datos tales como la encuesta y su instrumento el cuestionario; los cuales se realizaron a los trabajadores de la empresa.

La encuesta que se aplicó en nuestra investigación fue a 15 personas, los cuales son trabajadores de la empresa JMG Ascensores SRL.

El cuestionario que se utilizó fue el cuestionario, los cuales están compuestos por 24 preguntas con la escala de Likert, los que están establecidos de la siguiente manera:

- 1) Nunca.
- 2) Raramente.
- 3) Ocasionalmente.
- 4) Frecuentemente.
- 5) Muy frecuentemente.

3.6. Análisis estadísticos e interpretación de datos

Los datos obtenidos del cuestionario serán resumidos y analizados con el software Spss. Los cuales se presentará mediante gráficos estadísticos.

El instrumento utilizado en el presente trabajo de investigación fue el cuestionario, el cual tiene 24 preguntas dirigidas a los trabajadores de la empresa JMG Ascensores SRL y en donde se puede observar preguntas en relación a las variables: Sistemas de costos por órdenes específicas y Costo de venta. La encuesta contiene preguntas cerradas y esta codificado mediante la escala de Likert.

CAPÍTULO IV
ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS
RESULTADOS

4.1. Análisis de fiabilidad de las variables

Tabla 4

Validación de Expertos

Nombre	Aplicabilidad	Promedio de valoración
Gallegos Montalvo Hugo	SI	75%
Cárdenas Casado Henry Alex	SI	79%
López Vega Iris Margot	SI	80%
Martin Gerardo Saavedra Farfan	SI	80%

Las validaciones de los expertos, se puede observar que los resultados obtenidos de los instrumentos utilizados son aplicables y el promedio de las valoraciones de los expertos es el 78.00%.

4.1.1 Confiabilidad

Para medir y evaluar la confiabilidad de nuestro instrumento Sistema de Costos por órdenes específicas se procedió a realizar la prueba estadística Alfa de Cronbach, considerando que el material que usamos para la recolección de datos fue de respuestas politómicas, el cual fue la escala de Likert.

Tabla 5

Fiabilidad de la variable sistema de costos por órdenes específicas

Alfa de Cronbach	Alfa de Cronbach basada en elementos estandarizados	N de elementos
,747	,734	12

Interpretación: El resultado estadístico Alfa de Cronbach asciende a 0.747, el cual indica que nuestro instrumento de nuestros factores, posee una confiabilidad buena por encontrarse en un intervalo de 0.61 a 0.81 por lo tanto el instrumento es apropiado o aplicable para la recolección de datos.

Para medir y evaluar la confiabilidad de nuestro instrumento costo de venta se procedió a realizar la prueba estadística Alfa de Cronbach, considerando que el material que usamos para la recolección de datos fue de respuestas politómicas, el cual fue la escala de Likert.

Tabla 6

Estadísticas de fiabilidad costo de venta

Alfa de Cronbach	Alfa de Cronbach basada en elementos estandarizados	N de elementos
,806	,808	12

Interpretación: El resultado estadístico Alfa de Cronbach asciende a 0.806 el cual indica que nuestro instrumento de nuestros factores, posee una confiabilidad Muy alto por encontrarse en un intervalo de 0.81 a 1.00 por lo tanto el instrumento es apropiado para recolectar datos.

4.2. Resultados descriptivos de las dimensiones con la variable

Tabla 7

Resultados obtenidos de la dimensión: Sistema de costos por órdenes específicas

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,7	6,7	6,7
	Raramente	7	46,7	46,7	53,3
	Ocasionalmente	7	46,7	46,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

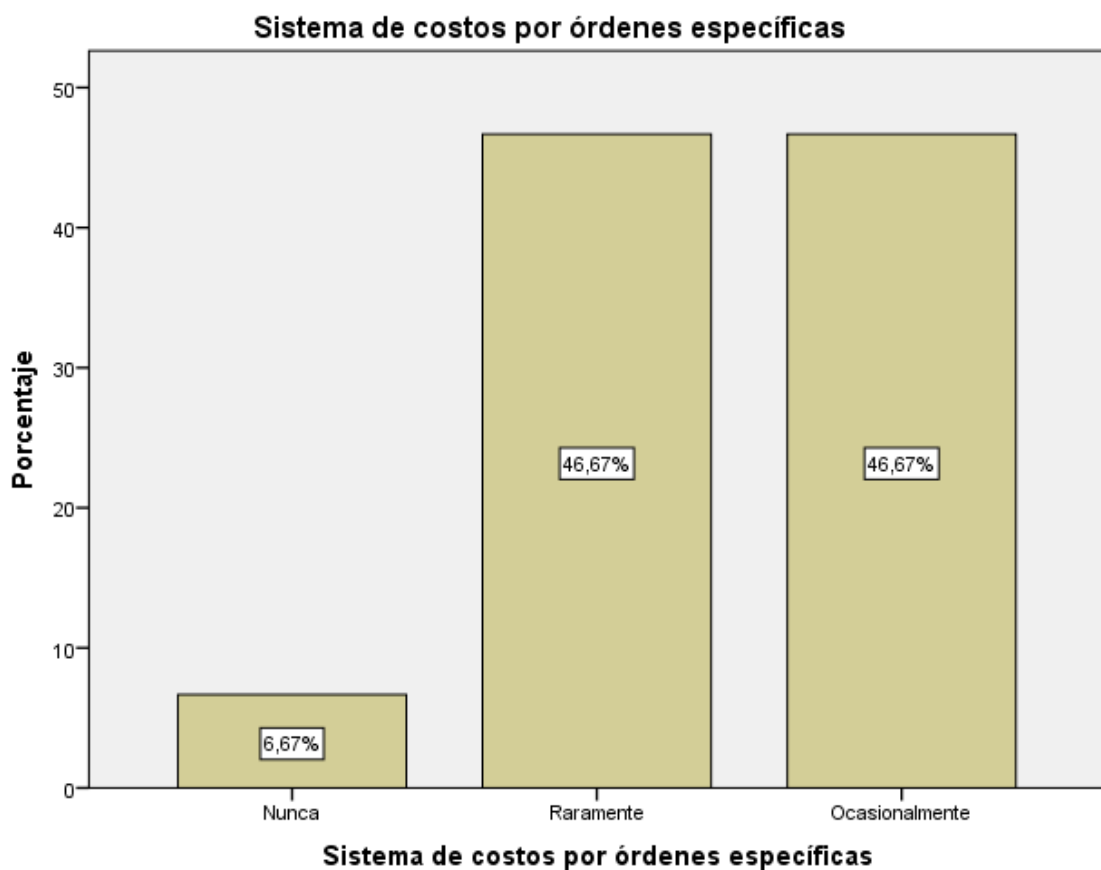


Figura 1. Sistema de costos por órdenes específica – agrupado.

La siguiente figura nos indica que el 46.67% de los trabajadores encuestados considera que su sistema de costo por órdenes específicas, raramente y ocasionalmente es utilizado de forma adecuada, mientras que el 6.67% señalan que nunca.

Tabla 8

Resultados obtenidos de la dimensión: Costo de venta

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	13,3	13,3	13,3
	Raramente	9	60,0	60,0	73,3
	Ocasionalmente	4	26,7	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

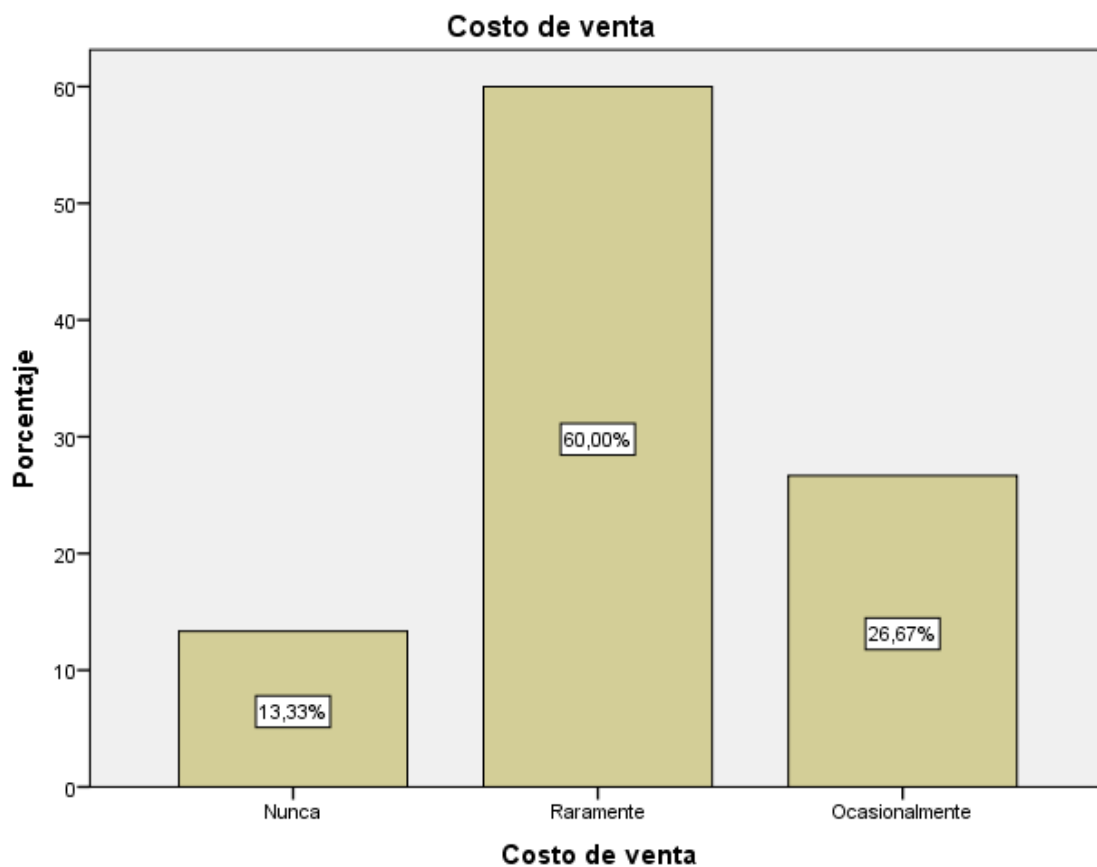


Figura 2. Costo de venta – Agrupado

La siguiente figura nos indica que el 60.00% de los trabajadores encuestados considera que su costo de venta, raramente es calculado adecuadamente, mientras que un 26.67% ocasionalmente y un 13.33% señala que nunca.

Tabla 9

Resultados obtenidos de la dimensión: Materia prima

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Raramente	6	40,0	40,0	40,0
	Ocasionalmente	9	60,0	60,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

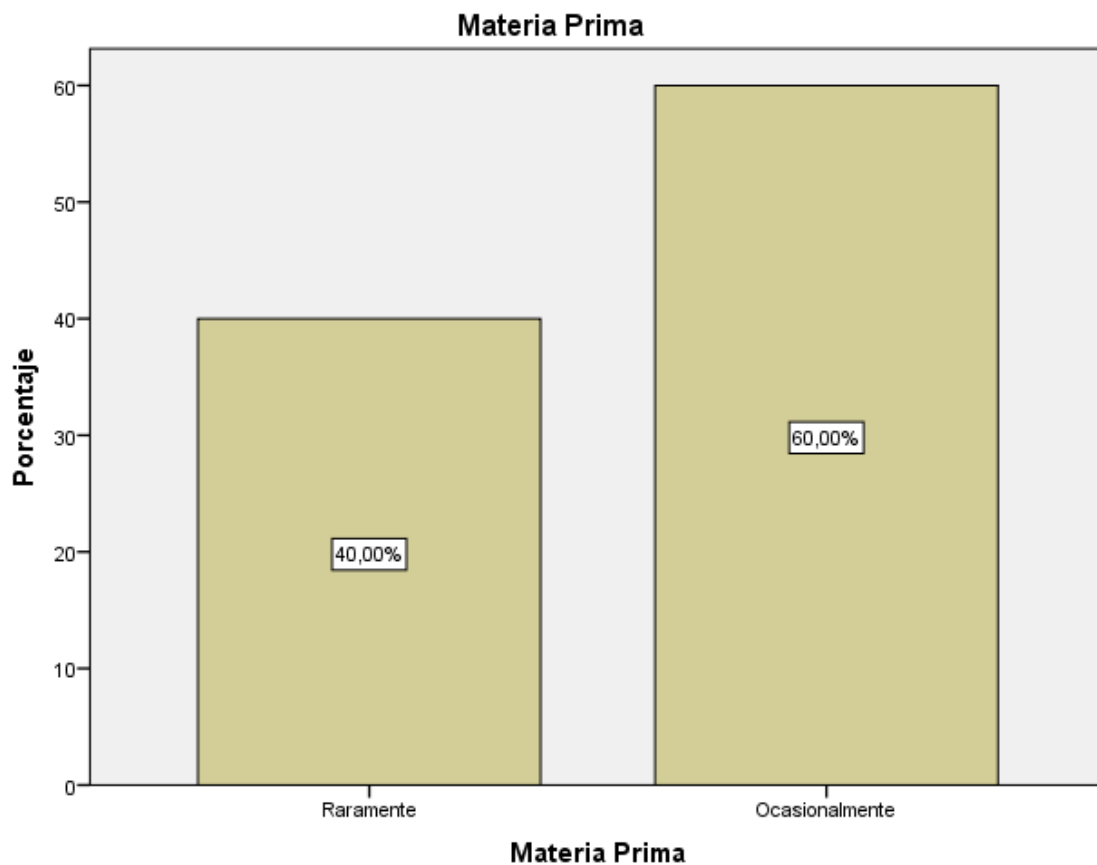


Figura 3. Materia prima – Agrupados

La siguiente figura nos muestra que el 60.00% de los trabajadores encuestados considera que su materia prima, ocasionalmente es adecuado, mientras que el 40.00% señala que raramente.

Tabla 10

Resultados obtenidos de la dimensión: Mano de obra

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Raramente	9	60,0	60,0	60,0
	Ocasionalmente	6	40,0	40,0	100,0
Total		15	100,0	100,0	

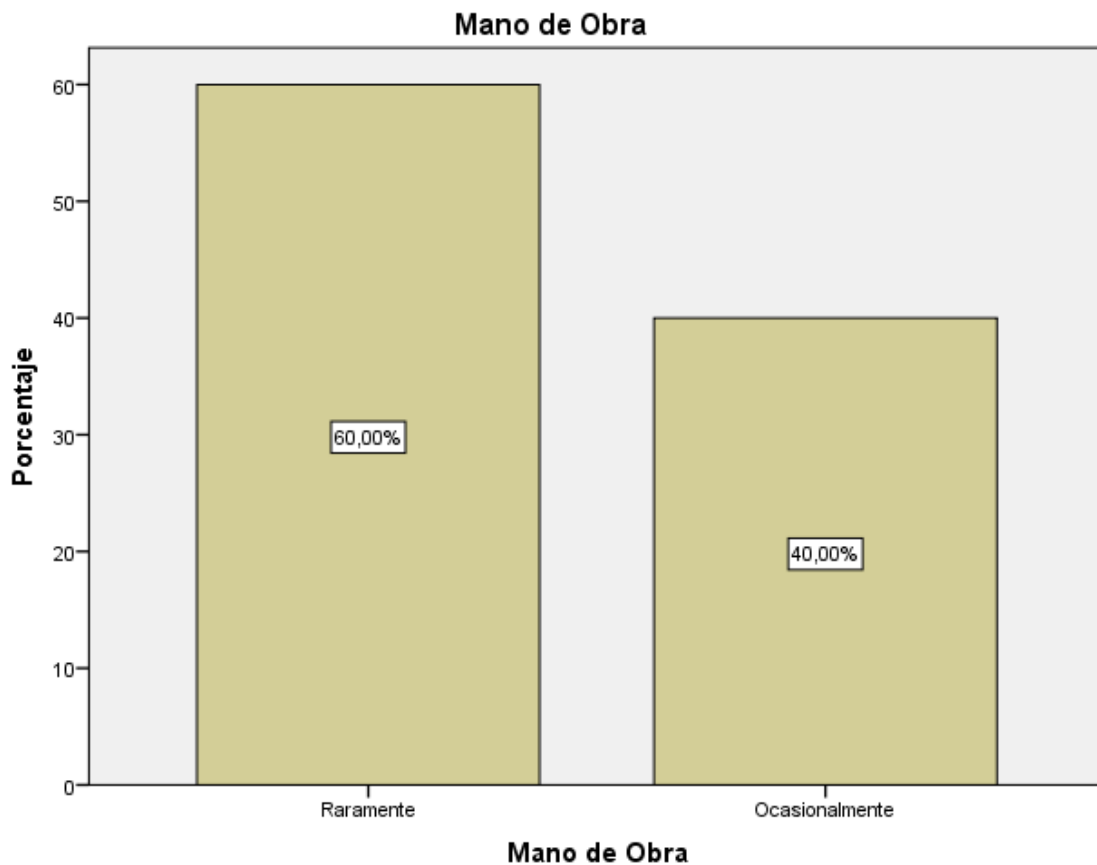


Figura 4. Mano de obra – Agrupado

La siguiente figura nos muestra que el 60.00% de los trabajadores encuestados considera que su Mano de obra raramente es calculado adecuadamente, mientras que el 40.00% señala que ocasionalmente.

Tabla 11

Resultados obtenidos de la dimensión: Costos indirectos de fabricación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,7	6,7	6,7
	Raramente	6	40,0	40,0	46,7
	Ocasionalmente	7	46,7	46,7	93,3
	Frecuentemente	1	6,7	6,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

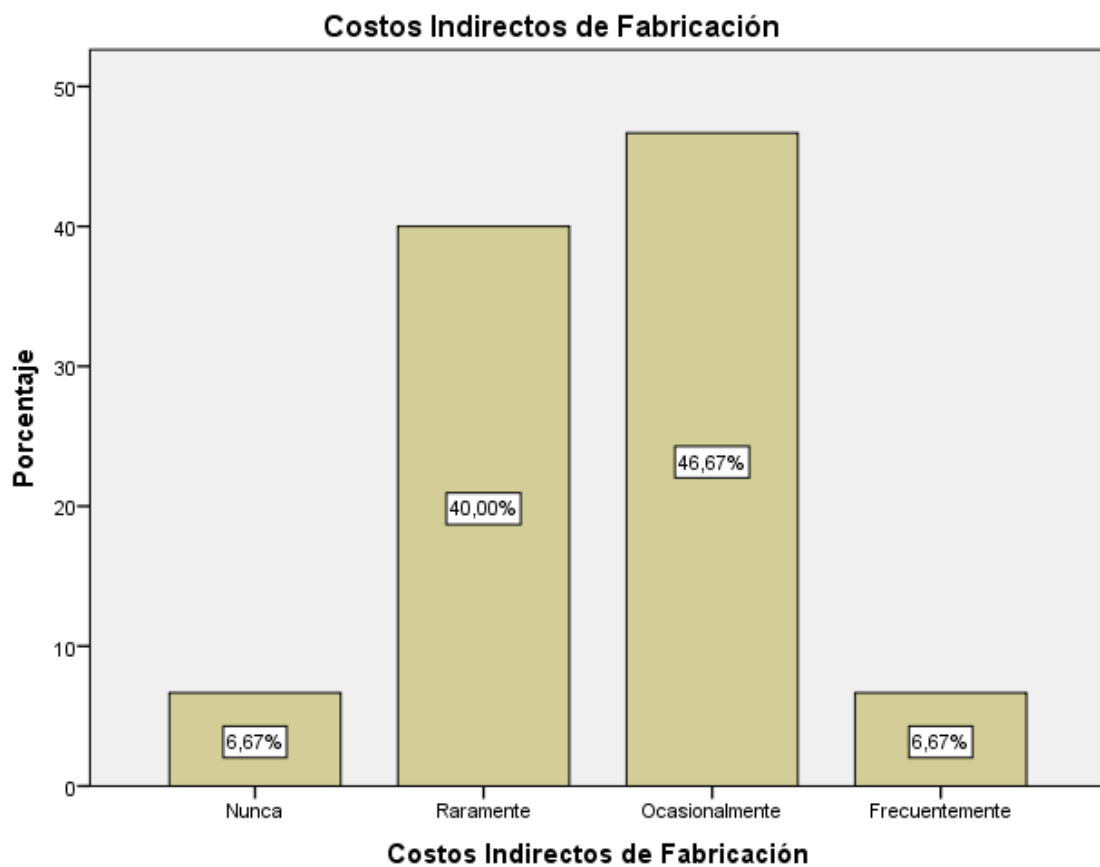


Figura 5. Costo indirecto de fabricación - Agrupado

La siguiente figura se observa que el 46.67% de los trabajadores encuestados considera que su costo indirecto de fabricación, ocasionalmente es adecuado, el 40.00% raramente, por último, un 6.67% señala que frecuentemente y nunca.

Tabla 12

Resultados obtenidos de la dimensión: Recursos de producción

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,7	6,7	6,7
	Raramente	10	66,7	66,7	73,3
	Ocasionalmente	4	26,7	26,7	100,0
Total		15	100,0	100,0	

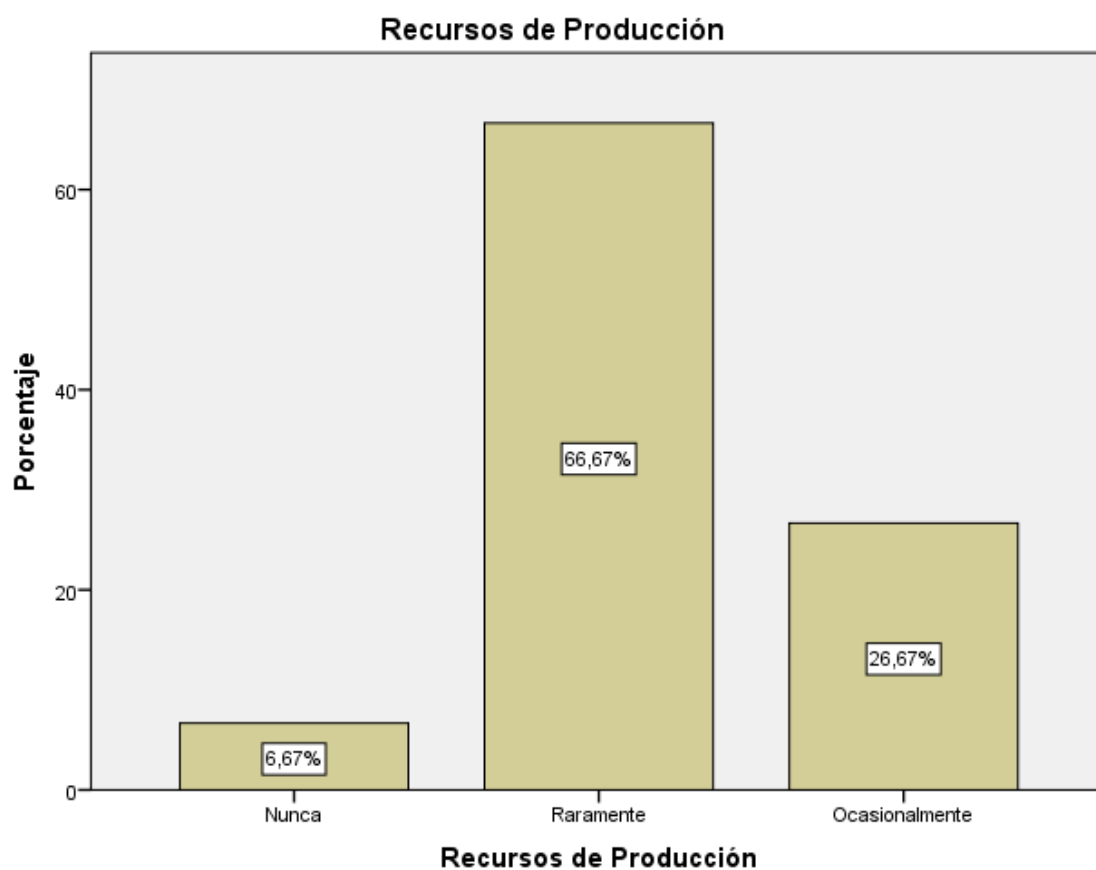


Figura 6. Recursos de producción - Agrupados

La siguiente figura se observa que el 66.67% de los trabajadores encuestados considera que su Recursos de producción raramente es adecuado, el 26.67% ocasionalmente, y un 6.67% señala que nunca.

Tabla 13

Resultados obtenidos de la dimensión: Costos de producción

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	13,3	13,3	13,3
	Raramente	9	60,0	60,0	73,3
	Ocasionalmente	4	26,7	26,7	100,0
Total		15	100,0	100,0	

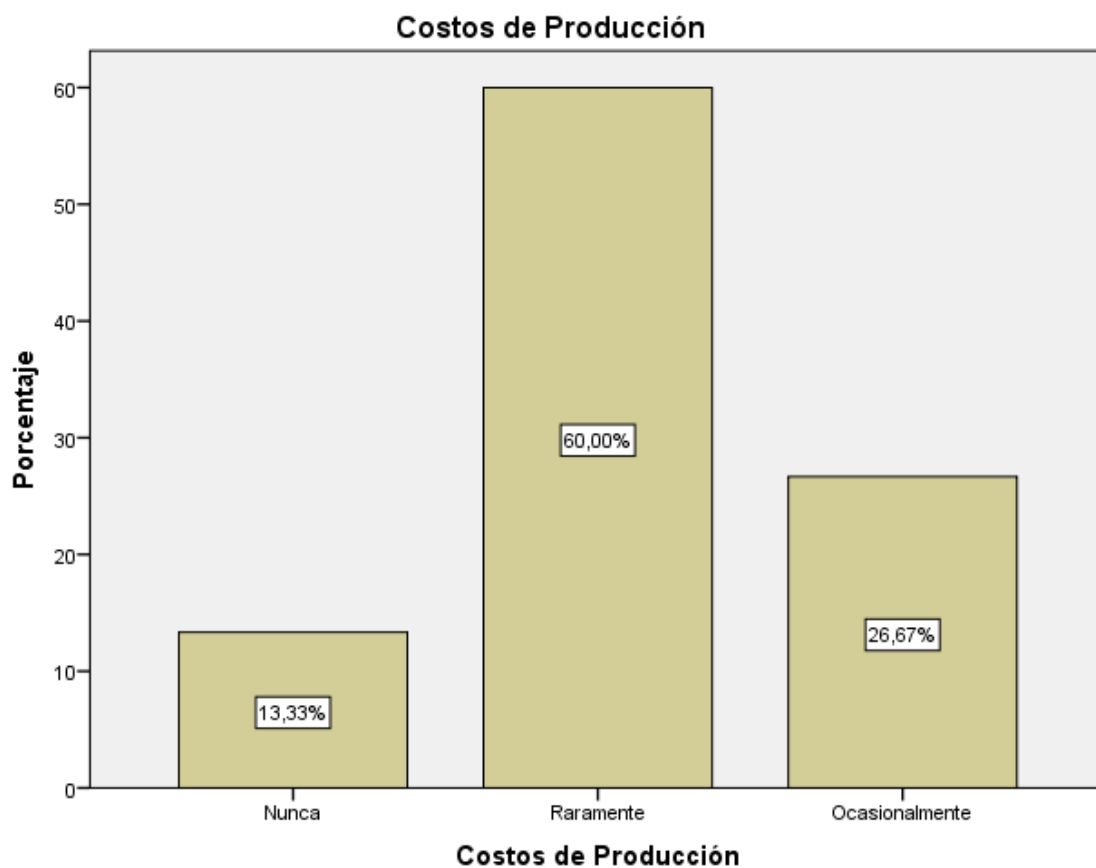


Figura 7. Costo de producción – Agrupados

La siguiente figura se observa que el 66.67% de los trabajadores encuestados considera que su Recursos de producción raramente es adecuado, el 26.67% ocasionalmente, y un 6.67% señala que nunca.

Tabla 14

Resultados obtenidos de la dimensión: Producto terminado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	13,3	13,3	13,3
	Raramente	5	33,3	33,3	46,7
	Ocasionalmente	8	53,3	53,3	100,0
Total		15	100,0	100,0	

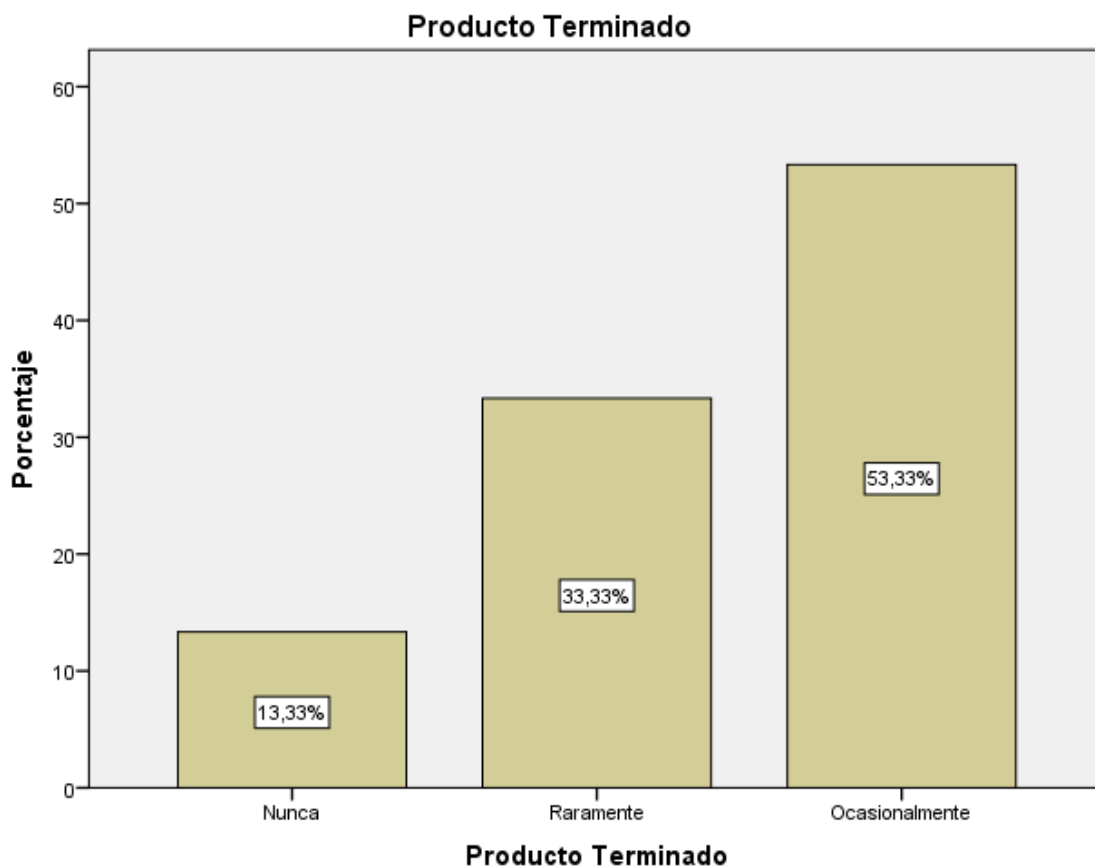


Figura 8. Producto Terminado – Agrupados

La siguiente figura se observa que el 53.33% de los trabajadores encuestados considera que su Producto terminado es ocasionalmente adecuado, el 33.33% raramente y un 13.33% señala que nunca.

Prueba de Normalidad

Se realizó la encuesta a 15 trabajadores por lo que es menor a 50, por tanto, se utiliza la prueba de normalidad de Shapiro Wilk.

Tabla 15

Prueba de normalidad

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Sistema de costos por órdenes específicas	,295	15	,001	,761	15	,001
Costo de venta	,316	15	,000	,790	15	,003

Nota: Corrección de significación de Lilliefors

Nivel de significancia 0.001 menor a 0.05, se determina que los datos son no paramétricos, por lo que para la contrastación de hipótesis se utiliza estadígrafos no paramétricos como Rho de Spearman

4.3. Contrastación de la hipótesis

Prueba de hipótesis general

H₁: El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera significativa con el costo de venta en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

H₀: El sistema de costos por órdenes específicas no se relaciona de manera significativa con el costo de venta en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

Nivel de confianza: 95% ($\alpha = 0.05$)

Regla de decisión: Si $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta hipótesis nula (H₀)

Si $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la hipótesis nula (H₀)

Tabla 16

Correlaciones Rho Spearman-Hipótesis general

		Sistema de costos por órdenes específicas	Costo de venta
Rho de Spearman	Sistema de costos por órdenes específicas	Coefficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	,725**
		N	,002
			15
	Costo de venta	Coefficiente de correlación	,725**
		Sig. (bilateral)	1,000
		N	,002
			15

Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación : En la siguiente tabla se puede apreciar que los resultados de la correlación de las variables, Sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta, con un estadístico de Rho de Spearman que asciende a un nivel de significancia de 0.002 el cual es menor a 0.05; por tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, se determina que si existe relación entre las dos

variables, por el coeficiente de correlación 0.725 por consiguiente la correlación es positiva considerable.

Prueba de hipótesis específica 1

H₁: El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera significativa con los recursos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

H₀: El sistema de costos por órdenes específicas no se relaciona de manera significativa con los recursos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

Nivel de confianza: 95% ($\alpha = 0.05$)

Regla de decisión: Si $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta hipótesis nula (H₀)

Si $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la hipótesis nula (H₀)

Tabla 17

Correlación Rho de Spearman-Hipótesis específica (1)

			Sistema de costos por órdenes específicas	Recursos de Producción
Rho de Spearman	Sistema de costos por órdenes específicas	Coeficiente de correlación	1,000	,619*
		Sig. (bilateral)	.	,014
		N	15	15
	Recursos de Producción	Coeficiente de correlación	,619*	1,000
		Sig. (bilateral)	,014	.
		N	15	15

Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación: En la siguiente tabla se puede observar que los resultados de la correlación de las variables, Sistema de costos por órdenes específicas y los

recursos de producción, con un estadístico de Rho de Spearman que asciende a un nivel de significancia de 0.014 el cual es menor a 0.05; por tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa, se determina que si existe relación entre las dos variables, por el coeficiente de correlación 0.619, se determina que la correlación es positiva media.

Prueba de hipótesis específica 2

H₂: El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante en los costos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

H₀: El sistema de costos por órdenes específicas no se relaciona de manera relevante en los costos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

Nivel de confianza: 95% ($\alpha = 0.05$)

Regla de decisión: Si $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta hipótesis nula (H₀)

Si $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la hipótesis nula (H₀)

Tabla 18

Correlación Rho de Spearman - Hipótesis específica (2)

			Sistema de costos por órdenes específicas	Costos de Producción
Rho de Spearman	Sistema de costos por órdenes específicas	Coeficiente de correlación	1,000	,518*
		Sig. (bilateral)	.	,048
		N	15	15
	Costos de Producción	Coeficiente de correlación	,518*	1,000
		Sig. (bilateral)	,048	.
		N	15	15

Nota: * La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación: En la siguiente tabla se puede apreciar que los resultados de la correlación de las variables, Sistema de costos por órdenes específicas y los costos de producción, con un estadístico de Rho de Spearman que asciende a un nivel de significancia de 0.048 el cual es menor a 0.05; por tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa, se determina que si existe relación entre las dos variables, por el coeficiente de correlación 0.518, se determina que la correlación es positiva media.

Prueba de hipótesis específica 3

H₃: El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante con el producto terminado en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

H₀: El sistema de costos por órdenes específicas no se relaciona de manera relevante con el producto terminado en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.

Nivel de confianza: 95% ($\alpha = 0.05$)

Regla de decisión: Si $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta hipótesis nula (H₀)

Si $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la hipótesis nula (H₀)

Tabla 19

Correlación Rho de Spearman-Hipótesis específica (3)

			Sistema de costos por órdenes específicas	Producto Terminado
Rho de Spearman	Sistema de costos por órdenes específicas	Coeficiente de correlación	1,000	,673**
		Sig. (bilateral)	.	,006
		N	15	15
	Producto Terminado	Coeficiente de correlación	,673**	1,000
		Sig. (bilateral)	,006	.
		N	15	15

Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación: En la siguiente tabla se puede apreciar que los resultados de la correlación de las variables, Sistema de costos por órdenes específicas con el producto terminado, con un estadístico de Rho de Spearman que asciende a un nivel de significancia de 0.006 el cual es menor a 0.05; por tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa, se determina que si existe relación entre las dos variables, por el coeficiente de correlación 0.673, se determina que la correlación es positiva media.

CAPÍTULO V
DISCUSIONES, CONCLUSIONES Y
RECOMENDACIONES

5.1. Discusiones

El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera significativa con el costo de venta en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019. Tal como se observa en los resultados estadísticos el nivel de significancia de la variable es de 0.002, menor a 0.05, con un coeficiente de correlación 0.725, se determina que la correlación es positiva considerable, por tanto, se puede afirmar que, si se usa adecuadamente el sistema de costos por órdenes específicas, este podrá determinar el costo de venta de manera razonable. Frente a ello el investigador Juca y pacheco (2017) mencionan que un sistema de costos por órdenes específicas es importante e indispensable para cualquier empresa que se dedique a realizar sus productos de acuerdo a las características del cliente debido a que le va a beneficiar a la empresa reconocer sus tres elementos del costo e identificar la ganancia o pérdida por cada orden. Además, Iparraguirre, Morales y Rivera (2019) concluyen que el sistema de costos por órdenes específicas influye en el costo de venta, debido a que si existiera una ausencia de este sistema el costo de venta se vería perjudicado puesto que la utilidad que espera ganar la empresa no cumplirá sus expectativas y no se podrá mejorar las estrategias para reducir costos.

Por otro lado, el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona con los recursos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019. Tal como se aprecia en los resultados estadísticos, el nivel de significancia de la variable con la dimensión es de 0.014 el cual es menor a 0.05, con un coeficiente de correlación de 0.619, se determina que la correlación es positiva media, por tanto, se puede afirmar que el sistema de costos por órdenes específicas ayudará a identificar los recursos de producción que se requiere para producir un producto ayudando a optimizar el proceso de producción. Ante ello el tesista Arcos (2017), concluye que un sistema de costos por órdenes de producción beneficiará a la empresa a detectar todas las deficiencias que se presenta en el área productiva y administrativa, además considera que deben tener un mejor control y utilización en sus finanzas para cubrir cualquier desajuste o riesgos que puedan presentarse en el proceso de producción o administrativo.

De igual manera, el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona con los costos de producción en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019. Tal como se observa en los resultados estadísticos, el nivel de significancia de la variable con la dimensión es de 0.048 el cual es menor a 0.05, con un coeficiente de correlación de 0.518, se determina que la correlación es positiva media, por tanto, se puede confirmar que el sistema de costos por órdenes específicas ayudará a controlar todos los costos que incurre en la producción, de tal manera que aumentará la eficiencia de la actividad. Así mismo el tesista Flores (2016) concluye que un sistema de costos por órdenes específicas beneficiará a la empresa a tener un mejor control y registro por cada uno de los productos que se realice, de manera que se podrá obtener una información real para fijar precios razonables y poder generar un margen de ganancia mayor y esta se vea reflejado en su rentabilidad.

Por último, el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante con el producto terminado en la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019. Tal como se aprecia en los resultados estadísticos el nivel de significancia de la variable con la dimensión es de 0.006 el cual es menor a 0.05; con un coeficiente de correlación de 0.673, se determina que la correlación es positiva media. Por tanto, se puede afirmar que un adecuado uso del sistema de costos por órdenes específicas ayudará a obtener como resultado un producto terminado en las óptimas condiciones de manera que este no presente retrasos y un costo muy elevado. Frente a ello el tesista Chávez (2018) señala que contar con un sistema de costos por órdenes específicas ayudará a detallar y calcular todos aquellos costos que incurre en el proceso productivo además que, al poseer los tres elementos necesarios para determinar la utilidad de cada pedido, este ayudará a determinar un apropiado precio de venta.

5.2. Conclusiones

- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona significativamente con el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L de Villa El Salvador, año 2019. Tal como se puede observar estadísticamente, el nivel de significancia de 0.002 menor que 0.05, y un coeficiente de correlación de 0.725, entonces podemos afirmar que existe correlación. Por tanto, se concluye que dicho sistema de costos es importante para que pueda tener un control adecuado de todos los costos que se incurre para la fabricación de un producto y consecuentemente ayudará a mejorar la toma de decisiones.
- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona significativamente con el recurso de producción de la empresa JMG Ascensores S.R. L de Villa El Salvador. Con un nivel de significancia de 0.014 menor que 0.05 y un coeficiente de correlación 0.619. Entonces se puede apreciar que existe correlación con dicha dimensión. Por tanto, se concluye que este sistema dará soporte al plan de trabajo, el cual va ayudar a optimizar los materiales y herramientas necesarias que se van a utilizar en la elaboración del producto.
- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona significativamente con el costo de producción de la empresa JMG Ascensores S.R. L de Villa El Salvador. Con un nivel de significancia de 0.048 menor que 0.05 y un coeficiente de correlación de 0.518. Por tanto, podemos apreciar que existe correlación con dicha dimensión. Se concluye que sistema de costos es importante porque proporciona la hoja de costos el cual nos permitir tener un control adecuado de todos los costos de producción que se utilizará en la elaboración del producto y por tanto aumentará la eficiencia en la actividad.
- El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona significativamente con los productos terminados de la empresa JMG Ascensores S.R.L de Villa El Salvador. Con un nivel de significancia de 0.006 menor que 0.05 y un coeficiente de relación 0.673, de tal manera existe correlación con dicha dimensión. Por tanto, se concluye que el sistema de costos por órdenes específicas es importante debido a que este sistema proporciona un formato

llamado orden de trabajo, el cual posee datos importantes e indispensables que van ayudar a no tener problemas con la entrega de los productos terminados solicitados.

5.3. Recomendaciones

Se recomienda a la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, que preste mayor atención a los formatos utilizados en su Sistema de costo por órdenes específicas porque le va permitir determinar mejor sus costos de venta, además de capacitar al personal sobre el uso adecuado de este sistema, de manera que pueda obtener mayor confiabilidad.

Se recomienda a la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, actualizar su plan de trabajo de forma constante para que se encuentren todos los recursos de producción necesarios y poder prevenir algunos inconvenientes y se pueda retrasar la elaboración, por tanto, llevar acabo dicho acto ayudará a optimizar los recursos para su pronta terminación.

Se recomienda a la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, mejorar su hoja de costos, puesto que el formato que posee no determina el costo de producción de manera eficiente producto a que carece de datos, como los detalles de los 3 elementos del costo, por tanto, mejorar estos factores ayudará a tener un mejor control y reconocimiento de los elementos del costos que se incurre en la producción y poder obtener información más razonable.

Se recomienda a la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, mantener un espacio más amplio, propicio y adecuado para conservar los productos terminados en óptimas condiciones y no genere un costo adicional por daños, además de agregar personal capacitado que sea responsable de la manipulación y entrega de cada producto que se da por finalizado.

REFERENCIAS

- Abarza, F. (3 febrero 2020). *Despacho de mercancías en logística de última milla: 6 errores comunes*. [mensaje en un blog]. Breetrack. Recuperado de <https://www.beetrack.com/es/blog/despacho-de-mercancias#:~:text=El%20despacho%20de%20mercanc%C3%ADas%20es,tiempo%20y%20en%20perfectas%20condiciones>.
- Alcívar, F., López, R., Moscoso, V. y Flores, E. (noviembre 2016). Sistema de costos en las pymes. *Revista Caribeña de Ciencias Sociales*, 6-17. Recuperado de <https://www.eumed.net/rev/caribe/2016/11/costos.html>
- Altahona, T. (2009). *Libro practico sobre contabilidad de costos*. Recuperado de <https://es.calameo.com/read/002271387de39db260c76>
- Andrade, O., Cesáreo, A. y García R. (2015). *Propuesta de sistema de costeo por órdenes de trabajo para la línea de producción mecanizado de industrias Metalúrgicas Excel, C.A.* (Tesis de pregrado). Recuperado de <http://mriuc.bc.uc.edu.ve/bitstream/handle/123456789/3531/oandrade.pdf?sequence=1>
- Arcos, E. (2017). *Diseño de un sistema de costos por órdenes de producción para la empresa Metal & Co Cia. Ltda. ubicada en Carcelén Industrial, provincia de Pichincha* (Tesis de pregrado). Recuperado de <http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/11712/1/T-UCE-0003-CA028-2017.pdf>
- Arellano, O., Quispe, G., Ayaviri, D., y Escobar. (30 marzo 2017). Estudio de la aplicación del método de costos ABC en las Mypes del Ecuador. *Rev. Investig. Altoandín*, 19(1), 33-46. Recuperado de <http://www.scielo.org.pe/pdf/ria/v19n1/a04v19n1.pdf>
- Arredondo, M. (2015). *Contabilidad y análisis de costos*. Recuperado de <https://books.google.com.pe/books?id=i9NUCwAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=inauthor:%22Mar%C3%ADa+Magdalena+Arredondo+Gonz%C3%A1lez%22&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwjEzuzqBmLHpAhVBIRkGHQn6AMUQ6AEIJzAA#v=onepage&q&f=false>

- Chavez, B- (2018). *Sistema de costos por órdenes específicas y fijación de precios en empresas de fabricación de rodillos de caucho, distrito de los Olivos, 2017* (Tesis de pregrado). Recuperado de http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/23531/Chavez_ABY.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Chuquino, J. (2020). *El Kardex, ¿Para qué me sirve?*. Meetlogistics. Recuperado de <https://meetlogistics.com/inventario-almacen/el-kardex-para-que-me-sirve/>
- Corvo, H. (2020a). *Presupuesto de mano de obra: características y ventajas*. Lifeder.com. Recuperado de <https://www.lifeder.com/presupuesto-de-mano-de-obra/>
- Corvo, H. (2020b). *Producto terminado: características, inventario, almacén*. Lifeder.com. Recuperado de <https://www.lifeder.com/producto-terminado/>
- Duarte, L., Heredia, L. y Martín, M. (2011). *Estado actual y perspectivas de la contabilidad de costos de las pequeñas y medianas empresas manufactureras de Yucatán*. Recuperado de <http://congreso.investiga.fca.unam.mx/docs/xvi/docs/8B.pdf>
- Duque, J (2018). *Tipos de costos: costos totales y unitarios*. Recuperado de <https://www.abcfinanzas.com/administracion-financiera/tipos-de-costos-costos-totales-y-unitarios>
- Flores, J (2016). *Sistema de costos por órdenes y su incidencia en la rentabilidad de las empresas constructoras del Perú: Caso empresa F & C E.I.R.L. Trujillo, 2016* (Tesis de pregrado). Recuperado de http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/123456789/491/RENTABILIDAD_COSTOS_FLORES_CABELLOS_JESUS_DENIS.pdf?sequence=3&isAllowed=y
- Gamero, G (2020). *Los métodos tradicionales de costos se están quedando obsoletos en la era de cambio*. Lima, Perú: Ministerio de Economía y Finanzas. Recuperado de <https://www.mef.gob.pe/en/documentacion-sp-9701/388->

contabilidad-publica/documentacion/1838-los-metodos-tradicionales-de-costos-se-estan-quedando-obsoletos-en-la-era-del-cambio

Garrido, Y., Merino, L. y Colcha, O. (2018). *Casos prácticos resueltos de contabilidad de costos por orden de producción con aplicación de NIIF*. Recuperado de <http://cimogsys.esPOCH.edu.ec/direccion-publicaciones/public/docs/books/2019-09-18-220336-60%20Libro%20Casos%20pr%C3%A1cticos%20de%20contabilidad%20de%20costos.pdf>

Gestión. (1 noviembre 2017). Ocho de cada 10 emprendimientos fracasan antes de cumplir 5 años de vida. *Gestión*. Recuperado de <https://gestion.pe/economia/empresas/ocho-10-emprendimientos-fracasan-cumplir-5-anos-vida-149066-noticia/>

Gestión. (2 de enero 2016). Lo que están haciendo las compañías peruanas para ser más competitivas. *Gestión*. Recuperado de <https://archivo.gestion.pe/empresas/lo-que-estan-haciendo-companias-peruanas-mas-competitivas-2151906>

Gómez, S. (2012). *Metodología de la Investigación*. Recuperado de http://www.aliat.org.mx/BibliotecasDigitales/Axiologicas/Metodologia_de_la_investigacion.pdf

Gómez, N. y Arango, J. (2015). *Costos I*. Recuperado de <https://es.calameo.com/read/00347895923ac3fe47fb7>

Hernández, R. (2014). *Metodología de investigación* (5ª ed.). Recuperado de https://www.esup.edu.pe/descargas/dep_investigacion/Metodologia%20de%20la%20investigaci%C3%B3n%205ta%20Edici%C3%B3n.pdf

Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, M. (2014). *Metodología de la Investigación*. (6ª ed.). Recuperado de <https://www.uca.ac.cr/wp-content/uploads/2017/10/Investigacion.pdf>

Hoya de Canen, V. (1950). Los costes de venta en la teoría de la competencia monopólica. *Revista de Economía y Estadística, Segunda Época*, 3(1-2). 31-51. Recuperado de <https://webcache.googleusercontent.com/search?q=cache:cNyDycqZJqIJ:https://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/download/3267/4865/+&cd=8&hl=es&ct=clnk&gl=pe>

Hoyos, A. (2017). *Contabilidad de costos I*. Recuperado de https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/4256/1/Don_FCE_319_MAI_UC0131_2018.pdf

Iparraguirre, E., Morales, T. y Rivera P. (2019). *El sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta de la empresa Peruvian Organic Garden S.A.C. de la ciudad de Tingo María, año 2017* (Tesis de pregrado) Recuperado de http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/UNAC/4268/IPARRAGUIRRE%2c%20MORALES%20Y%20RIVERA_PREGRADO_2019.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Jauregui, M. (2018). *Teoría General de Costos: conceptos y principios generales*. Recuperado de <https://aprendiendoadministracion.com/teoria-general-de-costos-conceptos-y-principios-generales/>

Juca, S. y Pacheco M. (2017). *Propuesta de un sistema de costos por órdenes de producción en la generación de servicios en los concesionarios de vehículos caso práctico Chery Cuencauto* (Tesis de pregrado). Recuperado de <https://dspace.ucuenca.edu.ec/bitstream/123456789/28343/1/Trabajo%20de%20Titulaci%C3%B3n.pdf>

Lafuente, M. y Paz Von, N. (2018). Gestión de costos en las pymes- un análisis en las industrias graficas de Paraguay. *Iberoamerican Journal of Industrial Engineering*, 10(19), 84-105. Recuperado de <http://incubadora.periodicos.ufsc.br/index.php/IJIE/article/view/v10n1907/pdf>

- Lambretón, V. (3 agosto 2015). *La importancia del análisis y la estimación de costos*. Lima: Esan. Recuperado de <https://www.esan.edu.pe/conexion/actualidad/2015/08/03/importancia-analisis-estimacion-costos/>
- Laporta, R. (2016). *Costos y gestión empresarial: incluye costos con ERP*. Recuperado de <https://ebookcentral.proquest.com/lib/bibliouasp/reader.action?docID=4870523&query=contabilidad+de+costos+>
- Lazo, M. (2013). *Contabilidad de los costos I*. Recuperado de <https://contabilidadparatodos.com/libro-contabilidad-de-costos-i-2/>
- Marulanda, O (2015). *Curso: Costos y presupuestos*. Recuperado de <https://www.upg.mx/wp-content/uploads/2015/10/LIBRO-44-Curso-costos-y-presupuestos.pdf>
- Merino, V (2016). *Sistema de costos y su efecto en la rentabilidad de la empresa ganadera Productos Lácteos del Norte S.A.C. del Distrito de Santiago de Cao, año 2015* (Tesis de pregrado). Recuperado de http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/361/merino_pv.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Montoya, J. (2013). *Factores productivos o de producción*. Actividades Económicas. Recuperado de <https://www.actividadeseconomicas.org/2013/11/factores-productivos-o-de-produccion.html>
- MEF. (2003). *Norma Internacional de contabilidad 1 Presentación de Estados Financieros*. Perú: Ministerio de Economía y Finanzas. Recuperado de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/vigentes/nic/1_NIC.pdf
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2005). *Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios*. Lima, Perú: Ministerio de Economía y Finanzas. Recuperado de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/vigentes/nic/2_NIC.pdf

Norma Internacional ISO 9001 (2008). *Sistema de gestión de calidad: Requisitos. Suiza*. Recuperado de http://www.cusur.udg.mx/sgc/docs/controlados/ISO%209001_2008%201%20es.pdf

Novoa, S., Gutiérrez, E., y Bermúdez, O. (agosto 2017). Propuesta de un sistema de costos por órdenes específicas para mejorar la rentabilidad en conservas de caballa en la empresa Oldim S.A. *Revista Ingeniería: ciencia, tecnología e innovación*, 4(2). Recuperado de <http://revistas.uss.edu.pe/index.php/ING/article/view/726/631>

Nuño, P. (4 septiembre 2017). *Coste de ventas*. *Emprende pyme*. Recuperado de <https://www.emprendepyme.net/coste-de-ventas.html>

Pacheco, J. (2019). *¿Qué Es Un Producto Terminado?*. *Web y Empresas*. Recuperado de <https://www.webyempresas.com/producto-terminado/>

Polimeni, R., Fabozzi, F., Adelberg, A. y Kole, M. (1997). *Contabilidad de Costos*. Recuperado de <http://fullseguridad.net/wp-content/uploads/2017/01/Contabilidad-de-costos-3ra-Edici%C3%B3n-Ralph-S.-Polimeni.pdf>

Polo, G. (2017). *Contabilidad de costos en la alta gerencia: teórico-práctico*. Recuperado de <https://ebookcentral.proquest.com/lib/bibliouasp/reader.action?docID=4909256&query=contabilidad+de+costos+>

PQS. (8 enero 2020). *¿Qué son los costos de producción?* *PQS*. Recuperado de <https://www.pqs.pe/tu-negocio/que-son-los-costos-de-produccion>

Raffino, M. (23 enero 2020). *Costos de Producción*. Argentina: Concepto.de. Recuperado de <https://concepto.de/costos-de-produccion/>

Rincón, C. y Narváez, J. (2017). *Presupuesto: bajo normas internacionales de información financiera y taxonomía XBRL*. Recuperado de

https://books.google.com.pe/books?id=8zOjDwAAQBAJ&printsec=frontcover&hl=es&source=gbs_ge_summary_r&cad=0#v=onepage&q&f=false

Rojas, L. (2015). *Contabilidad de costos en industrias de transformación: manual teórico - práctico*. Recuperado de <https://ebookcentral.proquest.com/lib/bibliouasp/reader.action?docID=5308788&query=contabilidad+de+costos+>

Sunat. (2020). *Impuesto a la renta*. Perú: Sunat. Recuperado de <http://www.sunat.gob.pe/legislacion/renta/reglamento.html#>

Terrones, M (2017). *Aplicación de un sistema de costos por órdenes específicas y su incidencia en la gestión de la empresa Limpsa Servicios Generales SAC año 2015* (Tesis de pregrado). Recuperado de: http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/8013/terronesalfaro_martha.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Vallejos, H. y Chilibingua, M. (2017). *Costos Modalidad Órdenes de Producción*. Recuperado de <http://repositorio.utn.edu.ec/bitstream/123456789/7077/1/LIBRO%20Costos.pdf>

Vázquez, J. (2020). *Ejemplo calculo la Tasa predeterminada CIF*. Recuperado de <https://es.scribd.com/doc/311234884/Ejemplo-Calculo-La-Tasa-Predeterminada-Cif>

ANEXO

Anexo N°1: Informe de software anti-plagio

Sistemas de costos por órdenes

INFORME DE ORIGINALIDAD



FUENTES PRIMARIAS

1	repositorio.autonoma.edu.pe Fuente de Internet	4%
2	edoc.pub Fuente de Internet	1%
3	repositorio.ucv.edu.pe Fuente de Internet	1%
4	alicia.concytec.gob.pe Fuente de Internet	1%
5	repositorio.upla.edu.pe Fuente de Internet	1%
6	dspace.unitru.edu.pe Fuente de Internet	1%
7	repositorio.uss.edu.pe Fuente de Internet	1%
8	Submitted to Universidad Cesar Vallejo Trabajo del estudiante	1%
9	repositorio.uladech.edu.pe Fuente de Internet	1%

10

creativecommons.org

Fuente de Internet

1%

Excluir citas

Apagado

Excluir coincidencias < 1%

Excluir bibliografía

Activo

Anexo N°02: Matriz de consistencia

MATRIZ DE CONSISTENCIA				
Título: "Sistema de Costos por Órdenes Específicas y su relación en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, año 2019"				
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variable y Dimensiones	Metodología
¿De qué manera el sistema de costos por órdenes específicas se relaciona con el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?	Establecer la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, año 2019.	El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.	VARIABLE 1 Sistema de Costos por órdenes específicas. Dimensiones V1 *Materia prima directa *Mano de obra directa *Costos indirectos de fabricación	Tipo de investigación Estudio de alcance correlacional Diseño de investigación No experimental, Transeccional (transversal) correlacional Muestra 15 individuos Técnica de
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específicas		
¿Cuál es la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?	Determinar la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.	El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera significativa con los recursos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.		
¿De qué manera el sistema de costos por	Establecer la relación que existe entre el	El sistema de costos por órdenes específicas se		

<p>órdenes específicas se relaciona con el costo de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?</p>	<p>sistema de costos por órdenes específicas y el costo de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.</p>	<p>relaciona de manera relevante en los costos de producción de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.</p>	<p>VARIABLE 2 Costo de venta</p>	<p>recolección Encuesta.</p>
<p>¿Cómo se relaciona el sistema de costos por órdenes específicas con los productos terminados de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019?</p>	<p>Establecer la relación que existe entre el sistema de costos por órdenes específicas y los productos terminados de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.</p>	<p>El sistema de costos por órdenes específicas se relaciona de manera relevante con el producto terminado de la empresa JMG Ascensores S.R.L del distrito de Villa El Salvador, año 2019.</p>	<p>Dimensiones V2 *Recursos de producción *Costos de Producción *Producto terminado</p>	<p>Contraprestación de hipótesis Estadística inferencial.</p>

Anexo N°03: Instrumento

Cuestionario

“SISTEMA DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES S.R.L, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019”

Sres.:

Mucho agradeceremos contestar el presente cuestionario que forma parte de nuestra tesis para optar el título de contador en la Universidad Autónoma del Perú estamos realizando una investigación acerca de “Sistema de costos por órdenes específicas y su relación en el costo de venta de la empresa JMG Ascensores S.R.L, distrito de Villa El Salvador, año 2019”. Le demandará algunos breves minutos completarla y será de gran ayuda para nuestra investigación.

Los datos que en ella se consignen se tratarán de forma anónima. Por favor marcar con una (X) la que corresponde con su opinión aplicando la siguiente valoración.

1 = Nunca

2 = Raramente

3 = Ocasionalmente

4 = Frecuentemente

5 =Muy frecuentemente

N°	Preguntas	1	2	3	4	5
Sistema de costos por órdenes específicas (X)						
X1) Materia prima						
1	Se realiza semanalmente el kárdex de la materia prima en la empresa.					
2	El modelo del kárdex para la materia prima es el adecuado.					
3	El costo unitario de la materia prima que se utiliza en cada orden, es un costo variable.					
4	La gerencia ha considerado dentro de sus procesos actualizar el costo unitario de la materia prima cada mes.					

X2) Mano de obra directa						
5	La MOD presupuestado para cada orden son los correctos para la producción.					
6	La MOD presupuestado es autorizado por la gerencia general.					
7	El costo unitario de la mano de obra es realizado en base a órdenes anteriores.					
8	El cálculo del costo unitario para la mano de obra es fijo para cada orden.					
X3) Costos indirectos de fabricación						
9	Las estimaciones que se realizan con respecto al CIF presupuestado son los adecuados.					
10	Al término de la producción el CIF presupuestado es cargado correctamente.					
11	Los CIF consumidos al término de cada orden son igual a la tasa predeterminada.					
12	Al término de cada orden se compara la tasa predeterminada en base a los CIF con lo que realmente se consumió.					
Costo de venta (Y)						
Y1) Recursos de producción						
13	La gerencia ha estructurado un adecuado control de los recursos de materiales fijos.					
14	Al momento de realizar el kárdex de los recursos de materiales fijos se ha agregado la opción observación.					
15	Dentro de los recursos de producción la mano de obra es calculado en base a salarios.					
16	La gerencia tiene implementado dentro de la mano de obra políticas de incentivos.					
Y2) Costos de producción						
17	Al realizar la estructura del costo de producción está tomando en cuenta las actividades necesarias para la producción.					
18	La gerencia canaliza la estructura del costo de producción antes de iniciar cada orden.					

19	Al momento de que la gerencia realiza la clasificación del costo también incluye los costos indirectos.					
20	Cuando se realiza la clasificación del costo lo realiza el área de producción.					
Y3) Producto terminado						
21	El personal encargado del almacén de productos terminados actualiza la información periódicamente.					
22	La gerencia al momento de realizar el formato del almacén de producto terminado ha considerado los métodos de acuerdo a la producción.					
23	El personal encargado del despacho de productos es capacitado constantemente.					
24	Al término de cada orden el despacho de productos es de acuerdo a la fecha que se indicó al cliente en el presupuesto.					

Anexo N°04: Validaciones de instrumento

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO

I. DATOS GENERALES

- 1.1. Apellidos y Nombres del experto: MG CPC HUGO GALLEGOS MONTALVO
- 1.2. Institución donde Labora: UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL PERÚ
- 1.3. Cargo que desempeña: DOCENTE TIEMPO COMPLETO
- 1.4. Mención de Maestría/Doctorado que ostenta: CONTABILIDAD CON MENCIÓN EN AUDITORÍA
- 1.5. Nombre del Instrumento motivo de Evaluación: SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.6. Título de la Tesis: SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.7. Autores del Instrumentos: AYTE PACHAO, LADY ANGELA y MORALES TAVARA, TERESA CATALINA

II. APRECIACIONES DEL EXPERTO:

N°	PREGUNTAS	APRECIACION		OBSERVACIONES
1	El instrumento ¿Responde al planteamiento del problema?	SI (X)	NO ()	
2	El instrumento ¿Responde a las variables de estudio?	SI (X)	NO ()	
3	Las dimensiones que se han considerado ¿Son las adecuadas?	SI (X)	NO ()	
4	El instrumento ¿Responde a la operacionalización de la variable?	SI (X)	NO ()	
5	La estructura que presenta el instrumento ¿Facilita las opciones de respuesta?	SI (X)	NO ()	
6	Las preguntas ¿Están redactadas de forma clara y precisa?	SI (X)	NO ()	
7	¿El número de preguntas es el adecuado?	SI (X)	NO ()	
8	¿Se debe eliminar alguna pregunta?	SI ()	NO (X)	

III. REQUISITOS PARA CONSIDERAR UN INSTRUMENTO DE MEDICIÓN:

REQUISITOS	Deficiente 0 – 20%	Regular 21 – 40%	Bueno 41 – 60%	Muy Bueno 61 – 80%	Excelente 81 – 100%
1. Confiabilidad, el instrumento producirá resultados consistentes y coherentes.				X	
2. Validez, el instrumento realmente mide la variable que se busca medir.				X	
3. Objetividad, el instrumento muestra ser permeable a la influencia de los sesgos y tendencias de la investigación.				X	

PROMEDIO DE VALORACIÓN:

IV. OPCIÓN DE APLICABILIDAD

- (X) El instrumento puede ser aplicado, tal como está elaborado
 () El instrumento debe ser mejorado, antes de ser aplicado
 Considerar las recomendaciones y aplicar el trabajo

Lima, 20 de junio de 2020

75 %


 Experto: GALLEGOS HUGO
 DNI : 07817994

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO

I. DATOS GENERALES

- 1.1. Apellidos y Nombres del experto: SAAVEDRA FARFAN MARTIN GERARDO
1.2. Institución donde Labora: Universidad Autónoma del Perú
1.3. Cargo que desempeña: DOCENTE
1.4. Mención de Maestría/Doctorado que ostenta: MBA
1.5. Nombre del instrumento motivo de Evaluación: SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
1.6. Título de la Tesis: "SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES S.R.L, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019"
1.7. Autor del instrumento: AYTE Pachao Lady Ángela.
Morales Tavera Teresa Catalina.

II. APRECIACIONES DEL EXPERTO:

Nº	PREGUNTAS	APRECIACIÓN		OBSERVACIONES
1	El instrumento ¿Responde al planteamiento del problema?	SI (X)	NO ()	
2	El instrumento ¿Responde a las variables de estudio?	SI (X)	NO ()	
3	Las dimensiones que se han considerado ¿Son las adecuadas?	SI (X)	NO ()	
4	El instrumento ¿Responde a la operacionalización de la variable?	SI (X)	NO ()	
5	La estructura que presenta el instrumento ¿Facilita las opciones de respuesta?	SI (X)	NO ()	
6	Las preguntas ¿Están redactadas de forma clara y precisa?	SI (X)	NO ()	
7	¿El número de preguntas es el adecuado?	SI (X)	NO ()	
8	¿Se debe eliminar alguna pregunta?	SI ()	NO (X)	

III. REQUISITOS PARA CONSIDERAR UN INSTRUMENTO DE MEDICIÓN:

REQUISITOS	Deficiente 0 – 20%	Regular 21 – 40%	Bueno 41 – 60%	Muy Bueno 61 – 80%	Excelente 81 – 100%
1. Confiabilidad, el instrumento producirá resultados consistentes y coherentes.				80%	
2. Validez, el instrumento realmente mide la variable que se busca medir.				80%	
3. Objetividad, el instrumento muestra ser permeable a la influencia de los sesgos y tendencias de la investigación.				80%	

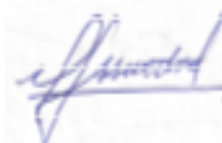
PROMEDIO DE VALORACIÓN:

80%

IV. OPCIÓN DE APLICABILIDAD

- (X) El instrumento puede ser aplicado, tal como está laborado.
() El instrumento debe ser mejorado, antes de ser aplicado.

Considerar las recomendaciones y aplicar el trabajo



Lima, 11 de Julio del 2020

Experto: Martin Saavedra Farfan
DNI : 02649481

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO

I. DATOS GENERALES

- 1.1. **Apellidos y Nombres del experto:** MG CPC Lopez Vega Iris Margot
- 1.2. **Institución donde Labora:** UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL PERÚ
- 1.3. **Cargo que desempeña:** DOCENTE TIEMPO COMPLETO
- 1.4. **Mención de Maestría/Doctorado que ostenta:** Magister
- 1.5. **Nombre del instrumento motivo de Evaluación:** SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.6. **Título de la Tesis:** SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.7. **Autores del Instrumentos:** AYTE PACHAO, LADY ANGELA y MORALES TAVARA, TERESA CATALINA

II. APRECIACIONES DEL EXPERTO:

N°	PREGUNTAS	APRECIACION		OBSERVACIONES
1	El instrumento ¿Responde al planteamiento del problema?	SI (X)	NO ()	
2	El instrumento ¿Responde a las variables de estudio?	SI (X)	NO ()	
3	Las dimensiones que se han considerado ¿Son las adecuadas?	SI (X)	NO ()	
4	El instrumento ¿Responde a la operacionalización de la variable?	SI (X)	NO ()	
5	La estructura que presenta el instrumento ¿Facilita las opciones de respuesta?	SI (X)	NO ()	
6	Las preguntas ¿Están redactadas de forma clara y precisa?	SI (X)	NO ()	
7	¿El número de preguntas es el adecuado?	SI (X)	NO ()	
8	¿Se debe eliminar alguna pregunta?	SI ()	NO (X)	

III. REQUISITOS PARA CONSIDERAR UN INSTRUMENTO DE MEDICIÓN:

REQUISITOS	Deficiente 0 - 20%	Regular 21 - 40%	Bueno 41 - 60%	Muy Bueno 61 - 80%	Excelente 81 - 100%
1. Confiabilidad, el instrumento producirá resultados consistentes y coherentes.				80%	
2. Validez, el instrumento realmente mide la variable que se busca medir.				80%	
3. Objetividad, el instrumento muestra ser permeable a la influencia de los sesgos y tendencias de la investigación.				80%	

PROMEDIO DE VALORACIÓN:

80%

IV. OPCIÓN DE APLICABILIDAD

- (X) El instrumento puede ser aplicado, tal como está elaborado
() El instrumento debe ser mejorado, antes de ser aplicado
Considerar las recomendaciones y aplicar el trabajo

Lima, 17 de junio de 2020

Experto: Lopez vega Iris Margot
DNI : 41148074

VALIDACIÓN DE INSTRUMENTO

I. DATOS GENERALES

- 1.1. Apellidos y Nombres del experto: CARDENAS CASADO HENRY ALEX
- 1.2. Institución donde Labora: UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL PERÚ
- 1.3. Cargo que desempeña: DOCENTE TIEMPO COMPLETO
- 1.4. Mención de Maestría/Doctorado que ostenta: MAESTRIA EN EDUCACIÓN
- 1.5. Nombre del instrumento motivo de Evaluación: SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELCIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.6. Título de la Tesis: SISTEMAS DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES SRL, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019
- 1.7. Autores del instrumentos: AYTE PACHAO, LADY ANGELA y MORALES TAVARA, TERESA CATALINA

II. APRECIACIONES DEL EXPERTO:

N°	PREGUNTAS	APRECIACIÓN		OBSERVACIONES
1	El instrumento ¿Responde al planteamiento del problema?	SI (X)	NO ()	
2	El instrumento ¿Responde a las variables de estudio?	SI (X)	NO ()	
3	Las dimensiones que se han considerado ¿Son las adecuadas?	SI (X)	NO ()	
4	El instrumento ¿Responde a la operacionalización de la variable?	SI (X)	NO ()	
5	La estructura que presenta el instrumento ¿Facilita las opciones de respuesta?	SI (X)	NO ()	
6	Las preguntas ¿Están redactadas de forma clara y precisa?	SI (X)	NO ()	
7	¿El número de preguntas es el adecuado?	SI (X)	NO ()	
8	¿Se debe eliminar alguna pregunta?	SI ()	NO (X)	

III. REQUISITOS PARA CONSIDERAR UN INSTRUMENTO DE MEDICIÓN:

REQUISITOS	Deficiente 0 – 20%	Regular 21 – 40%	Buena 41 – 60%	Muy Buena 61 – 80%	Excelente 81 – 100%
1. Confiabilidad, el instrumento producirá resultados consistentes y coherentes.				78%	
2. Validez, el instrumento realmente mide la variable que se busca medir.					83%
3. Objetividad, el instrumento muestra ser permeable a la influencia de los sesgos y tendencias de la investigación.				76%	


PROMEDIO DE VALORACIÓN:

79 %

IV. OPCIÓN DE APLICABILIDAD

- (X) El instrumento puede ser aplicado, tal como está elaborado
() El instrumento debe ser mejorado, antes de ser aplicado
Considerar las recomendaciones y aplicar el trabajo

Lima, 20 de junio de 2020


Experto: HENRY CARDENAS
DNI 06079098

Anexo N°05: Carta de Consentimiento



CARTA DE AUTORIZACIÓN

Por medio de la presente autorizo a las Srtas. Ayte Pachao Lady Angela y Morales Tavera Teresa Catalina identificadas con nro. de DNI 74199693 y 47707824 respectivamente, a la realización de la tesis titulada: "SISTEMA DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS Y SU RELACIÓN EN EL COSTO DE VENTA DE LA EMPRESA JMG ASCENSORES S.R.L, DISTRITO DE VILLA EL SALVADOR, AÑO 2019", y se encuentran facultadas para obtener toda la información requerida por la empresa con el fin de elaborar adecuadamente su tesis.

Atentamente,

JMG ASCENSORES S.R.L.
José C. Morales Tavera
AJG - GERENTE

Anexo N°06: Estado de Situación Financiera

JMG ASCENSORES ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019 (Expresado en Soles)			
<p><u>ACTIVO CORRIENTE</u></p> <p>Caja y Bancos 48,451.00</p> <p>Factura por Cobrar 1,400.00</p> <p>Cuentas por Cobrar Accionista 105,000.00</p> <p>Mercadería 22,241.00</p> <p>Gastos Pagados por Anticipados(IGV) 656.00</p> <p>Gastos Pagados por Anticipados(IR) 2,098.00</p> <p>TOTAL ACTIVO CORRIENTE <u>179,846.00</u></p> <p>Inmuebles Maquinarias y Equipos 27,246.00</p> <p>(Menos Depreciación Acumulada) (13,867.00)</p> <p>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE <u>13,379.00</u></p> <p>TOTAL ACTIVO <u>193,225.00</u></p>	<p><u>PASIVO CORRIENTE</u></p> <p>Tributos por Pagar 626.00</p> <p>TOTAL PASIVO CORRIENTE <u>626.00</u></p> <p>Capital 23,377.00</p> <p>Resultados Acumulados 151,910.00</p> <p>Utilidad del Ejercicio 17,312.00</p> <p>TOTAL PATRIMONIO <u>192,599.00</u></p> <p>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO <u>193,225.00</u></p>		

JMG ASCENSORES
ESTADO DE RESULTADOS
AL 31 DE DICIEMBRE 2019
(Expresado en Soles)

Ventas Netas	264,004.00
Costo de Ventas	(214,190.00)
Utilidad Bruta	49,814.00
Gastos de Ventas	(12,086.00)
Gastos de Administración	(19,224.00)
Utilidad de Operación	18,504.00
Gastos Financieros	
Otros Ingresos	732.00
Sub-Total	19,236.00
REI	
	19,236.00
Participación Trabajadores	
Utilidad Antes de I.R.	19,236.00
Impuesto a la Renta	(1,924.00)
Utilidad (Pérdida) Neta	17,312.00

Anexo N°09: Ficha RUC

Reporte de Ficha RUC

Lima, 28/11/2019

J.M.G. ASCENSORES S.R.L.

20421037648

Información General del Contribuyente	
Código y descripción de Tipo de Contribuyente	28 SOC.COM.RESPONS. LTDA
Fecha de Inscripción	26/01/1999
Fecha de Inicio de Actividades	16/02/1999
Estado del Contribuyente	ACTIVO
Dependencia SUNAT	0023 - INTENDENCIA LIMA
Condición del Domicilio Fiscal	HABIDO
Emisor electrónico desde	-
Comprobantes electrónicos	-

Datos del Contribuyente	
Nombre Comercial	-
Tipo de Representación	-
Actividad Económica Principal	93098 - OTRAS ACTIVD.DE TIPO SERVICIO NCP
Actividad Económica Secundaria 1	- - -
Actividad Económica Secundaria 2	- - -
Sistema Emisión Comprobantes de Pago	MANUAL
Sistema de Contabilidad	MANUAL
Código de Profesión / Oficio	-
Actividad de Comercio Exterior	SIN ACTIVIDAD
Número Fax	-
Teléfono Fijo 1	-
Teléfono Fijo 2	1 - 7730933
Teléfono Móvil 1	1 - 994122772
Teléfono Móvil 2	1 - 999231061
Correo Electrónico 1	jcascensores@hotmail.com
Correo Electrónico 2	jmgascensores@gmail.com

Domicilio Fiscal	
Actividad Económica Principal	93098 - OTRAS ACTIVD.DE TIPO SERVICIO NCP
Departamento	LIMA
Provincia	LIMA
Distrito	VILLA EL SALVADOR
Tipo y Nombre Zona	GRU. 17
Tipo y Nombre Vía	---- SECTOR 2
Nro	J
Km	-

Anexo N°11: Modelo de Hoja de Costos de JMG Ascensores



N°:

HOJA DE COSTOS					
Orden de Producción					
Cliente:					
N° de Contrato:					
Fecha de I.Prod:					
Fecha de T.Prod:					
Fecha de Entrega:					
Materia Prima		Mano de Obra		Costos Indirectos de Fabricación	
Fecha	Costo	Fecha	Costo	Fecha	Costo
Total		Total		Total	

Responsable

Anexo N°12: Caso Práctico

La empresa comercial ABC S.A. con RUC N° 20505050505 se dedica a la comercialización de artefactos electrodomésticos. Sus operaciones corresponden del 01 al 31 de enero del 2019. Solo tomamos un artefacto electrodoméstico de todos los artefactos que comercializa (Televisor).

Datos:

El 01/01/2019 saldo Inicial en el almacén 80 televisores a S/ 450.00 c/u, marca AOC, modelo N° 45BBB45.

Operaciones:

1. 02/01/2019 salen mercaderías del almacén a la tienda con guía N° 001-047: 30 televisores para vender a la empresa MABEL S.A con RUC: 20202020201 según guía N° 001-095 y factura N° 001-079 al contado.
2. 06/01/2019 salen mercaderías del almacén a la tienda con guía N° 001-048: 38 televisores para vender a la empresa ARCE S.A con RUC: 20202020202 según guía N° 001-096 y factura N° 001-080 al contado.
3. 09/01/2019 se compra mercaderías 48 televisores a S/. 490.00 c/u de la empresa Panasonic S.A 20101010101 según guía N° 002-0017 y factura N° 001-0746 al contado.
4. 13/01/2019 salen mercaderías del almacén a la tienda con guía N° 001-049: 32 televisores para vender a la empresa BICOSA S.A con RUC: 20202020203 según guía N° 001-097 y factura N° 001-081.
5. 14/01/2019 Nos hacen una devolución de 02 televisores por entregarse en malas condiciones, correspondiente a la guía N° 001-049 guía de devolución interna 001-013 de dichos artefactos.
6. 23/01/2019 salen mercaderías del almacén a la tienda con guía N° 001-050, 28 televisores para vender a la empresa ARCASA S.A. con RUC N° 20202020204 según Factura N° 001-082.
 7. 27/01/2019 se compra 80 televisores a S/. 505.00 c/u de la empresa LG S.A. con RUC 20303030300 según guía N° 002-0079 y factura N° 001-0784 al contado.

Se pide determinar el control de las mercaderías por el método P.E.P.S, el costo de venta y efectuar los asientos contables del costo de ventas.

Kardex - PEPS

Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant.	c/u	Total	Cant.	c/u	Total	Cant.	c/u	Total
1/01/2019	almacen-marca AOC, modelo N° 45BBB45							80	450	36,000.00
2/01/2019	venta-guía N° 001-095				30	450	13,500.00	50	450	22,500.00
6/01/2019	venta-guía N° 001-096				38	450	17,100.00	12	450	5,400.00
9/01/2019	compra-guía N° 002-0017	48	490	23,520.00				48	490	23,520.00
13/01/2019	venta-guía N° 001-097				12	450	5,400.00			
	venta-guía N° 001-097				20	490	9,800.00	28	490	13,720.00
14/01/2019	devolucion-guía N° 001-049	2	490	980.00				30	490	14,700.00
23/01/2019	venta-guía N° 001-098				28	490	13,720.00	2	490	980.00
27/01/2019	compra-guía N° 002-0079	80	505	40,400.00				80	505	40,400.00

Costo de Ventas:

Inventario Inicial	36,000.00
(+) Compras	63,920.00
(-) Inventario Final	41,380.00
Costo Venta	58,540.00

Asiento Contable:

			Debe	Haber
69		Costo de Ventas	58,540.00	
	691	Mercaderías		
20		Mercaderías		58,540.00
	20111	Costo		

Anexo N°13: Modelo de Kardex

ARTICULO :
 PRODUCTO A REALIZAR :
 FECHA DE ENTREGA:
 METODO DE EVALUACION :
 RESPONSABLE :

FECHA DE REALIZACION DE KARDEX / /

FECHA	PROVEEDOR	SERIE	NUMERO	DETALLE	ENTRADAS			SALIDAS			SALDO FINAL		
					CANTIDAD	P.UNITARIO	TOTAL	CANTIDAD	P.UNITARIO	TOTAL	CANTIDAD	PRECIO UNIT	TOTAL
TOTAL													

_____ RESPONSABLE

Anexo N°14: Modelo de hoja de costos

HOJA DE COSTOS POR ÓRDENES ESPECÍFICAS

ORDEN N° _____

DATOS DEL PRODUCTO

PRODUCTO :

CLIENTE:

FECHA DE REALIZACION :

FECHA DE TERMINO :

ENTREGA DE PRODUCTO :

FECHA	CONCEPTO	CANTIDAD	MATERIA PRIMA		MANO DE OBRA		COSTO INDIRECTO DE FABRICACION	
			DIRECTA	INDIRECTA	DIRECTA	INDIRECTA		
RESUMEN								
ELEMENTOS			IMPORTE					
MATERIA PRIMA								
MANO DE OBRA								
C.I.F								
TOTAL								

RESPONSABLE