



Autónoma
Universidad Autónoma del Perú

**FACULTAD DE CIENCIAS DE GESTIÓN
ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN
DE EMPRESAS**

TESIS

“ANÁLISIS DE LA RELACIÓN ENTRE LA LIBERACIÓN DE
PRESUPUESTO Y EL DESARROLLO DEL SISTEMA
FINANCIERO DE LA EMPRESA CONSTRUCTORA ICCGSA
- 2017”

**PARA OBTENER EL TÍTULO DE
LICENCIADA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**

AUTORA

ROSA LUZ MOLINA LLATAS

ASESOR

DR. LUIS ALBERTO MARCELO QUISPE

LIMA, PERÚ, DICIEMBRE DE 2018

DEDICATORIA

Esta investigación está dedicado a mis padres y hermana porque siempre me apoyaron y confiaron en mí para la realización de esta investigación.

AGRADECIMIENTOS

Esta tesis, ha requerido de esfuerzo y mucha dedicación y no hubiese sido posible su elaboración y culminación sin la cooperación desinteresada de todas y cada una de las personas que citaré a continuación y muchas de las cuales han sido un soporte muy importante.

Primero, dar gracias a Dios, por iluminarme en cada paso que doy, por fortalecerme en mente y alma, por haber puesto en mi camino a aquellas personas que han sido mi soporte y compañía durante todo el periodo de estudio

Agradecer de manera muy especial al Dr. Duber Enrique Soto Vásquez, Decano de la Facultad de Ciencias de Gestión de la universidad Autónoma del Perú y al Sr. Oscar Alvitez Velasco, Gerente de Administración y Finanzas de la empresa constructora ICCGSA por permitirme aplicar los instrumentos en la empresa que dignamente dirige y poder culminar la investigación.

Un agradecimiento muy sincero al Dr. Luis Alberto Marcelo Quispe, por ser mi asesor, por la dedicación y el apoyo brindado; su capacidad para guiar mis ideas ha sido un aporte invaluable, no solamente en el desarrollo de esta tesis, sino también en mi formación como investigadora. Las ideas propias, siempre enmarcadas en su orientación y rigurosidad, han sido la clave del buen trabajo que hemos realizado juntos, el cual no se puede concebir sin su siempre oportuna participación.

RESUMEN

La situación problemática del estudio permitió formular el problema de investigación: ¿Cuál es la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro – 2017? El propósito de la investigación fue determinar la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017. La hipótesis alterna fue existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017. El tipo de investigación es no experimental de corte transversal con un diseño descriptivo correlacional, la población estuvo conformada por 92 colaboradores, con una muestra de 92 personas, la muestra se obtuvo mediante la técnica de muestreo censal. Los instrumentos aplicados a la muestra presentan una alta confiabilidad mediante el estadístico alfa de Cronbach, 0.925 para el cuestionario de liberación de presupuesto y 0.893 para el cuestionario de desarrollo financiero. En la prueba de hipótesis se obtuvo un Rho de Spearman 0.864, con un p valor de 0.000, por lo cual se concluye que existe una correlación muy fuerte entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro – 2017.

Palabras clave: Liberación de presupuesto, desarrollo financiero.

ABSTRACT

The problematic situation of the study allowed formulating the research problem: What is the relationship between the release of the budget and the financial development of the construction company ICCGSA, San Isidro – 2017? The purpose of the investigation was to determine the relationship between the release of the budget and the financial development of the construction company ICCGSA, San Isidro – 2017. The alternative hypothesis was there is a significant relationship between the release of the budget and the financial development of the construction company ICCGSA, San Isidro – 2017. The type of research is non-experimental cross-section with a correlational descriptive design, the population consisted of 92 collaborators, with a sample of 92 people, the data was obtained using the census sampling technique. The instruments applied to the sample show high reliability through the Cronbach alpha statistic, 0.925 for the budget release questionnaire and 0.893 for the financial development questionnaire. In the hypothesis test, a Spearman's Rho 0.864 was obtained, with a p value of 0.000, for which it is concluded that there is a very strong correlation between the release of the budget and the financial development of the construction company ICCGSA, San Isidro - 2017.

Keywords: Budget release, financial development.

ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA

AGRADECIMIENTOS

RESUMEN

ABSTRACT

INTRODUCCIÓN

CAPÍTULO I. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1	Realidad problemática.....	2
1.2	Justificación e importancia de la investigación.....	4
1.3	Objetivos de la investigación: general y específico.....	6
1.4	Limitaciones de la investigación.....	6

CAPÍTULO II. MARCO TEÓRICO

2.1	Antecedentes de estudios.....	9
2.2	Desarrollo de la temática correspondiente al tema investigado.....	15
2.2.1	Bases teóricas de la variable liberación de presupuesto.....	15
2.2.2	Bases teóricas de la variable desarrollo del sistema financiero.....	27
2.3	Definición conceptual de la terminología empleada.....	34

CAPÍTULO III. MARCO METODOLÓGICO

3.1	Tipo y diseño de investigación.....	37
3.2	Población y muestra.....	38
3.3	Hipótesis.....	40
3.4	Variables – Operacionalización.....	40
3.5	Métodos y técnicas de investigación.....	42
3.6	Descripción de los instrumentos utilizados.....	43
3.7	Análisis estadístico e interpretación de los datos.....	46

CAPÍTULO IV. ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS

4.1	Validación del instrumento.....	48
4.1.1	Análisis de fiabilidad.....	48
4.2	Resultados descriptivos de las variables.....	50
4.3	Resultados descriptivos de las dimensiones.....	52
4.4	Resultados descriptivos de las variables relacionadas.....	57

4.5	Prueba de la normalidad para la variable de estudio.....	58
4.6	Procedimientos correlacionales.....	60
CAPÍTULO V. DISCUSIONES, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES		
5.1	Discusiones.....	66
5.2	Conclusiones.....	69
5.3	Recomendaciones.....	70

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ANEXOS

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1	Distribución de la muestra de la empresa ICCGSA	39
Tabla 2	Operacionalización de la variable liberación de presupuesto.	41
Tabla 3	Operacionalización de la variable Desarrollo del sistema financiero.	42
Tabla 4	Resultados de la validación del cuestionario de liberación de presupuesto.	48
Tabla 5	Resultados de la validación del cuestionario de desarrollo del sistema financiero.	48
Tabla 6	Fiabilidad del instrumento de la variable liberación del presupuesto	49
Tabla 7	Fiabilidad del instrumento de la variable desarrollo del sistema financiero	49
Tabla 8	Análisis descriptivo de la variable liberación de presupuesto.	50
Tabla 9	Análisis descriptivo de la variable desarrollo del sistema financiero	51
Tabla 10	Análisis descriptivo de la dimensión liberación de flujo	52
Tabla 11	Análisis descriptivo de la dimensión presupuesto otorgado	53
Tabla 12	Análisis descriptivo de la dimensión resultado presupuestario	54
Tabla 13	Análisis descriptivo de la dimensión flujo de liquidez	55
Tabla 14	Análisis descriptivo de la dimensión clima financiero	56
Tabla 15	Análisis descriptivo de la dimensión estado presupuestal	57
Tabla 16	Análisis descriptivo de los resultados de la relación entre la liberación del presupuesto y desarrollo del sistema financiero.	58
Tabla 17	Resultados de la prueba de normalidad de la variable desarrollo financiero	59
Tabla 18	Resultados de correlación entre la liberación de presupuesto y desarrollo financiero	60
Tabla 19	Resultados de correlación entre la liberación de flujo y desarrollo financiero	62
Tabla 20	Resultados de correlación entre el presupuesto otorgado y el desarrollo financiero	63

Tabla 21 Resultados de correlación entre el resultado presupuestal y desarrollo financiero.

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1	Análisis descriptivo de la variable liberación de presupuesto	50
Figura 2	Análisis descriptivo de la variable desarrollo del sistema financiero	51
Figura 3	Análisis descriptivo de la dimensión liberación de flujo	52
Figura 4	Análisis descriptivo de la dimensión presupuesto otorgado	53
Figura 5	Análisis descriptivo de la dimensión resultado presupuestal	54
Figura 6	Análisis descriptivo de la dimensión flujo de liquidez	55
Figura 7	Análisis descriptivo de la dimensión clima financiero	56
Figura 8	Análisis descriptivo de la dimensión estado presupuestario	57
Figura 9	Análisis descriptivo de los resultados de la relación entre la liberación del presupuesto y desarrollo del sistema financiero.	58
Figura 10	Gráfico de dispersión de las variables liberación del presupuesto y desarrollo financiero.	61

INTRODUCCIÓN

En el mundo de hoy, cuando los procesos de globalización de los mercados, el acelerado desarrollo de la ciencia y tecnología, plantean grandes desafíos, las empresas tienen la necesidad de adaptar sus sistemas y modelos funcionales para no quedar de espaldas a los nuevos requerimientos de la sociedad y el mercado mundial. En este proceso de cambio el trabajo que desempeñan los operarios viene a ser fundamental, porque son ellos los profesionales que tienen como tarea contribuir en el desarrollo de la empresa.

La necesidad de responder con éxito a las demandas de una sociedad cada día más exigente y cambiante, han llevado a las organizaciones a realizar grandes esfuerzos de mejoramiento hacia el logro de la calidad total, adoptando nuevos conceptos y esquemas teóricos válidos, orientados hacia la reestructuración funcional formal y la implementación de estrategias en el manejo de los recursos materiales y muy especialmente de las personas.

Lo que se ha convertido en un verdadero reto de la nueva gerencia, de las personas y sus relaciones, tomando en cuenta que se debe aprender cómo trabajar efectivamente en un proyecto de grupo, como intermediar para solucionar un problema, como desarrollar una buena reputación con los trabajadores, y cómo manejar un equipo de trabajo, constituye actualmente los aspectos más importantes que un gerente debe manejar.

La relación armónica y productiva entre trabajadores y personal gerencial, necesaria para el desarrollo organizacional, requiere herramientas que le propongan y le impulsen dentro del ámbito del trabajo mismo, y para ello es importante lograr desarrollar una misión y visión organizacional aceptada por todos e integrada a la ejecución de las labores cotidianas dentro de la planificación estratégica de la organización.

La armonía laboral lograda debe llevar a lo que los especialistas han denominado clima financiero. Durante años ha prevalecido en la mente de muchos gerentes el paradigma de que un colaborador satisfecho y que trabaje en un ámbito

adecuado es un empleado productivo, es más, es muy probable que para muchas personas esta afirmación parezca perfectamente lógica y normal, sin embargo y a pesar de todos los estudios que existen sobre clima laboral, la realidad es que hasta hoy, no existe publicación de corte científico que haya podido demostrar contundentemente esta relación.

Para los estudios del desarrollo financiero en las organizaciones, la búsqueda de indicadores que permitan predecir con una probabilidad satisfactoria el buen desempeño de los colaboradores en el área de finanzas, es, ha sido y será, una de sus principales líneas de investigación. Desde la perspectiva empresarial, esta búsqueda se transforma en la meta de todo director o gerente de que su empresa y para ello lograr un buen clima al interior de las organizaciones, es fundamental.

Desde sus inicios con Adam Smith, la teoría económica se ha desarrollado en función de maximizar el bienestar social y económico de la nación. Bajo esta perspectiva, el aumento de bienestar viene de la mano con el crecimiento y desarrollo económico. Sin embargo, al tratar de determinar cuál es el factor fundamental que dinamiza tanto la productividad del trabajo, como la del capital, escuelas de pensamiento económico como la neoclásica, keynesiana, estructuralista, institucional, etc., discrepan al respecto.

El presente estudio se realizó en el marco de una investigación de campo en la empresa constructora ICCGSA, desarrollándose un diseño de carácter descriptivo – correlacional; asimismo, se diseñaron dos encuestas que fueron aplicadas a las personas que conforman la muestra.

El presente trabajo de investigación ha sido estructurado en cinco capítulos, los cuales se dividen de la siguiente manera:

En el primer capítulo se expone la realidad problemática, la justificación e importancia de la investigación, los objetivos de la investigación y las limitaciones de la investigación.

En el segundo capítulo se expone los antecedentes de la investigación, las teorías relacionadas a las variables de estudio, las definiciones de la terminología empleada.

En el tercer capítulo se explica el tipo y diseño de investigación, la estrategia de prueba de hipótesis, las variables, la población y la muestra, las técnicas de investigación, instrumentos de recolección de datos y el procesamiento y análisis de datos.

En el cuarto capítulo se presentan los resultados de la investigación, la contratación de hipótesis y el análisis e interpretación de estos resultados.

Finalmente, en el quinto capítulo se expone la discusión de los resultados, las conclusiones, las recomendaciones y las referencias bibliográficas.

CAPÍTULO I
PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Realidad problemática

Actualmente vivimos en un mundo globalizado y competitivo, donde los problemas de recesión económica son constantes como producto de quiebras financieras debido a la inexistencia de planificación y la inoperancia de quienes son los gestores de los diversos procesos. En correspondencia el trabajo tuvo como objetivo determinar la relación que tiene la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero para el mejoramiento de su eficiencia y mitigar riesgos financieros en la Constructora ICCGSA.

La globalización obliga a que la acción de los negocios se oriente, cada vez más, al mercado mundial. El conocimiento de los conceptos e instrumentos de la Economía Internacional es vital para entender de mejor forma la operatividad del comercio entre países, los procesos de integración mundial, así como los mecanismos que regulan estas operaciones, en la intención de optimizar la acción de la empresa.

En el contexto del desarrollo financiero en las empresas constructoras nacionales que vienen adelantándose en las diversas regiones, resalta la creciente importancia de las economías locales. El desarrollo económico de los distintos países sigue siendo territorialmente concentrado e inequitativo, razón por la cual no ha sido posible aprovechar el potencial productivo de los distintos territorios, lo que a su vez constituye una de las causas de aumento de la pobreza. De esta manera, la discusión sobre la función que tienen las localidades en la promoción de desarrollo económico y financiero dentro de un contexto de gestión descentralizada, está en la agenda de temas emergentes para los países de la región. En este sentido y como parte de los trabajos que se adelantan en la CEPAL división de desarrollo económico, se está ejecutando el proyecto “Desarrollo financiero local y Descentralización”, el cual aborda la temática planteada con el objetivo de contribuir al fortalecimiento de la institucionalidad territorial para la promoción económica, contribuir al fortalecimiento de la vinculación entre descentralización y desarrollo financiero local y aportar a la reflexión para efectos de política. En

este contexto, el presente documento elabora una reflexión general a fin de definir un marco conceptual del desarrollo financiero local sobre el cual se fundamentarán los posteriores estudios de caso con el ánimo de plantear las líneas de actuación que favorecen la competitividad de las economías locales en un sistema de intercambios abierto, globalizado y cada vez más competido.

Durante su larga trayectoria, ICCGSA ha consolidado su desarrollo ejecutando obras en diversas especialidades de la ingeniería civil, tanto en el sector público como en el privado, en el cual ha acompañado el impulso del sector minero. De esta manera ICCGSA cuenta con un prestigio de empresa seria y responsable, cuidadosa de cumplir con plazos, costos, estándares de calidad y seguridad, que muchas veces superan las expectativas de sus clientes.

ICCGSA cuenta con las certificaciones ISO 9001, ISO 14001 y OHSAS 18001, lo que asegura la calidad de los servicios que brinda, sin embargo, con el tema de liberación de presupuesto existe el inconveniente de la demora del mismo.

Habiendo tenido la oportunidad de trabajar para dicha empresa, pude detectar evidentes problemas operacionales, a nivel de liquidez y operativos; lo que conlleva a una considerable pérdida de tiempo durante el desarrollo de los proyectos, contratistas no satisfechos y por ende menor rentabilidad, esto generado por la falta de liberación de la hoja de entrada de servicios con la cual se realiza el ingreso al sistema para poder pagar a los respectivos proveedores, se produce una mala gestión de la misma y compra de materiales innecesarios para la gestión de los proyectos.

Según lo mencionado anteriormente, surge este análisis que a través de distintas propuestas se pudo mejorar la gestión financiera en la empresa Ingenieros Civiles y Contratistas Generales S.A., que permitirá a la empresa darle el tamaño que necesita para lograr ser más competitiva en términos de efectividad y eficiencia operativa, con un lógico impacto en la rentabilidad y estabilidad de la empresa.

Problema general

¿Cuál es la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017?

Problemas específicos.

¿Qué relación existe entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017?

¿Qué relación existe entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017?

¿Qué relación existe entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017?

1.2 Justificación e importancia de la investigación

Esta investigación es importante por el hecho puntual que en la empresa ICCGSA, se percibe que, a pesar de su calidad de servicio y su alta rentabilidad como empresa sólida, aún tiene mejoras potenciales por realizar, identificarlas podría optimizar por mucho sus procesos operativos y en consecuencia su rentabilidad, la liberación de presupuestos es uno de ellos y es lo que se va a tomar en cuenta en esta investigación.

Para una empresa como ICCGSA que se encuentra en una etapa de madurez, sus mejores herramientas de diferenciación y competencia son: la mejora continua, la optimización de procesos y el conocimiento pleno del impacto que tienen estos sobre las empresas, son herramientas decisivas contra la competencia en el mercado y es la forma de generar más rentabilidad sin alterar los precios y sobretodo la calidad del servicio, incluso se podría alcanzar una mejora en los niveles de calidad de éste último.

Esta investigación está enfocada al desarrollo específico del sistema financiero de la empresa constructora ICCGSA; sin embargo, la estructura de la investigación puede ser útil para las empresas peruanas e internacionales del mismo rubro que posean contextos similares y deseen ahondar en el estudio del impacto que tiene la liberación del presupuesto en el desarrollo financiero.

Por otra parte, la presente investigación se justifica por las siguientes razones:

Justificación teórica, la investigación busca brindar información detallada y documentada, del estado actual del análisis del presupuesto y el desarrollo del sistema financiero de la empresa sujeta de estudio. Se trata de ofrecer explicaciones importantes sobre el tema que sin duda sirven de base para la realización de nuevas investigaciones que permita contar con nuevas alternativas para afrontar y dar solución a esta problemática.

Justificación Práctica, la investigación contribuye a aportar evidencias empíricas sobre dos problemáticas que son muy actuales, importantes y trascendentes para el funcionamiento de las empresas, porque existe la necesidad de mejorar el crecimiento de la empresa. Esa investigación llega a conclusiones importantes que se ponen al alcance de los encargados de la empresa, en términos de recomendaciones y sugerencias que ayuden a mejorar las deficiencias encontradas en relación a las variables investigadas.

Justificación metodológica, la investigación contribuye validando dos instrumentos de recolección de datos. Uno para medir la variable análisis de presupuesto y otro para medir la variable desarrollo del sistema financiero, dichos instrumentos fueron construidos por la investigadora y pasaron por criterios de validez de contenido, criterio y constructo, así como la confiabilidad, cumpliendo con los parámetros mínimos exigidos.

1.3. Objetivos de la investigación: general y específicos

Objetivo general

Determinar la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017

Objetivos específicos

Determinar la relación entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017

Determinar la relación entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017

Determinar la relación entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017

1.4. Limitaciones de la Investigación

Limitaciones Bibliográficas

Las investigaciones respecto a la temática de estudio son escasas, debido a que no se han encontrado investigaciones que analicen de forma conjunta las dos variables y las que se han encontrado son bastante antiguas siendo consideradas por la metodología de la investigación como obsoletas.

Limitación teórica

Ausencia moderada de antecedentes internacionales de los últimos años, relacionadas con la temática presentada que tengan el mismo tipo, nivel, enfoque y diseño de estudio; por otro lado, no se encontraron bases teóricas actuales sobre las variables.

Limitación institucional

Existen limitaciones de acceso a las bibliotecas de las universidades por factores como horarios restringidos para los visitantes constituyendo limitaciones para acceder a bibliografía importante. Por otro lado, al ser una empresa constructora, los trabajadores no siempre se encontraban en las oficinas puesto que uno de sus deberes se desarrolla en el campo de la construcción por lo que dificultaba el acceso a ellos, sin embargo, gracias al apoyo de los jefes pude encontrar un horario en el cual fue atendida mi solicitud.

Limitación temporal

Poco tiempo disponible para obtener información de la empresa ya que por temas laborales no tenía mucha disponibilidad para poder ir a la empresa a recaudar la información sin embargo gracias al apoyo del gerente quien me brindo la información necesaria pude desarrollar de manera óptima la investigación.

Limitación económica

El limitado financiamiento económico para adquisición de material bibliográfico actualizado, sin embargo, gracias al apoyo de mis padres pude solventar los gastos en cuanto a libros, pasajes, impresiones se refiere.

CAPÍTULO II
MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de estudios

Antecedentes Internacionales

Alonso (2014) en su tesis: “Desarrollo financiero y crecimiento económico: efecto de Inversionistas Institucionales” para optar el título de Ingeniero Comercial en la Universidad de Chile, desarrollada en una muestra de 124 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar los resultados de la relación entre crecimiento económico y desarrollo financiero. Concluye lo siguiente:

Se muestra el impacto positivo que tienen los inversionistas institucionales en el crecimiento económico, a través de un manejo de fondos más especializado, inyectar liquidez al mercado, y cooperar con el desarrollo de un mercado financiero más eficiente y un mercado de capitales más amplio.

Buchieri, Pereyra y Mancha (2012) en su tesis: “Contribuciones del desarrollo financiero al crecimiento económico: aspectos teóricos y empíricos de largo plazo” para optar el título de Doctorado en Economía en la Universidad de Alcalá, desarrollada en una muestra de 225 colaboradores, el diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar los resultados de la relación entre crecimiento económico y desarrollo financiero. Concluye lo siguiente:

Se ha llegado a determinar que el sistema financiero puede ser entendido como un arreglo institucional, que tiene costo, pero que genera los siguientes beneficios:

Ofrece a los inversores información como un bien público, que cada agente utiliza para estimar la rentabilidad de los proyectos de inversión actuales o futuros.

El sistema actúa como un factor diversificador del riesgo, gracias a la composición y extensión de su portafolio.

Ofrece a los agentes el medio para suavizar sus sendas de consumo a nivel intertemporal a través del crédito, reduciendo, de este modo, sus restricciones de liquidez. Estas contribuciones afectan positivamente al crecimiento económico.

Aguirre (2010) en su tesis: "Desarrollo financiero y crecimiento económico: Un análisis empírico para América del Sur y América Central" para optar el título de maestría en ciencias sociales con mención en economía en la universidad de los andes, desarrollada en una muestra de 185 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar los resultados de la relación entre crecimiento económico y desarrollo financiero. Concluye lo siguiente:

Se ha llegado a determinar que la evolución del sistema financiero está caracterizada por tres etapas en la economía de la región: la primera por la apertura del sistema financiero, donde los mecanismos de control se reducen y la entrada de nuevos y diversos participantes en el sistema, en concordancia con el esquema liberalizador mundial, promueve la apertura hacia el exterior.

Una segunda etapa, que inicia en los ochenta, caracterizada por la implantación de reformas y normativas en donde el estado vuelve a retomar su papel regulador en el sistema financiero, logrando restricciones que determinaron el subdesarrollo del sector. Finalmente, una tercera etapa en la cual se establece una reestructuración del Estado frente a la liberalización financiera, donde se posibilita el desarrollo de los mercados y el ingreso de la banca extranjera en la región; pero a la vez, en el transcurso de los últimos años y debido a 46 las fallas del sector, se recurren a normas que, en lo posible, transparentan la información del sistema y establecen garantías para el buen manejo de los recursos.

Por ello, lo óptimo sería que el sistema financiero en la mayoría de países de América Latina, tienda hacia una apertura que implique no solo el generar mecanismos eficientes para la implantación de políticas monetarias adecuadas, sino también la estabilidad macroeconómica como condición previa para el desarrollo del sector.

Ramírez y Reyes (2010) en su tesis: “Desarrollo financiero y crecimiento económico: Un estudio de caso para Chile” para optar el título de Ingeniero comercial en la Universidad de Chile de la facultad de economía y negocios, desarrollada en una muestra de 117 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar los resultados de la relación entre crecimiento económico y desarrollo financiero. Concluye lo siguiente:

En el presente trabajo hemos analizado la relación existente entre el desarrollo del mercado financiero, entendido como el mercado bancario y el mercado bursátil, y el crecimiento económico. Para esto hemos desarrollado diversas metodologías bajo dos enfoques distintos, un enfoque macroeconómico, donde analizamos a través de series de tiempo las propiedades de cointegración entre estas variables, así como su relación en el largo plazo y su causalidad.

Por otro lado, desarrollamos un enfoque industrial donde con un panel dinámico estimamos el efecto del desarrollo financiero sobre el valor agregado industrial.

De esta forma hemos encontrado evidencia de que existe una relación positiva entre el desarrollo financiero y el crecimiento económico. Esto es consistente con lo que uno esperaría para Chile, dado que se reconoce que el país tiene un mercado financiero principalmente bancario, también es consistente con el hecho de que las medianas y pequeñas empresas tienen poco acceso al mercado bursátil y a que se considera que la participación bursátil tiene poca relación con la participación en el PIB.

Antecedentes Nacionales

Soria (2016) en su tesis: “El análisis e interpretación de los estados financieros y su incidencia en la toma de decisiones de las empresas madereras de la provincial de coronel Portillo” para optar el título de contador público en la Universidad privada de Pucallpa, desarrollada en una muestra de 123 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar e interpretar los estados financieros su incidencia en la toma de decisiones. Concluye lo siguiente:

Se ha llegado a determinar que el análisis e interpretación de los estados financieros si tiene incidencia significativa en la toma de decisiones de las empresas madereras en la provincia de coronel Portillo - 2016. Debido a la interpretación de los activos en los estados financieros la cual revela la disponibilidad para la toma de decisiones de las empresas madereras de la provincia de coronel Portillo.

López y Sánchez (2015) en su tesis: “Análisis de la relación entre crecimiento económico y el desarrollo del sistema financiero” para optar el título profesional de economista en la Universidad nacional de la Amazonía Peruana, desarrollada en una muestra de 103 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar la relación entre Crecimiento Económico y el Desarrollo del sistema Financiero. Concluye lo siguiente:

Los resultados obtenidos de la aplicación de modelos de datos de panel, confirman la relación positiva y significativa entre el crecimiento económico y el desarrollo del sistema financiero en el Perú para el período 1994 - 2013. Encontrándose que las medidas de colocaciones e intermediación financiera resultaron significativas al 95 y 90 por ciento respectivamente y con los signos positivos.

Se pudo notar también que el incremento del crecimiento económico es de 1, 4 por ciento en el caso de las colocaciones sobre PBI per-cápita no

primario, mientras que la intermediación financiera sobre el PBI per cápita no primario es de 0,86 por ciento en promedio, para cada región.

Bayona (2013) en su tesis: “Análisis de los factores que influyen en la rentabilidad de las cajas Municipales de Ahorro y Crédito en el Perú” para optar el título de pregrado en Economía en la Universidad de Piura, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, desarrollada en una muestra de 91 colaboradores.

El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar los factores que influyen en la rentabilidad de las cajas municipales de ahorro y crédito en el Perú. Concluye lo siguiente:

El Perú presenta actualmente un Sistema Financiero más sólido, dentro de un contexto económico más estable. Debido a que las nuevas instituciones micro financieras están tomando nuevos clientes, los cuales antes eran solo atendidos por los bancos dado que requerían de un volumen mayor de crédito, sin embargo se observa dentro del SFP que los bancos están ingresando al sector de las microempresas, debido a fusiones como es el caso de la compra de Edificar por el Banco de Crédito, se especula que habrán nuevas fusiones y absorciones especialmente entre instituciones micro financieras como son las CMAC.

Entre los hechos estilizados más relevantes, podemos destacar el favorable crecimiento económico mostrado en el Perú, donde el sistema financiero mostró tendencias favorables asociadas a sólidos fundamentos macroeconómicos, reforzadas con regulación prudencial y una supervisión basada en riesgos adecuada a las características de la economía peruana. Los factores que explican este crecimiento económico están relacionados con el crecimiento de la demanda interna, las inversiones, estabilidad política, estabilidad fiscal, así como regulado por la sólida estructura del sistema financiero nacional.

Vargas (2015) en su tesis: “Inteligencia financiera en el desarrollo empresarial de la empresa reencauchadora Rubbers S.R.L.” para optar el Título Profesional de administrador de empresas en la Universidad Alas Peruanas, Facultad de Ciencias Empresariales, desarrollada en una muestra de 125 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar la Inteligencia financiera en el desarrollo empresarial de la empresa reencauchadora Rubbers S.R.L. Concluye lo siguiente:

Los resultados nos manifiestan que cuando el 44.4% de los encuestados indican que la inteligencia financiera influye en la empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L., en el grado de deficiente o muy bajo, el 25.5% indicaron que influye en un grado de insuficiente o bajo, el 17.8% indicaron que influye en un grado regular o medio, el 7.82% indicaron que influye en un grado suficiente o alto y el 4.49% indicaron que influye en un grado superior o muy alto. Teniendo en cuenta que el contexto real de la empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L. de la ciudad de Cajamarca, se extiende los resultados encontrados concluyendo que la influencia de la Inteligencia Financiera en la Empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L. es positiva (directa) y alta sobre el desarrollo empresarial de dicha empresa.

Gomero (2003) en su tesis: “Participación de los estados financieros Bancarios y no bancarios en el desarrollo de las Pymes textiles en Lima Metropolitana de 1990 al 2000” para optar el título de Magister en Contabilidad en la Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Facultad de Ciencias Contables, desarrollada en una muestra de 223 colaboradores. El diseño de investigación es no experimental de tipo descriptivo correlacional, tiene como objetivo analizar la Participación de los Estados Financieros bancarios y No bancarios en el desarrollo de las Pymes textiles en Lima Metropolitana. Concluye lo siguiente:

Los resultados nos manifiestan que en el Perú las medidas conducentes a acabar con la inflación, estabilizar la economía, liberar los mercados de bienes y servicios, financiero y de trabajo, conducentes a brindar un marco de

confianza para que el sector productivo tenga mejores condiciones de inversión.

Al mismo tiempo, se implementaron un conjunto de reformas estructurales orientadas a modernizar y hacer más competitiva la actividad de la economía. En este marco, el sector textil y confecciones encontró un entorno favorable a las inversiones, y así incrementar la producción y sus exportaciones. No obstante, en la actualidad las condiciones macroeconómicas vienen restringiendo el desempeño de las PYMES exportadoras, debido a que el gobierno no ha mostrado una política de articulación integral de mayor alcance para fomentar las exportaciones textiles y de la Pyme en particular.

2.2 Desarrollo de la temática correspondiente al tema investigado

2.2.1. Bases teóricas del presupuesto

2.2.1.1. Definiciones del presupuesto

Burbano y Ortiz (2004) indican que:

Un presupuesto es la estimación programada, de manera sistemática, de las condiciones de operación y de los resultados a obtener por un organismo en un periodo determinado. También dice que el presupuesto es una expresión cuantitativa formal de los objetivos que se propone alcanzar la administración de la empresa en un periodo, con la adopción de las estrategias necesarias para lograrlos. (p. 143).

Un plan integrador y coordinado que expresa en términos financieros con respecto a las operaciones y recursos que forman parte de una empresa para un período determinado con el fin de lograr los objetivos fijados por la alta gerencia.

Allen y Rachlin (2001) dice que: “Es el resultado de un proceso gerencial que consiste en establecer objetivos, estrategias y elaboración de planes que forman parte del proceso de administración” (p. 17).

Las definiciones anteriores permiten aseverar que un presupuesto es un plan que permite controlar los ingresos y gastos de una organización para sus metas y objetivos en un período determinado de tiempo.

Pere (2000) sostiene que un presupuesto es: “Un plan detallado en el que figuran explícitas tanto las previsiones de ingresos como las necesidades de adquisición y consumo de recursos materiales y financieros para un determinado período de tiempo” (p. 22).

Por último, Muñoz (1999) señala que:

Es un plan de acción expresado en términos financieros. Conjunto de decisiones que van a determinar los propósitos de una empresa y los medios para lograrlos, incluyendo las disposiciones de los recursos materiales y humanos, las formas de organización, los métodos de trabajo y las medidas de tiempo, cantidad y calidad. (p. 42).

2.2.1.2. Aplicaciones y usos del presupuesto

El presupuesto tiene varios usos y aplicaciones, por lo general vinculados al área de las finanzas y la economía. El presupuesto es, en este sentido, la cantidad de dinero que se estima que será necesaria para hacer frente a ciertos gastos, Por ejemplo: una familia calcula sus ingresos y gastos y concluye que cuenta con un presupuesto de 1.000 dólares mensuales. Esto quiere decir que los gastos al mes no deberán superar dicha cifra, de lo contrario la familia incurrirá en deudas.

Desarrollar un presupuesto ayuda, en estos casos, a alcanzar metas de ahorro. El presupuesto también es el cómputo anticipado del costo de una obra o de los gastos que implica un determinado proyecto.

Es un plan, esto significa que el presupuesto expresa lo que la administración tratará de realizar. El presupuesto tiene las siguientes aplicaciones:

Integrador

Indica que toma en cuenta todas las áreas y actividades de la empresa. Dirigido a cada una de las áreas de forma que contribuya al logro del objetivo global. Es indiscutible que el plan o presupuesto de un departamento de la empresa no es funcional si no se identifica con el objetivo total de la organización, a este proceso se le conoce como presupuesto maestro, formado por las diferentes áreas que lo integran.

Coordinador

Significa que los planes para varios de los departamentos de la empresa deben ser preparados conjuntamente y en armonía.

Operaciones.

Uno de los objetivos primordiales del presupuesto es el de la determinación de los ingresos que se pretenden obtener, así como los gastos que se van a producir. Esta información debe elaborarse en la forma más detallada posible.

Recursos

No es suficiente con conocer los ingresos y gastos del futuro, la empresa debe planear los recursos necesarios para realizar sus planes de operación, lo cual se logra, con la planeación financiera que incluya:

- Presupuesto de Efectivo.
- Presupuesto de adiciones de activos.
- Dentro de un periodo futuro determinado.

2.2.1.3. Funciones del presupuesto

Las funciones que desempeñan los presupuestos dependen en gran parte de la propia dirección de la empresa. Las necesidades y expectativas

de los directivos y el uso que hagan de los presupuestos, están fuertemente influidos por una serie de factores relacionados con los antecedentes gerenciales y con el sistema empresarial.

De manera ideal, la dirección espera que la función presupuestal proporcione:

- Una herramienta analítica, precisa y oportuna.
- La capacidad para pretender el desempeño.
- El soporte para la asignación de recursos.
- La capacidad para controlar el desempeño real en curso. Advertencias de las desviaciones respecto a los pronósticos.
- Indicios anticipados de las oportunidades o de los riesgos venideros. Capacidad para emplear el desempeño pasado como guía o instrumento de aprendizaje.
- Concepción comprensible, que conduzca a un consenso y al respaldo del presupuesto anual.

2.2.1.4. Objetivos del presupuesto

Los objetivos del presupuesto son de previsión, planeación, organización, coordinación o integración, dirección y control; es decir, comprenden o está en todas las etapas del proceso administrativo, y no como todos los autores sobre la materia, que sólo los enmarcan en la planeación y en el control, pocos agregan la dirección. Por lo que, como a continuación se aprecia, en la inicial estructura mencionada, primero se cita un concepto general de la etapa del proceso administrativo, para enseguida indicar el o los objetivos del Presupuesto en cada etapa:

De previsión

Preparar de antemano lo conveniente para atender a tiempo las necesidades presumibles.

Objetivo del Presupuesto, es tener anticipadamente, todo lo conveniente para la elaboración y ejecución del presupuesto.

De planeación

Camino a seguir, con unificación y sistematización de actividades, por medio de las cuales se establecen los objetivos de la empresa y la organización necesaria para alcanzarlos.

El Presupuesto en sí, es un plan esencialmente numérico que se anticipa a las operaciones que se pretenden llevar a cabo; pero desde luego que a obtención de resultados razonablemente correctos, dependerá de la información, básicamente estadística que se posea en el momento de efectuar la estimación, ya que además de los datos históricos, es necesario enterarse de todo aquello que se procura realizar, y que afecte de algún modo lo que se planea, para que con base en las experiencias anteriores, puedan proyectarse los posibles resultados a futuro.

Entre los métodos más usuales para conseguirlo, está el de las tendencias y el de las correlaciones.

Objetivo del Presupuesto, es la planificación unificada y sistematizada de las posibles acciones, en concordancia con los objetivos.

De organización

Estructuración técnica, de las relaciones que deben existir entre las funciones, los niveles, y las actividades de los elementos materiales y humanos de la entidad, con el fin de lograr su máxima eficiencia dentro de los planes y los objetivos señalados.

Habiendo establecido los objetivos generales de la estructura de la Organización, podrán precisarse los departamentales, que indicarán las

características de las unidades, tales como: ventas, producción, compras, finanzas, personal, etc., de acuerdo con las necesidades específicas. El agrupamiento de actividades equivale a establecer en la Institución divisiones y departamentos, mismos que dan lugar a elaborar tantos presupuestos como departamentos funcionales existan.

La elaboración de los presupuestos particulares para cada departamento, permiten apreciar si cada uno de ellos realiza las funciones establecidas, utilizando en este caso al Presupuesto como elemento para modificar la estructura del Negocio, en caso necesario.

Mediante el empleo de los presupuestos dentro de la Empresa, a través de la coordinación y dirección que se tenga de los mismos, es como se logra el completo engranaje de sus funciones totales, por la interdependencia departamental que debe existir.

Objetivo del presupuesto es que exista una adecuada, precisa, y funcional estructura y desarrollo de la entidad.

De coordinación o integración

Desarrollo, mantenimiento, y consecución armoniosa de las actividades de la entidad, con el fin de evitar situaciones de desequilibrio, entre las diferentes secciones que integran su organización.

La influencia y característica coordinadora de los presupuestos, constituye una ayuda muy valiosa para lograr este equilibrio, ya que, para la elaboración de El Presupuesto de un departamento, es necesario basarse o auxiliarse en los otros, de tal manera que se va creando una cadena de dependencia entre ellos, engranando así todas las funciones de la Institución.

Objetivo del Presupuesto, es la compaginación estrecha y coordinada de todas y cada una de las secciones, para que cumplan con los objetivos de la entidad.

De dirección

Función ejecutiva para guiar o conducir, e inspeccionar, o supervisar a los subordinados, de acuerdo con lo planeado.

El Presupuesto es una herramienta de enorme utilidad para la toma de decisiones, administración por excepciones, políticas a seguir, visión de conjunto, etcétera; es decir, da lugar, el presupuesto, a una buena dirección.

Objetivo del Presupuesto, ayuda enormemente en las políticas a seguir, toma de decisiones y visión de conjunto, así como auxilio correcto y con buenas bases, para conducir y guiar a los subordinados.

De control

Es la acción por medio de la cual, se aprecia si los planes y los objetivos se están cumpliendo. La acción controladora de El Presupuesto, se establece al hacer la comparación ente éste y los resultados obtenidos, lo cual conduce a la determinación de las variaciones o las desviaciones ocurridas; si bien, la simple determinación de las diferencias no es una solución, será necesario estudiarlas y analizarlas, con objeto de tomar las medidas convenientes para corregir, oportunamente las deficiencias existentes, o estimular los tinos resultantes.

Objetivo del Presupuesto, es la comparación a tiempo entre lo presupuestado y los resultados habidos, dando lugar a diferencias analizables y aptas para estudiarlas, para hacer superaciones y correcciones antes de haber consecuencias.

2.2.1.5. Tipos de presupuesto

Presupuesto maestro

El presupuesto maestro está integrado básicamente por dos áreas que son:

- El presupuesto de operación.
- El presupuesto financiero.

Presupuesto de operación

El presupuesto maestro está constituido por dos presupuestos, el presupuesto de operación y el presupuesto financiero. El primero de ellos se refiere propiamente a las actividades de producir, vender y administrar la organización, que son las actividades típicas a través de las cuáles una empresa realiza su misión de ofrecer productos o servicios a la sociedad.

Dichas actividades dan origen a los presupuestos de ventas, de producción, de compras, de requerimientos de materia prima, de mano de obra, de gastos indirectos y los gastos de operación, costos de ventas.

Estos a su vez requieren ser resumidos en un reporte que permita a la administración, conocer hacia dónde se dirigirán los esfuerzos en torno a la operación de la compañía, lo cual se logra a través del Estado de Resultados presupuestado.

Presupuesto de ventas

La organización deberá determinar el comportamiento de su demanda, es decir, conocer qué se espera que haga el mercado, al concluir con esto, podrá elaborar un presupuesto propio de producción.

Normalmente se realiza este procedimiento en la mayoría de las empresas, ya que cuentan con una capacidad ociosa, es decir que la demanda es menor que la capacidad instalada para producir.

Existen casos en que las empresas elaboran el presupuesto de producción como primer paso.

También están las empresas del sector público que presupuestan primeramente sus gastos o necesidades y con base en ello determinan los ingresos que habrán de recaudar por vía impositiva (impuestos, derechos, etc.).

Para desarrollar el presupuesto de ventas es recomendable la siguiente secuencia:

Determinar claramente el objetivo que desea lograr la empresa con respecto al nivel de ventas en un periodo determinado, así como las estrategias que se desarrollarán para lograrlo.

Realizar un estudio del futuro de la demanda, apoyado en ciertos métodos que garanticen la objetividad de los datos, como análisis de regresión y correlación, análisis de la industria, análisis de la economía, etc.

Basándose en los datos deseados para el futuro que generó el pronóstico y en el juicio profesional de los ejecutivos de ventas, elaborar el presupuesto de éstas tratando de dividirlo por zonas, divisiones, líneas, etcétera, de tal forma que se facilite su ejecución.

Una vez aceptado el presupuesto de ventas, debe comunicarse a todas las áreas de la organización para que se planifique el presupuesto de insumos.

Presupuesto de producción

Una vez que ya se determinó el presupuesto de ventas, se debe elaborar el plan de producción. Éste es importante ya que de él depende

todo el plan de requerimientos con respecto a los diferentes insumos o recursos que se utilizarán en el proceso productivo.

Para determinar la cantidad que se debe producir de cada una de las líneas que se vende la organización, hay que considerar las siguientes variables: Ventas presupuestadas de cada línea, inventarios finales deseados para cada tipo de línea e inventarios iniciales con que se cuenta para cada línea.

Presupuesto de necesidades de materia prima y de compras

Una vez concluido el presupuesto de producción, se puede diagnosticar las necesidades de los diferentes insumos.

Bajo condiciones normales, cuando no se espera escasez de materia prima, la cantidad debe estar en función del estándar que se haya determinado para cada tipo de ellas por producto, así como la cantidad presupuestada para producir en cada línea, indicando a la vez el tiempo en que se requerirá.

Presupuesto de mano de obra directa

Este presupuesto trata de diagnosticar claramente las necesidades de recursos humanos y cómo actuar, de acuerdo con dicho diagnóstico para satisfacer los requerimientos de la producción planeada.

Debe permitir la determinación del estándar en horas de mano de obra para cada tipo de línea que produce la empresa, así como la calidad de mano de obra que se requiere, con lo cual se puede detectar si se necesitan más recursos humanos o si los actuales son suficientes.

Una vez calculado el número de obreros requeridos, se debe determinar qué costará esa cantidad de recursos humanos, o sea, traducir el presupuesto de mano de obra directa, expresada en horas estándar o en

número de personas y calidad, a unidades monetarias, es decir, calcular el presupuesto del costo de mano de obra.

Presupuesto de gastos indirectos de fabricación

El presupuesto debe elaborarse con anticipación de todos los centros de responsabilidad del área productiva que efectúan cualquier gasto productivo indirecto.

Es importante que, al elaborar dicho presupuesto, se detecta perfectamente el comportamiento de cada una de las partidas de gastos indirectos, de manera que los gastos de fabricación variables se presupuesten en función del volumen de producción previamente determinado y los gastos de fabricación fijos se planeen dentro de un tramo determinado de capacidad independiente al volumen de producción presupuestado.

Cuando se ha elaborado el presupuesto de gastos de fabricación, debe calcularse la tasa de aplicación tanto en su parte variable como en su parte fija y elegir una base que sea adecuada para la estructura del presupuesto de gastos de fabricación indirectos.

Presupuesto de gastos de operación

Este presupuesto tiene por objeto planear los gastos en que incurrirán las funciones de distribución y administración de la empresa para llevar a cabo las actividades propias de su naturaleza.

Al igual que los gastos indirectos de producción, los gastos de operación deben ser separados en todas las partidas de gastos variables y fijos para aplicar el presupuesto flexible a estas áreas, utilizando costeo con base en actividades.

El volumen según el cual cambiarán las partidas variables no será el de producción sino el adecuado a su función generadora de costos.

Presupuesto financiero

El plan maestro debe culminar con la elaboración de los estados financieros presupuestados, que son reflejo del lugar en donde la administración quiere colocar la empresa, así como cada una de las áreas, de acuerdo con los objetivos que se fijaron para lograr la situación global.

Aparte de los estados financieros presupuestados anuales, pueden elaborarse reportes financieros mensuales o trimestrales o cuando se juzgue conveniente para efectos de retroalimentación, lo que permite tomar las acciones correctivas que se juzguen oportunas en cada situación.

El presupuesto financiero aunado a ciertos datos del estado de resultados presupuestado expresa el estado de situación financiera presupuestado y el estado de flujo de efectivo presupuestado.

El estado de resultados, el estado de situación financiera y el estado de flujo de efectivo presupuestado indican la situación proyectada. Con estos informes queda concluida la elaboración del plan anual o plan maestro de una empresa.

2.2.2. Bases teóricas del desarrollo del sistema financiero

En los últimos años, los países de América Latina hicieron esfuerzos considerables para desarrollar sus sistemas financieros. Sin embargo, la región está rezagada con respecto a los demás mercados emergentes, sobre todo en cuanto al desarrollo del mercado financiero.

En nuestro nuevo estudio analizamos el estado actual del desarrollo financiero en América Latina, así como los efectos que una profundización del mismo podría tener en términos de crecimiento potencial y estabilidad.

En el contexto actual, es probable que un mayor nivel de desarrollo conlleve beneficios para la región, siempre y cuando se establezca una supervisión regulatoria adecuada para prevenir excesos.

2.2.2.1. Definiciones del desarrollo del sistema financiero

El sistema financiero puede definirse de muy diversas formas, según se atienda a las instituciones que lo forman, o a sus características, a los instrumentos con los que opera o en función de las instituciones de las que depende cada uno de sus componentes etc.

García (2010) la define como: "El sistema financiero está formado por un conjunto de instituciones que proporcionan los medios de financiación de que dispone la economía para el desarrollo de sus actividades" (p. 43).

Por tanto, el sistema financiero es el conjunto de instituciones financieras, activos financieros y mercados que hacen posible que el ahorro de unos agentes económicos vaya a parar a manos de los demandantes de crédito. Canalizando así el ahorro y la inversión con el fin de conseguir el crecimiento económico del país. Por tanto, el sistema financiero sirve para intermediar entre los que tienen exceso de dinero y lo quieren prestar, y los que necesitan financiación. Es decir, lo que genera el sistema financiero son créditos. Un actor muy importante dentro del sistema financiero son los bancos, que hacen de intermediarios entre los que tienen exceso de dinero y los que lo necesitan.

2.2.2.2. Mediciones del desarrollo del sistema financiero

El desarrollo financiero no es fácil de medir. Con el avance de la globalización, los indicadores tradicionales, tales como la ratio de crédito privado a PIB y la capitalización del mercado de acciones (el valor de las acciones en circulación a su precio actual como porcentaje del PIB) son demasiado acotadas para capturar el amplio espectro de actividades del sector financiero.

A fin de captar de mejor manera las distintas facetas del desarrollo financiero, utilizamos un nuevo índice integral y de base amplia desarrollado por el FMI, con algunas modificaciones. El índice contiene dos componentes principales: instituciones financieras y mercados financieros, y cada uno se desglosa en subcomponentes de acceso, profundidad y eficiencia.

2.2.2.3. Situación actual del desarrollo del sistema financiero

En líneas generales, los países de América Latina están rezagados con respecto a otros mercados emergentes en lo que se refiere al desarrollo financiero, aunque los resultados varían de acuerdo con el componente. América Latina muestra un mejor desempeño en términos de instituciones financieras que de mercados financieros. Se destaca, en particular, en el acceso a las instituciones financieras, gracias a los sólidos esfuerzos realizados a través de políticas de inclusión, que ampliaron las redes de bancos y cajeros automáticos.

Aun así, la región está rezagada en la profundidad y la eficiencia de las instituciones financieras y en todos los componentes de mercado comparada con otras regiones de mercados emergentes. Además, el desarrollo financiero varía sustancialmente entre los distintos países. Chile y Brasil, seguidos de Perú, Colombia y México, encabezan la lista. Nicaragua, la República Dominicana y Paraguay tienen una baja calificación en el índice.

2.2.2.4. Factores importantes del desarrollo del sistema financiero

Brechas de desarrollo financiero por resolver

Las brechas de desarrollo financiero calculadas como la desviación del índice de desarrollo financiero respecto de una predicción basada en fundamentos económicos, como el ingreso per cápita, el tamaño del sector

público y la estabilidad macroeconómica pueden ayudar a identificar posibles fuentes de desarrollo insuficiente o excesivo en países específicos de América Latina, en comparación con otros países con fundamentos económicos similares. Estas brechas sugieren que, en la mayoría de los países de esta región, la etapa actual de desarrollo financiero no está alineada con sus respectivos fundamentos macroeconómicos.

Las brechas negativas más frecuentes son las de eficiencia y profundidad institucional, así como de acceso y eficiencia de mercados. Estas brechas pueden deberse a diversos factores; por ejemplo, es posible que los sistemas financieros que experimentaron crisis en el pasado reciente sigan en recuperación (como en el caso de la República Dominicana), o que se deban a distorsiones tales como la falta de marcos adecuados para obtener o recuperar el colateral (como en el caso de Perú). Las brechas positivas pueden deberse a posibles excesos o ineficiencias (como el uso por parte de Bolivia de tasas de interés reguladas y asignación de cuotas de crédito para algunos sectores o el rápido crecimiento del crédito en Honduras, estimulado por el consumo).

Posibles mejoras

Sin embargo, las brechas de desarrollo financiero no esclarecen cuál es el nivel óptimo de desarrollo financiero para el crecimiento y la estabilidad. A fin de explorar esta cuestión, analizamos las relaciones entre desarrollo financiero y crecimiento, y entre desarrollo financiero y estabilidad, y llegamos a la conclusión de que estas relaciones no son lineales.

Dicho de otro modo, los beneficios del desarrollo financiero aumentan en las etapas iniciales del desarrollo, cuando los recursos se canalizan cada vez más hacia usos productivos. No obstante, existe un punto de inflexión más allá del cual los beneficios del crecimiento empiezan a decrecer. Del mismo modo, en las etapas iniciales, el desarrollo financiero puede ayudar a reducir la inestabilidad, por ejemplo, mediante la provisión

de servicios de seguros, pero esos beneficios también comienzan a decaer pasado cierto punto.

Probablemente estos puntos de inflexión se deban a que los grandes sistemas financieros pueden desviar los recursos de las actividades productivas, mientras que el exceso de endeudamiento y del riesgo asumido por las instituciones financieras puede provocar un aumento de la inestabilidad y reducir el crecimiento a largo plazo. En efecto, la relación en forma de U invertida con el crecimiento está dada por la profundidad de las instituciones financieras, o un indicador del tamaño. Los beneficios del acceso y la eficiencia para el crecimiento, en cambio, nunca dejan de crecer, aunque podrían tener un costo en términos de estabilidad, ya que la menor rentabilidad de los bancos ofrecería incentivos para tomar riesgos.

Por último, un nivel excesivo de desarrollo del mercado en las etapas iniciales del desarrollo institucional podría tener efectos negativos en la estabilidad. Un motivo podría ser el aumento de la volatilidad de mercado, que predomina cuando las instituciones financieras no tienen la solidez suficiente para protegerse de choques. Para niveles similares de desarrollo, no obstante, las instituciones y los mercados se complementan en relación con el crecimiento y la estabilidad.

La mayoría de los países de América Latina y el Caribe aún no alcanzaron los niveles de desarrollo institucional y de mercado que producen los mayores beneficios para el crecimiento y la estabilidad. Brasil y Chile son los que están más cerca de cosechar esos beneficios, mientras que la República Dominicana, Paraguay y Honduras son los que están más alejados.

En resumen, del desarrollo financiero

La relación entre crecimiento económico y desarrollo financiero ha sido un tema extensamente investigado. La pregunta es si el desarrollo financiero causa crecimiento económico o viceversa. El principal objetivo

de este estudio es investigar la relación causal entre crecimiento económico y desarrollo financiero tomando en cuenta el efecto de los inversionistas institucionales, como fondos de pensiones, fondos mutuos, compañías de seguros y los créditos privados de bancos e instituciones financieras, a través de los activos mantenidos como porcentaje del PIB. Se utilizan datos de panel para 54 economías del mundo para el periodo 1999 - 2011, la estimación se realiza a través del método generalizado de momentos.

Utilizando los métodos de estimación propuestos por Arellano (1991) se encuentra un impacto positivo y estadísticamente significativo de los inversionistas institucionales sobre el crecimiento económico. Este trabajo se basa principalmente en la relación entre desarrollo financiero y crecimiento económico para cinco economías del centro y este de Europa, estimando a través de datos de panel para el periodo 1994 - 2011.

Las variables utilizadas en el presente estudio son las mismas utilizadas por estos autores y se basan en la amplia literatura previa que existe con respecto a esta relación, específicamente las variables se dividen en dos grupos: el primero, corresponde a variables que pertenecen a una ecuación estándar de crecimiento, y el segundo, a variables del sector y desarrollo financiero de los países de la muestra. Además de estas variables, se incluye una medida de la presencia de inversionistas institucionales con el objetivo de testear el efecto de estos en el crecimiento económico, esta variable es calculada como la suma de los activos mantenidos en compañías de seguros, fondos mutuos, fondos de pensiones y créditos bancarios, como porcentaje del PIB. Y luego se mide el impacto de cada uno de estos actores por separado.

Existen varios estudios que intentan probar la relación entre crecimiento económico e inversionistas institucionales, la mayoría se enfocan en otras muestras de países, años, y utilizan diferentes metodologías econométricas y variables explicativas a las que se usaron en el presente estudio.

Los inversionistas institucionales son organizaciones que operan grandes volúmenes de activos: bancos, sociedades financieras, compañías de seguro, AFP, entidades nacionales de reaseguro y administradoras de fondos autorizados por ley.

También tendrán este carácter, las entidades que señale la Superintendencia mediante una norma de carácter general, siempre que se cumplan las siguientes condiciones copulativas: que el giro principal de las entidades sea la realización de inversiones financieras o en activos financieros, con fondos de terceros; y que el volumen de transacciones, naturaleza de sus activos u otras características, permita calificar de relevante su participación en el mercado.

Los intermediarios financieros y de mercado tienden a disminuir los costos de búsqueda de potenciales inversionistas y proyectos, ejerciendo el control corporativo, administrando riesgos, y movilizándolo el ahorro. Por lo tanto, es por el gran volumen de activos e instrumentos que manejan estos actores financieros que economías con intermediarios financieros y de mercado más desarrollados gozan de mayores tasas de crecimiento.

Pagano (1993) sugiere tres formas en las que el desarrollo del sector financiero puede afectar el crecimiento económico bajo un modelo básico de crecimiento endógeno:

Primero, puede aumentar la productividad de las inversiones.

Segundo, un sector financiero eficiente reduce los costos de transacción y por tanto, aumenta la proporción de los ahorros destinados a inversiones productivas. Un sector financiero eficiente aumenta la liquidez de las inversiones.

Tercero, el desarrollo del sector financiero puede promover o disminuir los ahorros. Los inversionistas institucionales estarían ayudando en estos tres aspectos, dada la importancia que han ganado en el mercado de capitales a través de su mayor participación y como inyectores de liquidez. La literatura teórica y empírica ha llegado a un creciente consenso acerca del significativo impacto que tiene el desarrollo del sistema financiero en el crecimiento económico. Un sistema financiero más desarrollado afecta las decisiones de inversión y ahorro, mejorando la asignación de recursos en la economía y, con ello, impulsando el crecimiento económico. (p. 102).

Donde existe ausencia de inversionistas institucionales los bancos dominan, estos inversionistas comienzan a desarrollarse en la etapa de mercado y se vuelven dominantes en la etapa secularizada. Davis (2003) indica que naciones pertenecientes a la OECD presentan un mercado financiero que se basa en una mayor participación de inversionistas institucionales, a diferencia de países emergente que se basan en bancos. Corbo, Hernández y Parro (2004) en un estudio de corte transversal, analizan el rol de las instituciones y las políticas en el crecimiento económico.

Las estimaciones arrojan como resultado que, una vez que se toma en cuenta la calidad de las instituciones, variables de política como el grado de apertura y gasto de gobierno no son importantes (no resultan estadísticamente significativas). Sin embargo, el grado de desarrollo financiero es un determinante significativo e importante del crecimiento, aunque su significancia económica resulta menor que lo reportado en estudios previos. Utilizando estas estimaciones estos autores muestran que casi un 65% de la diferencia de crecimiento entre Asia y América Latina durante la década de los 90s se debe a la diferencia en el desarrollo financiero entre ambas regiones. Hernández y Parro (2005), analizan si el sistema financiero ha determinado el crecimiento económico en Chile, tomando como medida de desarrollo financiero el crecimiento del crédito privado como porcentaje del PIB.

Los resultados sugieren que, en periodos con mayor desarrollo financiero, la ratio de crédito privado fue mayor, apoyando la hipótesis de mayor crecimiento económico. También concluyen que un problema puntual del sistema financiero chileno es la baja liquidez del mercado accionario; a pesar de ser un mercado relativamente grande éste es tremendamente ilíquido.

Otra área donde también existe un desafío importante es el desarrollo de la industria de capital de riesgo, tal que ésta permita desarrollar firmas con un alto potencial de crecimiento. También es necesario apoyar el desarrollo del mercado de derivados financieros. La estructura de este

estudio está definida de la siguiente forma, en la sección II se presenta una revisión bibliográfica respecto a diferentes estudios que proveen la relación entre desarrollo financiero y crecimiento económico, y la relación de éste último con inversionistas institucionales o instituciones no bancarias.

2.3. Definición conceptual de la terminología empleada

Sistema financiero

El sistema financiero tiene como función canalizar el ahorro que generan las unidades económicas con superávit hacia el gasto de las unidades económicas con déficit. Este gasto puede materializarse en términos de inversiones o actividades de consumo.

Para conseguir los fondos que financien su exceso de gasto, las unidades económicas deficitarias emiten pasivos, que son adquiridos por las unidades económicas superávit para colocar sus excedentes de ingresos, de este modo, los pasivos de las primeras constituyen activos para las segundas.

Mercados financieros

Un mercado financiero, según el criterio que se utilice en su clasificación, puede incluirse en diferentes grupos. La bolsa, por ejemplo, es un mercado de capitales, si tenemos en cuenta los productos que se negocian en ella, o es un mercado secundario si se considera que por ella se transmite la propiedad de activos existentes.

Activos y pasivos

Los activos y pasivos son los productos financieros que emiten las unidades económicas con déficit y adquieren quienes tienen los excedentarios con el fin de invertir en sus ahorros. Estos productos se colocan y se adquieren en mercados, donde intervienen diversas instituciones financieras que actúan con libertad, aunque dentro del marco normativo establecido por los poderes públicos y bajo el control de las instituciones y autoridades competentes.

CAPÍTULO III
MARCO METODOLÓGICO

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación

El tipo de investigación en la cual está enmarcado dentro de las investigaciones de tipo no experimental, porque solo se describe, analiza, explica y predice en caso sea necesario las variables de estudio, es decir no existe manipulación de estas, se considera las características de las variables tal como se encuentran en la realidad dentro de la empresa donde se realizó la investigación.

Según Zorrilla (1993) la investigación no experimental: “Busca el progreso científico, acrecentar los conocimientos teóricos, sin interesarse directamente en sus posibles aplicaciones o consecuencias prácticas; es más formal y persigue las generalizaciones con vistas al desarrollo de una teoría basada en principios y leyes” (p. 43).

De acuerdo a los momentos de recolección de datos, la investigación es de tipo transversal o transeccional, porque la prueba se aplicó en un único momento.

Ávila (2006) indica que:

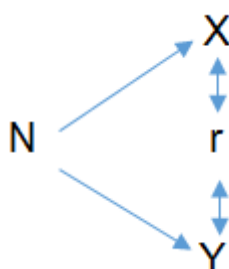
En los estudios de tipo transaccional o transversal la unidad de análisis es observada en un solo punto en el tiempo. Se utilizan en investigaciones con objetivos de tipo exploratorio o descriptivo para el análisis de la interacción de las variables en un tiempo específico” (p. 44).

Diseño de investigación

La investigación se desarrolla dentro de los lineamientos de las investigaciones de diseño descriptivo correlacional, porque no se trata de analizar la influencia de una variable sobre otra, sino la relación o asociación que existe en ellas.

Según Hernández, Fernández y Baptista (2014) la investigación descriptiva correlacional: “Mide la relación entre dos o más variables en un momento determinado, no se explica la causa de una variable a otra, por lo tanto, se examina la relación donde si un factor cambia el otro es directamente influenciado” (p. 158).

La investigación esta expresada en el siguiente esquema:



Donde:

n : Muestra

x : Liberación de Presupuesto

y : Desarrollo Financiero

r : Relación entre las variables de estudio.

3.2. Población y muestra

Población

La población del presente estudio estará conformada por 92 colaboradores de la empresa ICCGSA entre ingenieros civiles y contratistas generales S.A.

Gorgas, Cardiel y Zamorano (2011) respecto a la población dicen: “Se denomina población al conjunto completo de elementos con alguna característica común que es el objeto de nuestro estudio” (p. 11).

Francia (1988) citado por Bernal (2010) señala que la población es: “El conjunto de todos los elementos a los cuales se refiere la investigación. Se

puede definir también como el conjunto de todas las unidades de muestreo” (p. 160).

Muestra

La muestra está conformada por 92 colaboradores de la empresa ICCGSA en San Isidro

Tabla 1

Distribución de la muestra de la empresa ICCGSA

Sexo	Frecuencia	Porcentaje
Hombres	50	54.34%
Mujeres	42	45.66%
Total	92	100%

La muestra es de tipo probabilístico seleccionada de manera censal, probabilística, porque todos los sujetos tienen la probabilidad de ser parte de la muestra, y censal porque se consideró a la población como la muestra y considerando la existencia de la probabilidad en el intervalo de 0 a 1, se justifica que la muestra censal es considerada teóricamente como una muestra probabilística.

Lagares y Puerto (2001) señala que la muestra es: “Una parte o una cantidad pequeña de una población para someterlo a un estudio para analizar o experimentar, cuya característica primordial es que la muestra debe ser representativa de la población” (p. 4).

Hernández et al. (2010), señalan que la muestra probabilística es:

Un subgrupo de la población en el que todos los elementos tienen la misma posibilidad de ser escogidos y se obtienen definiendo todas las características de la población y el tamaño de la muestra, y por medio de una selección aleatoria o mecánica de las unidades de análisis. (p. 176).

3.3. Hipótesis

Hipótesis general

Ho: No existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017.

Ha: Existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017.

Hipótesis específicas.

H₁: Existe relación significativa entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

H₂: Existe relación significativa entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

H₃: Existe relación significativa entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

3.4. Variables – Operacionalización

Definición conceptual de la liberación de presupuesto

Gonzales (2002) da a entender que: “Un presupuesto es un plan integrador y coordinador que expresa en términos financieros con respecto a las operaciones y recursos que forman parte de una empresa para un periodo determinado, con el fin de lograr los objetivos fijados por la alta gerencia” (p. 2).

Definición operacional de la liberación de presupuesto

La liberación de presupuesto, es una variable que se midió en función de tres dimensiones, 5 indicadores que fueron expresados en términos de 20 ítems que constituyeron el instrumento y que permitieron medir la percepción de los colaboradores respecto a la liberación del presupuesto donde se desenvuelven laboralmente.

Tabla 2

Operacionalización de la variable liberación de presupuesto

Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala de medición y valores	Niveles y rangos
Liberación de flujo	Disponibilidad de caja	Del 1 al 9	1 = Totalmente en desacuerdo	Alto 49 - 75
	Aprobadores		2 = En desacuerdo	Medio 75 - 93
Presupuesto otorgado	Asignación por gerencias	Del 10 al 17	3 = Ni de acuerdo no en desacuerdo	
	Proveedores		4 = De acuerdo 5 = Totalmente de acuerdo	Bajo 93 - 100
Resultado presupuestario	Devengados	Del 18 al 20		

Definición conceptual del desarrollo del sistema financiero

Ivanova (2015) al respecto dice: “En su nuevo estudio analiza el estado actual del desarrollo financiero en América Latina, así como los efectos que una profundización del mismo podría tener en términos de crecimiento potencial y estabilidad” (p. 14).

Definición operacional del desarrollo del sistema financiero

El desarrollo del sistema financiero, es una variable que se midió en función de tres dimensiones, 5 indicadores que fueron expresados en términos de 20 ítems que constituyeron el instrumento y que permitieron medir la percepción de los colaboradores respecto al desarrollo del sistema financiero que tienen en la empresa.

Tabla 3

Operacionalización de la variable desarrollo del sistema financiero.

Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala de medición y valores	Niveles y rangos
Flujo de liquidez	Cuentas por pagar	Del 1 al 9	1 = Nunca 1 = Totalmente en desacuerdo	Alto
	Cuentas por cobrar			47 - 67
Clima de financiero	Negociación	Del 10 al 17	2 = En desacuerdo 3 = Ni de acuerdo no en desacuerdo 4 = De acuerdo 5 = Totalmente de acuerdo	Medio
	Personal de Finanzas y de Tecnología informática			Bajo
	Estado presupuestario			Del 18 al 20

3.5. Métodos y técnicas de investigación

Métodos de investigación

Para la presente investigación se utilizó el método cuantitativo, porque los datos se realizan utilizando cálculos estadísticos, tanto descriptivas como inferenciales.

Bernal (2010) refiere que el método cuantitativo consiste en: “La medición de características de los fenómenos sociales, lo cual supone derivar de un marco conceptual pertinente al problema analizado, una serie de postulados que expresen relaciones entre las variables estudiadas de forma deductiva” (p. 60).

Se utilizó como método específico el método analítico, porque, nos permitió conocer más espacio geográfico donde se desarrolla el estudio.

Gutiérrez y Sánchez (1990) lo define como aquel que: “Distingue las partes de un todo y procede a la revisión ordenada de cada uno de los elementos por separada” (p. 133).

Técnica

Para la presente investigación se utilizó la encuesta como técnica para medir las variables en estudio.

Carrasco (2005) define a la encuesta como: “Una técnica de investigación social para la indagación, exploración y recolección de datos, mediante preguntas formuladas directa o indirectamente a los sujetos que constituyen la unidad de análisis del estudio investigativo” (p. 314).

Asimismo, otras técnicas utilizadas, fueron el análisis y la observación para la recolección de informaciones de fuentes primarias y secundarias.

Campos (2012) define a la observación como: “Una técnica que mediante la aplicación de ciertos recursos permite la organización, coherencia y economía de los esfuerzos realizados durante el desarrollo de una investigación” (p. 49).

3.6. Descripción de instrumentos utilizados

Para la recolección de datos se utilizaron dos instrumentos que miden de forma independiente las variables para luego correlacionarlas y asociarlas. El primer instrumento se denomina cuestionario para medir el la liberación de presupuesto y el segundo cuestionario para medir la variable desarrollo del sistema financiero.

Todo instrumento para recabar información debe tener dos requisitos fundamentales: validez y confiabilidad. Entendido dichos procedimientos, en la presente investigación se utilizó instrumentos validados y confiables. Sin embargo, han pasado nuevamente por un proceso de validez y confiabilidad ambos instrumentos.

Instrumento I: Cuestionario de liberación de presupuesto

Ficha técnica

Nombre	: Cuestionario sobre la liberación de Presupuesto
Autor	: Rosa Luz Molina Llatas
Año	: 2018
Procedencia	: Universidad Autónoma del Perú
Administración	: Individual o Colectiva
Duración	: Sin tiempo limitado. Aproximadamente 25 minutos.

Significación

Se trata de tres escalas independientes: liberación de flujo, presupuesto otorgado y resultado presupuestario, que evalúan la liberación de presupuesto que se produce regularmente en una organización. Dicho instrumento está conformado por 20 Ítems, que permiten evaluar la variable de estudio, siendo sometidos a criterios de validez y confiabilidad. Se califican los ítems de acuerdo a la siguiente escala:

Totalmente en desacuerdo	1
En desacuerdo	2
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	3
De acuerdo	4
Totalmente de acuerdo	5

Normas de calificación

Para calificar los resultados, solo se debe sumar los totales por dimensión y así mismo un total general del instrumento, luego se ubica en la tabla de baremos obtenidos mediante los puntos de corte considerando el 75 por ciento de la desviación estándar para determinar la percepción sobre la liberación del presupuesto y sus dimensiones.

Instrumento II: Cuestionario de desarrollo del sistema financiero

Ficha técnica

Nombre	: Cuestionario sobre el desarrollo financiero
Autor	: Molina Llatas, Rosa Luz
Año	: 2016
Procedencia	: Universidad Autónoma del Perú
Administración	: Individual o Colectiva
Duración	: Sin tiempo limitado. Aproximadamente 25 minutos.

Significación

Se trata de tres escalas independientes (Flujo de liquidez, clima financiero y estado presupuestal) que evalúan el Desarrollo financiero que se produce regularmente en una organización. Dicho instrumento está conformado por 20 Ítems, que permiten evaluar la variable de estudio, siendo sometidos a criterios de validez y confiabilidad. Se califican los ítems de acuerdo a la siguiente escala:

Totalmente en desacuerdo	1
En desacuerdo	2
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	3
De acuerdo	4
Totalmente de acuerdo	5

Normas de calificación

Para calificar los resultados, solo se debe sumar los totales por dimensión y así mismo un total general del instrumento, luego se ubica en la tabla de baremos obtenidos mediante los puntos de corte considerando el 75 por ciento de la desviación estándar para determinar la percepción sobre el desarrollo del sistema financiero y sus dimensiones.

3.7. Análisis estadístico e interpretación de los datos

El análisis propuesto siguió los siguientes pasos:

Para la organización de los datos que se recogieron, se implementó bases de datos de las variables en estudios los cuales fueron sometidos a un análisis estadístico en el programa SPSS, para obtener las correlaciones.

Para evaluar el comportamiento de los datos recogidos y comprobar potenciales problemas en ellos, se procedió a la elaboración del análisis exploratorio de datos, con este análisis se verificó si algunos supuestos importantes (valores externos, valores perdidos, descriptivas iniciales, etc.) se cumplen.

Para el análisis descriptivo de las variables, se obtuvieron puntajes y se organizó su presentación frecuencias y porcentajes, además de su distribución, confiabilidad y contrastación

Para el análisis de los resultados se desarrolló la interpretación de los valores estadísticos y se estableció los niveles de relación o asociación, además de la contrastación o verificación de las hipótesis.

Se reflexionó y se discutió sobre los resultados, por variables y dimensiones.

Se elaboró conclusiones y recomendaciones sobre los objetivos.

CAPÍTULO IV
ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS
RESULTADOS

4.1. Validación de los instrumentos

Validez del instrumento de la liberación del presupuesto

La validez de instrumento se determinó a través del criterio de jueces, expertos en el tema, considerando expertos de tipos temático, metodólogo y estadístico, los cuales determinaron la validez de contenido, criterio y constructo del instrumento.

Tabla 4

Resultados de la validación del cuestionario de liberación de presupuesto

Validador	Resultado de aplicabilidad
Dr. Luis Alberto Marcelo Quispe	Aplicable
Mg. Jorge Ramos Chang	Aplicable
Ing. Segundo Zoilo Vásquez Ruiz	Aplicable

Validez del instrumento desarrollo del sistema financiero

La validez de instrumento se determinó a través del criterio de jueces, expertos en el tema, considerando expertos de tipos temático, metodólogo y estadístico, los cuales determinaron la validez de contenido, criterio y constructo del instrumento.

Tabla 5

Resultados de la validación del cuestionario de desarrollo del sistema financiero

Validador	Resultado de aplicabilidad
Dr. Luis Alberto Marcelo Quispe	Aplicable
Mg. Jorge Ramos Chang	Aplicable
Ing. Segundo Zoilo Vásquez Ruiz	Aplicable

4.1.1 Análisis de fiabilidad

Fiabilidad del instrumento de liberación del presupuesto

Para determinar la confiabilidad del instrumento de la variable liberación de presupuesto se utilizó la prueba estadística de alfa de Cronbach considerando que el cuestionario presenta una escala politómica.

Tabla 6

Fiabilidad del instrumento de la variable liberación del presupuesto

Alfa de Cronbach	N de elementos
,925	20

En la tabla 6, se observa que el estadístico alfa de Cronbach asciende a 0.925, lo cual indica que el instrumento de liberación de presupuesto presenta una confiabilidad muy alta por encontrarse en el intervalo de 0.81 a 1.00 y por lo tanto el instrumento es aplicable.

Fiabilidad del instrumento del desarrollo del sistema financiero

Para determinar la confiabilidad del instrumento de la variable desarrollo del sistema financiero se utilizó la prueba estadística de alfa de Cronbach considerando que el cuestionario presenta una escala politómica.

Tabla 7

Fiabilidad del instrumento de la variable desarrollo del sistema financiero

Alfa de Cronbach	N de elementos
,893	20

Conforme se puede apreciar en la tabla 7, el resultado de la aplicación del estadístico alfa de Cronbach asciende a 0.893, lo cual indica que el instrumento de desarrollo del sistema financiero presenta una confiabilidad

alta por encontrarse en el intervalo de 0.81 a 1.00 y por lo tanto el instrumento es aplicable.

4.2. Resultados descriptivos de las variables

Resultados descriptivos de la variable liberación de presupuesto

Tabla 8

Análisis descriptivo de la variable liberación de presupuesto

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	32	34.8
	Medio	25	27.2
	Alto	35	38.0
	Total	92	100.0

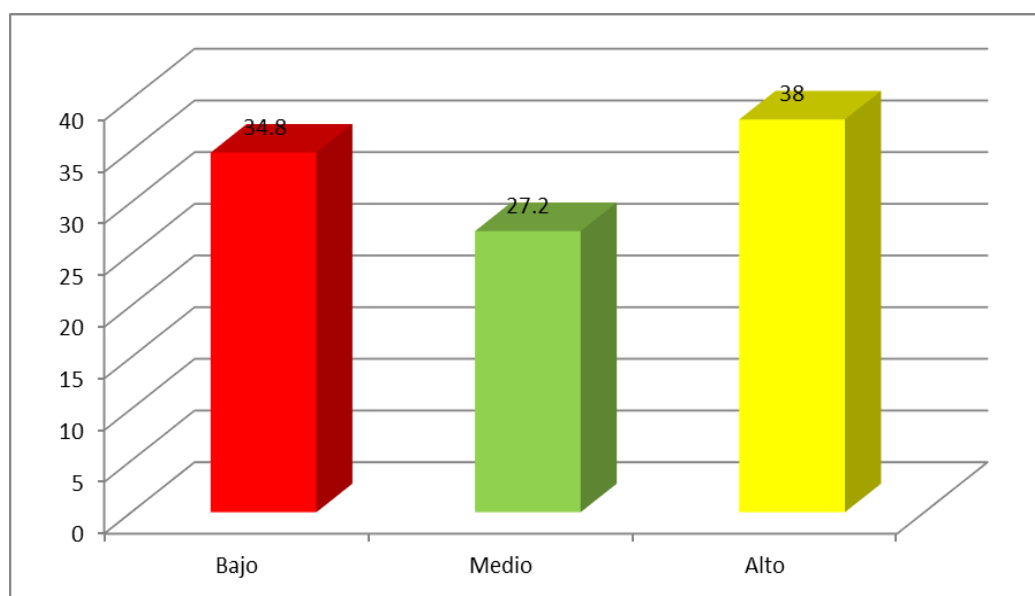


Figura 1. Análisis descriptivo de la variable liberación de presupuesto

Interpretación

Se aprecia en la figura 1 que 35 colaboradores encuestados que representan el 38.0% consideran a la liberación de presupuesto en un nivel alto, 32 de los colaboradores encuestados que representan el 34.8% lo consideran en un nivel bajo y 25 colaboradores encuestados que equivalen al 27.2% lo consideran en un nivel medio.

Resultados descriptivos de la variable desarrollo del sistema financiero

Tabla 9

Análisis descriptivo de la variable desarrollo del sistema financiero.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	29	31.5
	Medio	26	28.3
	Alto	37	40.2
	Total	92	100.0

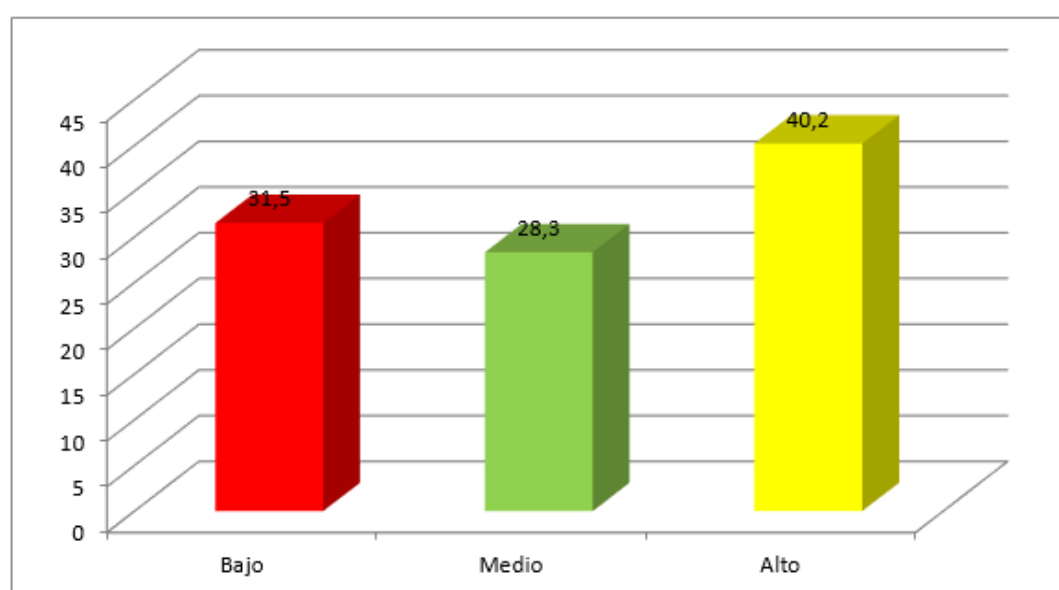


Figura 2. Análisis descriptivo de la variable desarrollo del sistema financiero

Interpretación

Se aprecia en la figura 2 que 37 colaboradores encuestados que representan el 40.2% consideran al desarrollo del sistema financiero en un nivel alto, 29 de los colaboradores encuestados que representan el 31.5% lo consideran en un nivel bajo y 26 colaboradores encuestados que equivalen al 28.3% lo consideran en un nivel medio.

4.3. Resultados descriptivos de las dimensiones

Resultados descriptivos de las dimensiones de la variable liberación de presupuesto

Tabla 10

Análisis descriptivo de la dimensión liberación de flujo

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	32	34.8
	Medio	27	29.3
	Alto	33	35.9
	Total	92	100.0

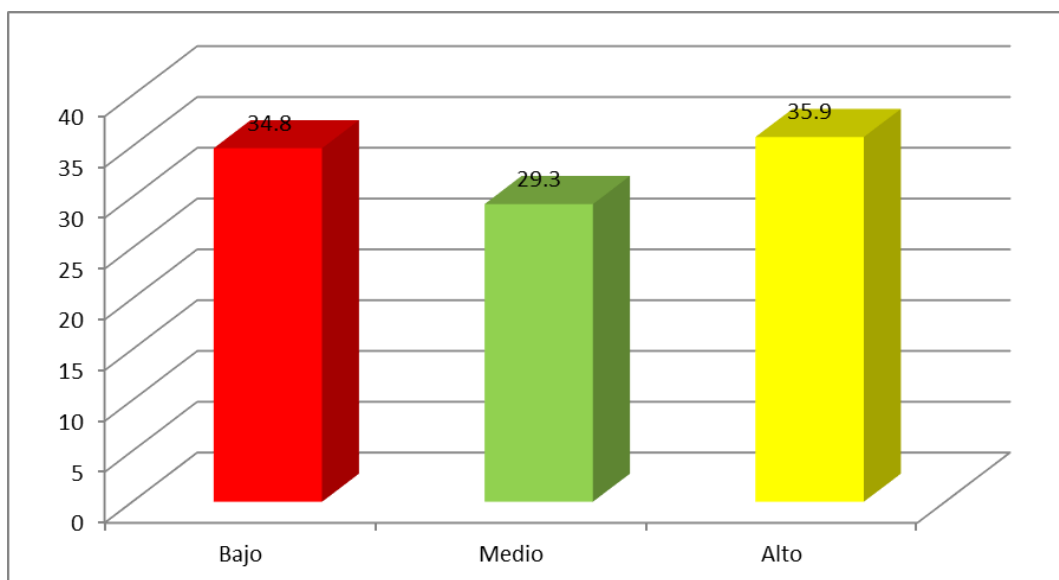


Figura 3. Análisis descriptivo de la dimensión liberación de flujo

Interpretación

Se aprecia en la figura 3 que 33 colaboradores encuestados que representan el 35.9% consideran a la dimensión liberación de flujo en un nivel alto, 32 de los colaboradores encuestados que representan el 34.8% lo consideran en un nivel bajo y 27 colaboradores encuestados que equivalen al 29.3% consideran lo consideran en nivel medio.

Tabla 11

Análisis descriptivo de la dimensión presupuesto otorgado

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	32	34.8
	Medio	25	27.2
	Alto	35	38.0
	Total	92	100.0

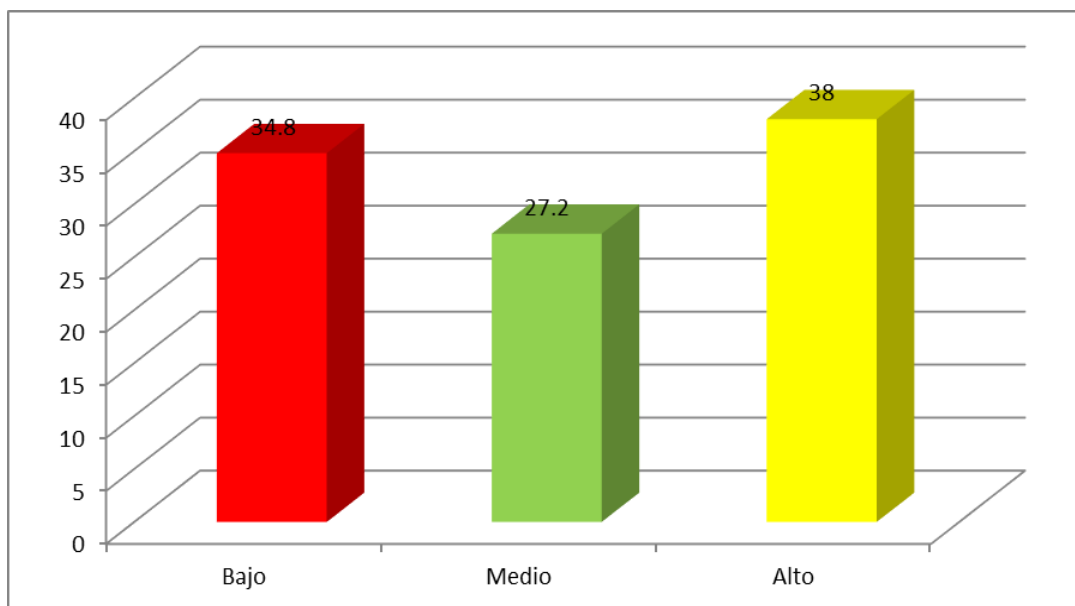


Figura 4. Análisis descriptivo de la dimensión presupuesto otorgado

Interpretación

Se aprecia en la figura 4 que 35 colaboradores encuestados que representan el 38.0% consideran a la dimensión presupuesto otorgado en un nivel alto, 32 de los colaboradores encuestados que representan el 34.8% lo consideran en un nivel bajo y 25 colaboradores encuestados que equivalen al 27.2% consideran lo consideran en nivel medio.

Tabla 12

Análisis descriptivo de la dimensión resultado presupuestario

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	31	33,7
	Medio	61	66,3
	Alto	0	0
	Total	92	100.0

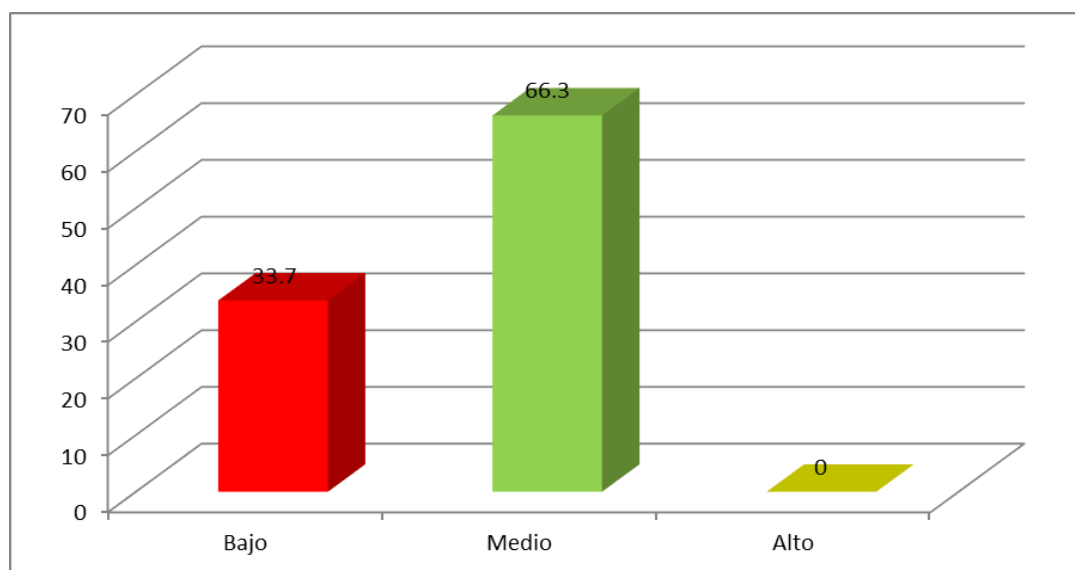


Figura 5. Análisis descriptivo de la dimensión resultado presupuestal

Interpretación

Se aprecia en la figura 5 que 61 colaboradores encuestados que representan el 66.3% consideran a la dimensión resultado presupuestal en un nivel medio, 31 de los colaboradores encuestados que representan el 33.7% lo consideran en un nivel bajo y 0 colaboradores encuestados que equivalen al 0.00% consideran lo consideran en nivel alto.

Resultados descriptivos de las dimensiones del desarrollo del sistema financiero

Tabla 13

Análisis descriptivo de la dimensión flujo de liquidez

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	29	31.5
	Medio	29	31.5
	Alto	34	37.0
	Total	92	100.0

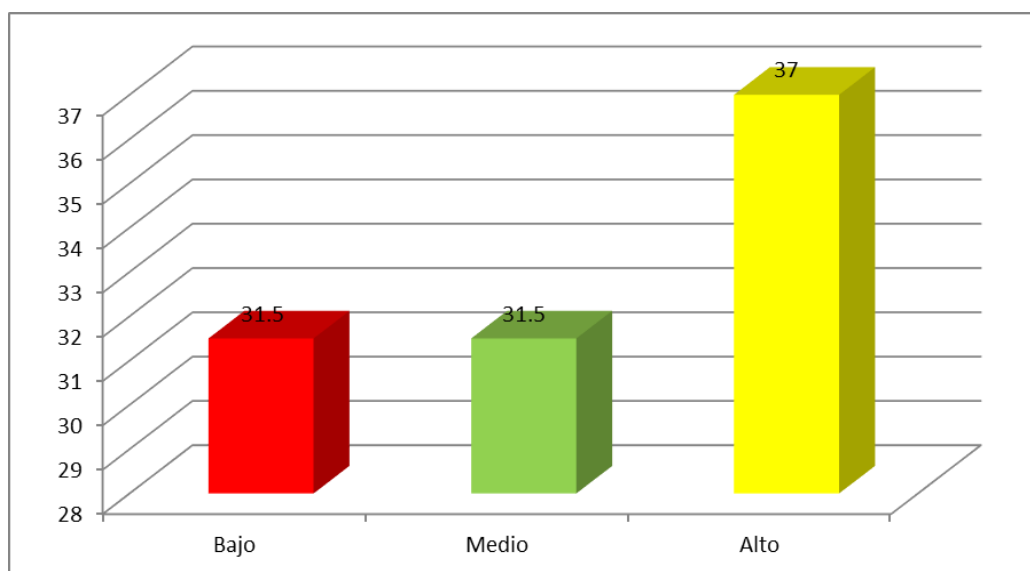


Figura 6. Análisis descriptivo de la dimensión flujo de liquidez.

Interpretación

Se aprecia en la figura 6 que 34 colaboradores encuestados que representan el 37.0% consideran a la dimensión flujo de liquidez en un nivel alto, 29 de los colaboradores encuestados que representan el 31.5% lo consideran en un nivel bajo y 29 colaboradores encuestados que equivalen al 31.5% consideran lo consideran en nivel medio.

Tabla 14

Análisis descriptivo de la dimensión clima financiero

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	32	34.8
	Medio	31	33.7
	Alto	29	31.5
	Total	92	100.0

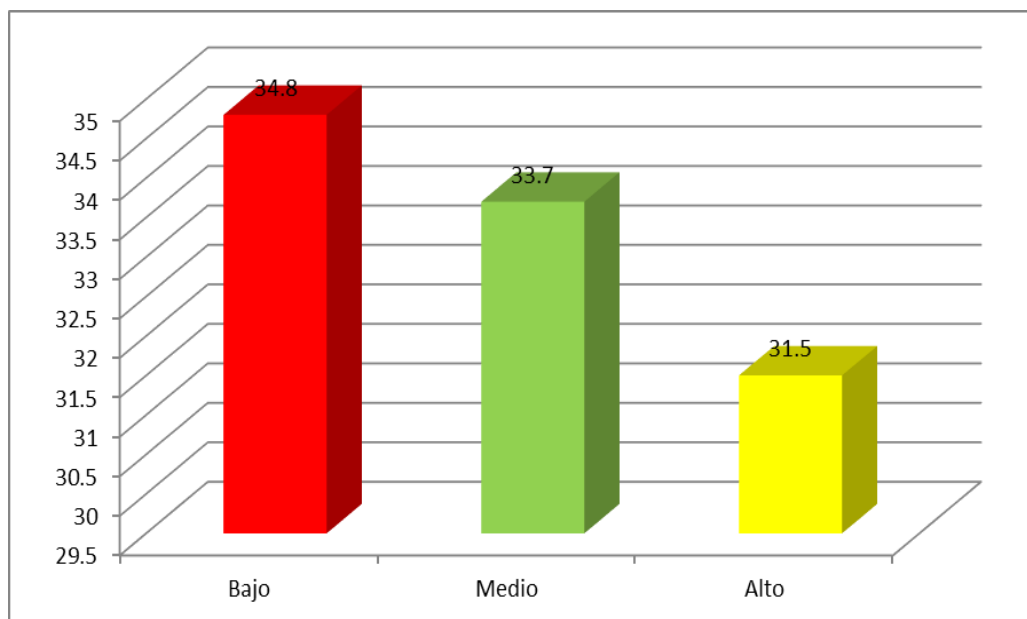


Figura 7. Análisis descriptivo de la dimensión clima financiero

Interpretación

Se aprecia en la figura 7 que 32 colaboradores encuestados que representan el 34.8% consideran a la dimensión clima financiero en un nivel bajo, 31 de los colaboradores encuestados que representan el 33.7% lo consideran en un nivel medio y 29 colaboradores encuestados que equivalen al 31.5% consideran lo consideran en nivel alto.

Tabla 15

Análisis descriptivo de la dimensión estado presupuestal

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Bajo	32	34.8
	Medio	26	28.3
	Alto	34	37.0
	Total	92	100.0

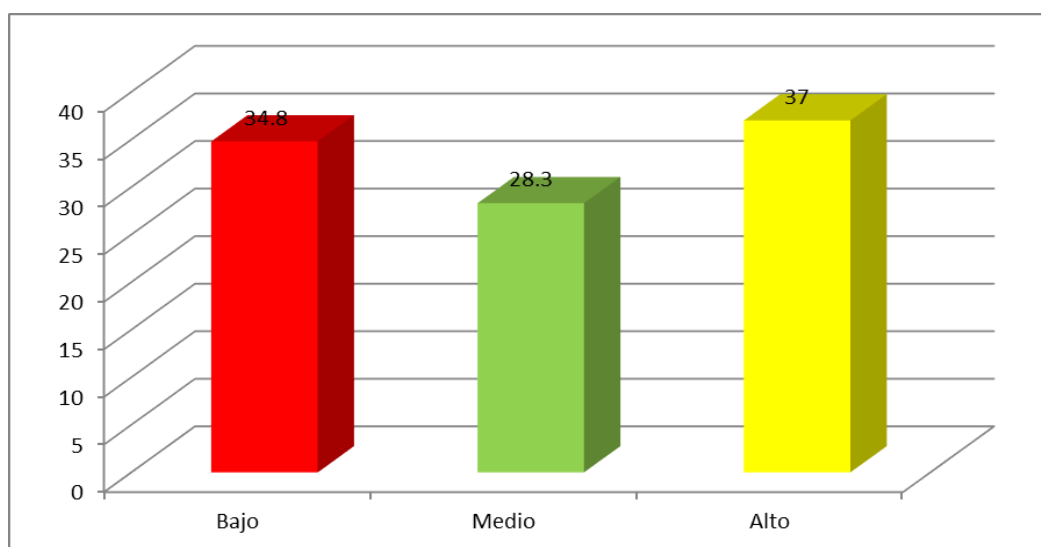


Figura 8. Análisis descriptivo de la dimensión estado presupuestario

Interpretación

Se aprecia en la figura 8 que 34 colaboradores encuestados que representan el 37.0% consideran a la dimensión estado presupuestario en un nivel alto, 32 de los colaboradores encuestados que representan el 34.8% lo consideran en un nivel bajo y 26 colaboradores encuestados que equivalen al 28.3% consideran lo consideran en nivel medio.

4.4. Resultados descriptivos de las variables relacionadas

Tabla 16

Análisis descriptivo de los resultados de la relación entre la liberación del presupuesto y desarrollo del sistema financiero

Liberación de presupuesto	Desarrollo Financiero						Total	
	Bajo		Medio		Alto		fi	%
	fi	%	fi	%	fi	%		
Bajo	18	19.6%	2	2.17%	0	0.0%	20	21.74%
Medio	11	12.0%	34	36.96%	9	9.8%	54	58.70%
Alto	0	0.0%	7	7.61%	11	12.0%	18	19.57%
Total	29	31.5%	43	46.74%	20	21.7%	92	100.00%

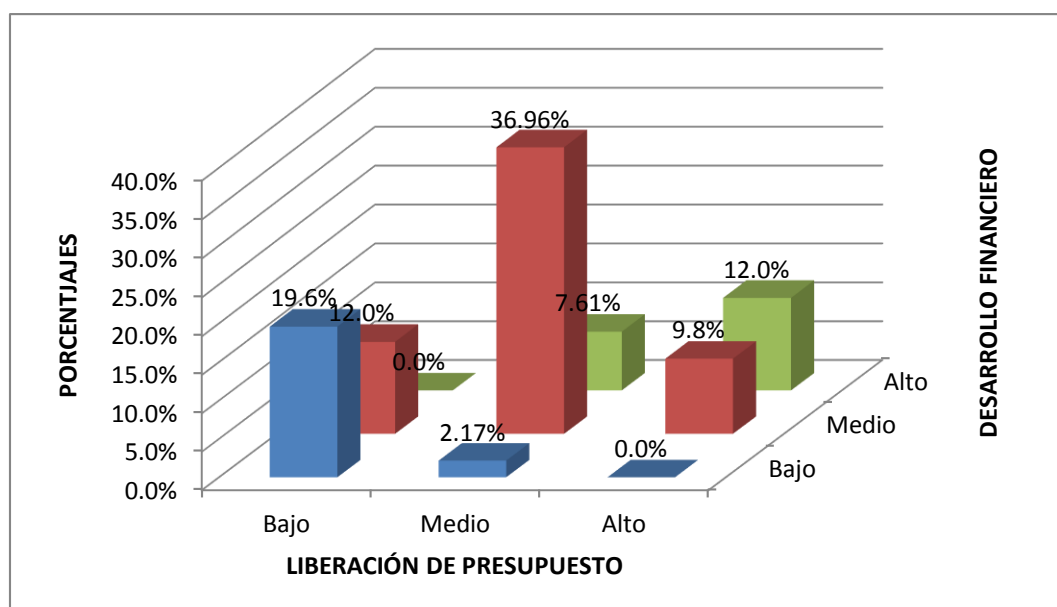


Figura 9. Análisis descriptivo de los resultados de la relación entre la liberación del presupuesto y desarrollo del sistema financiero.

Interpretación

La tabla 16 y figura 9 muestran la descripción referente a las variables liberación de presupuesto y desarrollo financiero, donde se observa que el 19.6% de los encuestados perciben como bajo la relación entre dichas variables. Así mismo, 36.96% de los encuestados refieren que esta relación está en un nivel medio, mientras que el 12.0% encuestados afirman que esta relación es alta; esta tendencia muestra que existe relación positiva directa

entre las variables liberación de presupuesto y desarrollo financiero, lo cual se verificará con la respectiva prueba de hipótesis.

4.5 Prueba de la normalidad para la variable de estudio.

Ho: La variable desarrollo financiero presenta una distribución normal.

Ha: La variable desarrollo financiero no presenta una distribución normal.

Tabla 17

Resultados de la prueba de normalidad de la variable desarrollo financiero

		Liberación de presupuesto	Desarrollo financiero
N		92	92
Parámetros normales ^{a,b}	Media	83,88	74,71
	Desviación estándar	11,916	10,757
Máximas diferencias extremas	Absoluta	,125	,114
	Positivo	,088	,114
	Negativo	-,125	-,099
Estadístico de prueba		,125	,114
Sig. asintótica (bilateral)		,000 ^c	,000 ^c

Nota: a. La distribución de prueba es normal; b. Se calcula a partir de datos; c. Corrección de significación de Lilliefors.

Interpretación

La tabla 17 presenta los resultados de la prueba de normalidad de Kolmogorov - Smirnov donde se observa que la mayoría de los puntajes no se aproximan a una distribución normal en la variable desarrollo financiero, ya que el coeficiente obtenido es significativo ($p < 0.05$); dicho resultado permite determinar el rechazo de la hipótesis nula y la aceptación de la hipótesis alterna, por lo tanto, la prueba estadística a usarse debe ser no paramétrica, para el caso de la investigación para los estadísticos inferenciales se aplicó la prueba de Rho de Spearman.

4.6 Procedimientos correlacionales

Contrastación de la hipótesis general

Ho: No existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017.

Ha: Existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA, San Isidro - 2017.

Nivel de confianza: 95% (sig = 0,05).

Regla de decisión: Si sig \geq 0.05 \rightarrow se acepta la hipótesis nula (Ho)

Si sig < 0.05 \rightarrow se rechaza la hipótesis nula (Ho)

Tabla 18

Resultados de correlación entre la liberación de presupuesto y desarrollo financiero

		Desarrollo financiero	
Rho de Spearman	Liberación de presupuesto	Coficiente de correlación Sig. (bilateral) N	,864** ,000 92

*Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).*

Interpretación

En la tabla 18, se puede observar los resultados de correlación entre las variables liberación de presupuesto y el desarrollo financiero, con un estadístico Rho de Spearman que asciende a 0,864, a un nivel de significancia $p=0,000$ que es menor al 0,05 por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, determinando que existe una correlación altamente significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

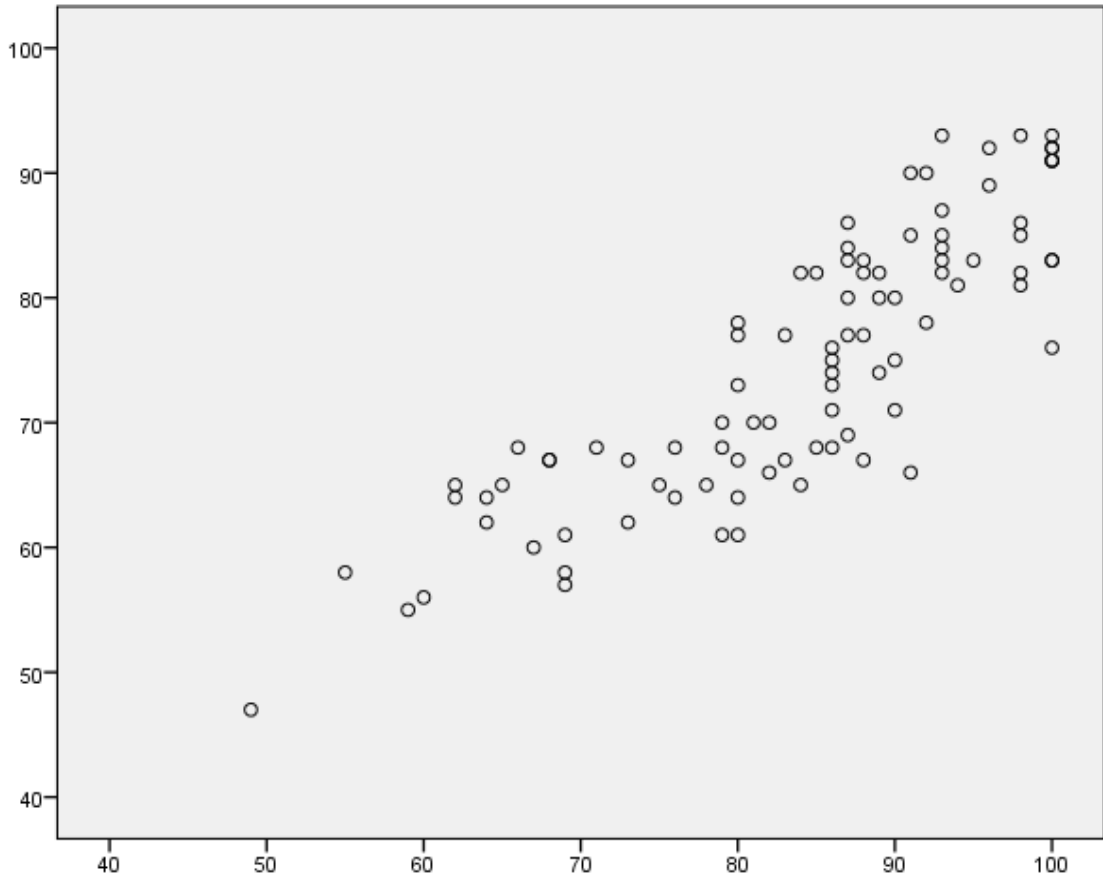


Figura 10. Gráfico de dispersión de las variables liberación del presupuesto y desarrollo financiero.

Interpretación

La figura 10 presenta los resultados del gráfico de dispersión donde se observa una correlación positiva directa entre las variables liberación de presupuesto y sistema financiero, es decir que a mayores puntajes en la variable liberación de presupuesto mayores serán los puntajes de la variable sistema financiero.

Contrastación de hipótesis específicas

Contrastación de hipótesis específica 1

Ho: No existe relación significativa entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

H1: Existe relación significativa entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

Nivel de confianza: 95% (sig = 0,05).

Regla de decisión: Si sig \geq 0.05 \rightarrow se acepta la hipótesis nula (Ho)

Si sig < 0.05 \rightarrow se rechaza la hipótesis nula (Ho)

Tabla 19

Resultados de correlación entre la liberación de flujo y desarrollo financiero

		Desarrollo financiero	
Rho de Spearman	Liberación de flujo	Coefficiente de correlación	,797**
		Sig. (bilateral)	,000
		N	92

*Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).*

Interpretación

En la tabla 19, se puede observar los resultados de correlación entre la dimensión liberación de flujo de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero, con un estadístico Rho de Spearman que asciende a 0,797, a un nivel de significancia $p=0,000$ que es menor al 0,05 por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, determinando que existe una correlación moderada entre la dimensión liberación de flujo de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

Contrastación de hipótesis específica 2

Ho: No existe relación significativa entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

H2: Existe relación significativa entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

Nivel de confianza: 95% (sig = 0,05).

Regla de decisión: Si sig \geq 0.05 \rightarrow se acepta la hipótesis nula (Ho)

Si sig $<$ 0.05 \rightarrow se rechaza la hipótesis nula (Ho)

Tabla 20

Resultados de correlación entre el presupuesto otorgado y el desarrollo financiero

		Desarrollo financiero	
Rho de Spearman	Presupuesto otorgado	Coefficiente de correlación	,786**
		Sig. (bilateral)	,000
		N	92

*Nota: *** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).

Interpretación

En la tabla 20, se puede observar los resultados de correlación entre la dimensión presupuesto otorgado de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero, con un estadístico Rho de Spearman que asciende a 0,786, a un nivel de significancia $p=0,000$ que es menor al 0,05 por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, determinando que existe una correlación moderada entre la dimensión presupuesto otorgado de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

Contrastación de hipótesis específica 3

Ho: No existe relación significativa entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

H3: Existe relación significativa entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA, San Isidro - 2017.

Nivel de confianza: 95% (sig = 0,05).

Regla de decisión: Si sig \geq 0.05 \rightarrow se acepta la hipótesis nula (Ho)

Si sig $<$ 0.05 \rightarrow se rechaza la hipótesis nula (Ho)

Tabla 21

Resultados de correlación entre el resultado presupuestal y desarrollo financiero

		Desarrollo financiero	
Rho de Spearman	Resultado presupuestal	Coefficiente de correlación	,701**
		Sig. (bilateral)	,000
		N	92

*Nota: ** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).*

Interpretación

En la tabla 21, se puede observar los resultados de correlación entre la dimensión resultado presupuestal de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero, con un estadístico Rho de Spearman que asciende a 0,701, a un nivel de significancia $p=0,000$ que es menor al 0,05 por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, determinando que existe una correlación moderada entre la dimensión resultado presupuestal de la variable liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

CAPÍTULO V
DISCUSIONES, CONCLUSIONES Y
RECOMENDACIONES

5.1. Discusiones

Los resultados del análisis de confiabilidad de la liberación de presupuesto indican que todos los ítems forman parte de dicho cuestionario, y corresponden a cada una de las sub escalas asignadas por su autor. El instrumento es confiable en la medida que sus escalas obtuvieron coeficientes Alfa de cronbach con una escala total de 0,925.

En lo que se refiere al análisis de desarrollo financiero indican que todos los ítems forman parte de dicho cuestionario, y corresponden a cada una de las sub escalas asignadas por su autor. El instrumento es confiable en la medida que sus escalas obtuvieron coeficientes Alfa de cronbach con una escala total de 0,893.

En lo que respecta a la hipótesis general de investigación “Existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro” los resultados obtenidos indican que existen relaciones significativas entre las variables en estudio, mediante un estadístico Rho de Spearman que asciende a 0,864, a un nivel de significancia $p=0,000$ que es menor al 0,05 por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, determinando que existe una correlación altamente significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro. Dichos resultados se contrastan con la investigación de López & Sánchez (2015) en su tesis: “Análisis de la relación entre crecimiento económico y el desarrollo del sistema financiero” que concluye que los resultados obtenidos confirman la relación positiva y significativa entre el crecimiento económico y el desarrollo del sistema financiero en el Perú para el período 1994-2013. Encontrándose que las medidas de colocaciones e intermediación financiera resultaron significativas al 95 y 90 por ciento respectivamente y con los signos positivos. Se pudo notar también que el incremento del crecimiento económico es de 1, 4 por ciento en el caso de las colocaciones sobre PBI per-cápita no primario, mientras que la intermediación financiera sobre el PBI per cápita no primario es de 0,86 por ciento en promedio, para cada región.

Asimismo en lo que respecta a las hipótesis específicas de investigación se obtuvieron los siguientes resultados de Rho de Spearman de 0,797 a un nivel de significancia de 0,000 para la relación entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero, un Rho de Spearman de 0,786 a un nivel de significancia de 0,000 para la relación entre el presupuesto otorgado y el desarrollo financiero y un Rho de Spearman de 0,701 a un nivel de significancia de 0,000 entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero, demostrando que existen relaciones altamente significativas, dichos resultados se contrastan con la investigación de Vargas (2015) en su tesis: “Inteligencia financiera en el desarrollo empresarial de la empresa reencauchadora Rubbers S.R.L.” que concluye que cuando el 44.4% de los encuestados indican que la inteligencia financiera influye en la empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L., en el grado de deficiente o muy bajo, el 25.5% indicaron que influye en un grado de insuficiente o bajo, el 17.8% indicaron que influye en un grado regular o medio, el 7.82% indicaron que influye en un grado suficiente o alto y el 4.49% indicaron que influye en un grado superior o muy alto. Teniendo en cuenta que el contexto real de la empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L. de la ciudad de Cajamarca, se extiende los resultados encontrados concluyendo que la influencia de la Inteligencia Financiera en la Empresa Reencauchadora Rubbers S.R.L. es positiva (directa) y alta sobre el desarrollo empresarial de dicha empresa. Asimismo la tesis de Gomero (2003) en su tesis: “Participación de los estados financieros Bancarios y no bancarios en el desarrollo de las Pymes textiles en Lima Metropolitana de 1990 al 2000” que concluye los resultados nos manifiestan que en el Perú las medidas conducentes a acabar con la inflación, estabilizar la economía, liberar los mercados de bienes y servicios, financiero y de trabajo, conducentes a brindar un marco de confianza para que el sector productivo tenga mejores condiciones de inversión, al mismo tiempo, se implementaron un conjunto de reformas estructurales orientadas a modernizar y hacer más competitiva la actividad de la economía. En este marco, el sector textil y confecciones encontró un entorno favorable a las inversiones, y así incrementar la producción y sus exportaciones. No obstante, en la actualidad las condiciones macroeconómicas vienen restringiendo el desempeño de las Pymes exportadoras, debido a que el gobierno no ha mostrado una política de

articulación integral de mayor alcance para fomentar las exportaciones textiles y de la Pyme en particular.

5.2. Conclusiones

Existe relación altamente significativa entre la liberación del presupuesto y el desarrollo financiero, mediante un Rho de Spearman que asciende a 0,864 a un nivel de significancia de 0,000 menor a 0.05, esto indica que dichas variables están correlacionadas en la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

Existe relación altamente significativa entre la dimensión liberación de flujo de la variable liberación del presupuesto y el desarrollo financiero, mediante un Rho de Spearman que asciende a 0,797 a un nivel de significancia de 0,000 menor a 0.05, esto indica que dichas variables están correlacionadas en la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

Existe relación altamente significativa entre la dimensión presupuesto otorgado de la variable liberación del presupuesto y el desarrollo financiero, mediante un Rho de Spearman que asciende a 0,786 a un nivel de significancia de 0,000 menor a 0.05, esto indica que dichas variables están correlacionadas en la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

Existe relación altamente significativa entre la dimensión resultado presupuestal de la variable liberación del presupuesto y el desarrollo financiero, mediante un Rho de Spearman que asciende a 0,701 a un nivel de significancia de 0,000 menor a 0.05, esto indica que dichas variables están correlacionadas en la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.

5.3 Recomendaciones

En relación al objetivo general, los resultados permiten recomendar buscar la liberación de presupuesto que se genera mayormente en las áreas operativas, por el hecho de abastecer a las obras y tener el control de los gastos, en base a esto tener en cuenta el tiempo que conlleva el proceso de liberación.

En relación al primer objetivo específico, los resultados permiten recomendar que consideren que la liberación de presupuesto es el engranaje para abastecer las obras, tener en cuenta la cantidad necesaria al momento de realizar la compra de materiales y adquisición de servicios, para no llegar a realizar compras innecesarias y pérdidas de las mismas.

En relación al segundo objetivo específico, los resultados permiten recomendar establecer un tope al momento de solicitar presupuesto, a su vez indicar para que se necesites y anexar cotizaciones, se da por entendido que el tiempo estimado para la liberación varía entre 2 a 4 días. Con esta información, en obra tienen que indicar al proveedor cuando y donde dejar sus facturas para la programación de pagos.

En relación al tercer objetivo específico, los resultados permiten recomendar reforzar mucho la comunicación y el liderazgo dentro de ICCGSA, ya que tanto el personal y los jefes deben entablar un diálogo con sus colaboradores, apoyándolos y ejerciendo un liderazgo que los motive en sus operaciones diarias.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Libros

Allen, S. y Rachlin, R. (2001). *Manual de presupuestos*. México D.F., México: Mc Graw-Hill

Alonso, P. (2014). *Efecto de inversionistas institucionales* (6ª ed.). Santiago de Chile, Chile: Peliran.

Arellano, R. (1991). *La gerencia ante la crisis* (2ª ed.). México D.F., México: Mc Graw-Hill

Ávila, H. (2006). *Introducción a la metodología de la investigación*. Lima, Perú: Edumet.

Bayona, F. (2013). *Análisis de los factores que influyen en la rentabilidad de las cajas municipales de ahorro y crédito en el Perú* (2ª ed.). Lima, Perú: Edumet.

Calvo, A., Cuervo, A., Parejo, J. y Rodríguez, L. (2008). *Manual del sistema financiero español*. Recuperado de https://www.planetadelibros.com/libros_contenido_extra/29/28771_Manual_Sistema_Financiero.pdf

Bernal, C. (2010). *Metodología de la investigación* (6ª ed.). Bogotá, Colombia: Pearson.

Burbano, J. y Ortiz, A. (2004). *Presupuesto, enfoque de planeación y control de recursos*. (2ª ed.). Bogotá, Colombia: Pearson Educación.

Campos, S. (2012). *Metodología de la investigación* (3ª ed.). México D.F., México: Red tercer milenio.

Carrasco, D. (2005). *Metodología de la investigación* (2ª ed.). Lima, Perú: San Marcos.

- Chiavenato, I. (2006). *Introducción a la teoría general de la administración* (7ª ed.). México D.F., México: Mc Graw-Hill
- Corbo, J., Hernández, M. y Parro, A. (2004). *El crecimiento en Chile*. Recuperado de <https://dialnet.unirioja.es>
- Davis, H. (2003). *El comportamiento humano en el trabajo*. México D.F., México: Mc Graw-Hill
- García, A. (2010). *Percepción de las metodologías del trabajo organizacional*. Madrid, España: GRAO.
- Gonzales, D. (2002). *Administración de la calidad total* (2ª ed.). México D.F., México: Mc Graw-Hill
- Gorgas, J, Cardiel, N. y Zamorano, J. (2011). *Estadística básica para estudiantes de ciencias administrativas*. Madrid, España: Pirámide.
- Gutiérrez, S. y Sánchez, J. (1990). *Métodos del trabajo intelectual* (10ª ed.). México D.F., México: Esfinge.
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, L. (2014). *Metodología de la investigación* (6ª ed.). México D.F., México: Mc Graw-Hill
- Ivanova, S. (2015). *El comportamiento en el trabajo*. Barcelona, España: Planeta.
- Lagares, E. y Puerto, L. (2001). *Metodología de la investigación* (2ª ed.). México D.F., México: Mc Graw-Hill
- López, A. y Sánchez, L. (2015) *Análisis de la relación entre Crecimiento Económico y el Desarrollo del sistema Financiero*. Recuperado de http://www3.uah.es/iaes/publicaciones/DT_03_12.pdf

Muñoz, A. (1999). *La gestión de la calidad total en la administración pública*. México D.F., México: Ediciones Díaz de Santos.

Pagano, M. (1993). *El sistema financiero*. Lima, Perú: Macro

Pere, G. (2000). *Los Tics y sus aportaciones a la sociedad*. Madrid, España: Pirámide.

Ramírez, S. y Reyes, G. (2010). *Un estudio de caso para Chile*. Santiago de Chile, Chile: Peliran.

Zorrilla, S. (1993). *Introducción a la metodología de la Investigación*. México D.F., México. Ediciones Cal y Arena.

Tesis

Aguirre, I. (2010). *Un análisis empírico para América del Sur y América Central* (Tesis de maestría). Recuperado de <https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/handle/10469/2008>

Alonso, P. (2014). *Desarrollo financiero y crecimiento económico: efecto de Inversionistas Institucionales* (Tesis de pregrado). Recuperado de <http://repositorio.uchile.cl/bitstream/handle/2250/117615/tesis%20pregrado%20-%20paulina%20alonso.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Bayona, F. (2013). *Análisis de los factores que influyen en la rentabilidad de las cajas Municipales de Ahorro y Crédito en el Perú* (Tesis de pregrado). Recuperado de https://pirhua.udep.edu.pe/bitstream/handle/11042/1795/ECO_045.pdf?sequence=1

Buchieri, A., Pereyra, A. y Mancha, T. (2012). *Contribuciones del desarrollo financiero al crecimiento económico: aspectos teóricos y empíricos de largo plazo* (Tesis doctoral). Recuperado de http://www3.uah.es/iaes/publicaciones/DT_03_12.pdf

Gomero, N. (2003). *Participación de los estados financieros Bancarios y no bancarios en el desarrollo de las Pymes textiles en Lima Metropolitana de 1990 al 2000* (Tesis de maestría). Recuperado de http://cybertesis.unmsm.edu.pe/bitstream/handle/cybertesis/2849/Gomero_gn.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Herrera, M. (2011). *Estudio exploratorio descriptivo sobre Financiamiento en la región Metropolitana* (Tesis de maestría). Recuperado de <https://repository.upb.edu.co/bitstream/handle/20.500.11912/2236/Tesis%20de%20Grado%20Mari%C3%ACa%20Eugenia%20Herrera.pdf?sequence=1>

López, A. y Sánchez, L. (2015). *Análisis de la relación entre crecimiento económico y el desarrollo del sistema financiero* (Tesis de pregrado). Recuperado de http://repositorio.unapiquitos.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/3482/Alberto_Tesis_Titulo_2015.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Ramírez, S. y Reyes, G. (2010). *Desarrollo financiero y crecimiento económico: Un estudio de caso para Chile* (Tesis de pregrado). Recuperado de http://repositorio.uchile.cl/bitstream/handle/2250/108017/ec-ramirez_se.pdf?sequence=3&isAllowed=y

Soria, A. (2016). *El análisis e interpretación de los estados financieros y su incidencia en la toma de decisiones de las empresas madereras de la provincial de coronel Portillo* (Tesis de pregrado). Recuperado de <https://www.coursehero.com/file/31748348/14-Proyecto-Soria-Salda%C3%B1a.pdf/>

Vargas, J. (2015). *Inteligencia financiera en el desarrollo empresarial de la empresa reencauchadora Rubbers S.R.L.* (Tesis de pregrado). Recuperado de <http://repositorio.uap.edu.pe/handle/uap/2400>

ANEXOS

ANEXO 1 - INFORME DE INDICE DE COINCIDENCIAS

Feedback Studio - Google Chrome
https://ev.turnitin.com/app/carta/es/?lang=es&u=1075289969&s=1&o=1055809680

turnitin | INFORME FINAL DE TESIS | 13 de 16

Resumen de coincidencias

19 %

Rank	Source	Percentage
1	Entregado a Universidad... Trabajo del estudiante	7 %
2	Entregado a Universidad... Trabajo del estudiante	6 %
3	sc8b15c0ef4311f66.ji... Fuente de Internet	5 %

TESIS
"ANÁLISIS DE LA RELACIÓN ENTRE LA LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO Y EL DESARROLLO DEL SISTEMA FINANCIERO DE LA EMPRESA CONSTRUCTORA ICCGSA"

PARA OBTENER EL TÍTULO DE
LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

AUTOR
ROSA LUZ MOLINA LLATAS

ASESOR
DR. LUIS ALBERTO MARCELO QUISPE

Página: 1 de 132 | Número de palabras: 25611 | Text-only Report | High Resolution | Activado | 11:43 a.m. 12/12/2018

**ANEXO 2 CONSTANCIA EMITIDA POR LA INSTITUCIÓN QUE ACREDITE LA
REALIZACIÓN DEL ESTUDIO IN SITU**



10 de mayo de 2018

Señores:

UNIVERSIDAD AUTONOMA DEL PERÚ

Presente. -

De nuestra consideración:

Por medio de la presente hago constar que se ha otorgado permiso a la Srta. Rosa Luz Molina Llatas, identificado con DNI N° 75258472, a realizar la aplicación del instrumento para el desarrollo de la investigación de la tesis "ANÁLISIS DE LA RELACIÓN ENTRE LA LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO Y EL DESARROLLO DEL SISTEMA FINANCIERO DE LA EMPRESA CONSTRUCTORA ICCGSA".

Estas actividades las realizó en Av. Andrés Aramburú 651 - San Isidro - Lima.

La Srta. Rosa Luz Molina Llatas ha contado con todos los elementos necesarios para el análisis de una muestra de población, identificación de factores y aplicación para el desarrollo de su investigación.

Atentamente,

INGENIEROS CIVILES Y
CONTRATISTAS GENERALES S.A.

Gonzalo Bravo Farfán
Sub Gerente de Administración de RR.HH

**INGENIEROS CIVILES Y CONTRATISTAS
GENERALES S.A.**

Av. Andrés Aramburú 651 - San Isidro - Lima 27 - Perú. - T: (51-1) 221-3050 - F: (51-1) 221-3154

e-mail: iccgsa@iccgsa.com.pe - web: www.iccgsa.com

ANEXO 3 INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

CUESTIONARIO DE LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO

Este cuestionario contiene una serie de frases relativamente cortas que permite hacer una descripción de cómo percibes a liberación de presupuesto en la empresa donde laboras. Para ello debes responder con la mayor sinceridad posible a cada una de las proposiciones que aparecen a continuación, de acuerdo a como pienses o actúes. Con respecto a cada ítem le rogamos que valore y marque con una X, según la siguiente escala de valoración:

Totalmente en desacuerdo	1
En desacuerdo	2
Ni de acuerdo ni en Desacuerdo	3
De acuerdo	4
Totalmente de Acuerdo	5

	1	2	3	4	5
LIBERACION DE FLUJO					
1. El pedido de compra se genera de manera oportuna					
2. Se adquiere materiales de manera innecesaria					
3. Se adquiere servicios de manera innecesaria					
4. Se cotizan correctamente la compra de materiales					
5. Se cotizan correctamente la adquisición de servicios					
6. El presupuesto asignado es ideal para cada obra					
7. El tiempo para la liberación de presupuesto es correcta					
8. El Encargado de obra acepta los gastos del proyecto					
9. Las necesidades de las obras son atendidas a tiempo					
PRESUPUESTO OTORGADO					
10. Las actividades en proyecto están sistematizadas					
11. Estás de acuerdo con los proveedores que manejamos actualmente					
12. La cartera de cliente de ICCGSA es la adecuada					
13. El trabajar con entidades públicas nos trae mayor reconocimiento					
14. El trabajar con una entidad privada genera mayores ingresos					
15. Cree que el presupuesto principal es el adecuado para tomar decisiones en la empresa					
16. Cree que el presupuesto fijo es el adecuado para tomar decisiones en la empresa					
17. La técnica de evaluación utilizada para evitar errores es la correcta					
RESULTADO PRESUPUESTARIO					
18. Los estados financieros reflejan el estado actual de la empresa					
19. Los procesos actuales son los adecuados para el desarrollo de la empresa					
20. El desarrollo financiero va de la mano con el desarrollo profesional					

CUESTIONARIO DE DESARROLLO FINANCIERO

Este cuestionario contiene una serie de frases relativamente cortas que permite hacer una descripción de cómo percibes el desarrollo financiero en la empresa donde laboras. Para ello debes responder con la mayor sinceridad posible a cada una de las proposiciones que aparecen a continuación, de acuerdo a como pienses o actúes. Con respecto a cada ítem le rogamos que valore y marque con una **X**, según la siguiente escala de valoración:

Totalmente en desacuerdo	1
En desacuerdo	2
Ni de acuerdo ni en Desacuerdo	3
De acuerdo	4
Totalmente de Acuerdo	5

	1	2	3	4	5
FLUJO DE LIQUIDEZ					
1. Los Estados financieros son la base para la toma de decisiones					
2. El desarrollo financiero puede ser a largo plazo según los términos establecidos					
3. La negociación de precios con proveedores conlleva a un mejor desarrollo de los procesos					
4. Influye la liberación de presupuesto en el desarrollo operativo					
5. Influye la liberación de presupuesto en el desarrollo financiero					
6. Con la conformidad del residente tienen la liberación aprobada					
7. El trabajar con empresas públicas nos genera desarrollo financiero					
8. El trabajar con empresas privadas nos genera desarrollo financiero					
CLIMA FINANCIERO					
9. Es ideal trabajar con empresas especializadas en Hospitales para crear consorcios hospitalarios					
10. Es ideal trabajar con empresas Viales para crear Consorcios Viales en carreteras					
11. El uso correcto del presupuesto mejora el desarrollo financiero					
12. Cree usted que deberíamos reducir costos para mejorar el reflejo en los estados financieros					
13. La revisión semestral del flujo de liquidez es optima					
14. El personal Financiero maneja el sistema correctamente					
15. El personal Auditor tiene la información clara y completa					
16. El sistema SAP esta implementado correctamente para las necesidades de cada área					
17. Los reportes obtenidos de SAP son confiables					
ESTADO PRESUPUESTAL					
18. El presupuesto para la programación de proveedores es el adecuado					
19. El área financiera atiende las necesidades de proyecto dentro del plazo establecido					
20. La comunicación entre ICCGSA y sus proveedores es la adecuada					

ANEXO 4 BASE DE DATOS

Archivo	Editar	Ver	Datos	Transformar	Analizar	Marketing directo	Gráficos	Utilidades	Ventana	Ayuda												
20 :											Visible: 52 de 52 variables											
	Sexo	Edad	Cargo	Antigüedad	Item1	Item2	Item3	Item4	Item5	Item6	Item7	Item8	Item9	Item10	Item11	Item12	Item13	Item14	Item15	Item16	Item17	Item18
1	2	29	3	5	4	4	3	5	5	4	4	4	5	5	5	5	4	5	5	4	2	5
2	2	36	3	7	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
3	2	25	1	1	4	4	4	3	4	4	3	4	5	2	4	5	2	4	5	4	4	5
4	1	22	1	1	2	3	2	2	3	4	4	4	4	2	2	4	5	4	4	3	4	4
5	1	22	1	1	5	5	5	5	5	4	5	4	3	4	5	5	4	4	5	4	2	4
6	1	42	3	1	4	4	4	5	4	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	4	5	5
7	1	47	3	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	4	5	5	5
8	1	67	3	3	4	4	4	2	4	4	3	3	4	1	2	2	2	3	3	3	2	4
9	2	29	3	5	2	4	4	4	5	3	4	5	4	2	4	2	5	3	4	5	4	5
10	2	26	3	5	5	4	4	4	4	3	4	4	5	4	3	4	4	5	4	5	4	5
11	1	25	1	1	4	3	3	3	3	4	4	4	4	2	4	4	2	3	4	3	5	5
12	1	27	2	1	5	5	4	5	4	5	4	5	4	5	2	4	4	4	3	4	2	5
13	2	32	2	3	5	4	5	5	4	5	5	5	4	4	2	4	4	5	2	4	5	5
14	1	23	1	1	2	4	4	2	4	5	4	5	4	4	5	4	5	4	2	2	4	5
15	2	26	1	1	4	4	2	2	2	4	5	5	5	1	1	3	3	2	2	2	4	5
16	2	23	1	1	5	4	3	3	3	4	3	4	3	3	4	4	3	4	3	4	5	5
17	1	33	3	1	2	3	3	3	3	3	3	2	3	4	4	3	3	3	2	3	3	5
18	2	25	2	2	5	4	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5
19	1	48	3	4	4	4	2	5	3	5	5	4	4	4	4	4	3	4	4	5	4	5
20	2	36	3	5	3	4	4	4	4	3	4	2	3	2	4	3	3	4	2	5	3	3
21	2	35	3	6	1	2	1	4	4	4	3	3	2	2	2	3	2	1	2	3	4	4
22	2	42	3	4	2	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2	3	3	3	3	2	2	3
23	1	57	3	23	2	2	4	3	4	2	4	4	3	2	3	3	4	2	3	5	4	5
24	2	34	3	4	3	4	4	5	5	5	5	4	3	5	4	5	5	5	4	4	3	5
25	2	25	1	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
26	2	24	1	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
27	2	24	1	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	3	4	5	5
28	1	34	3	3	3	4	5	5	5	5	4	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5
29	2	20	1	1	5	4	5	5	4	5	5	4	3	3	4	4	5	5	4	3	4	5
30	2	28	3	1	5	5	4	4	4	3	4	4	5	3	5	5	5	4	5	4	3	5
31	1	27	2	1	3	5	4	5	5	3	4	4	5	3	5	5	5	4	5	4	3	5
32	2	30	3	3	5	4	4	5	5	4	4	3	2	5	4	5	2	5	5	5	4	5
33	1	25	1	3	5	5	4	5	5	3	5	5	5	4	4	3	5	5	4	3	3	5
34	1	22	1	3	5	4	5	3	4	5	3	4	5	2	4	5	2	4	5	4	4	5
35	2	28	3	1	5	4	4	4	4	4	4	5	5	2	2	4	5	4	4	3	4	5
36	1	25	2	1	3	4	5	4	4	4	5	5	5	4	5	5	4	4	5	4	2	5
37	1	22	1	2	3	4	5	4	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	5	5	5

Vista de datos Vista de variables

	Item100	Item200	Item300	Item400	Item500	Item600	Item700	Item800	Item900	Item1000	Item1100	Item1200	Item1300	Item1400	Item1500	Item1600	Item1700	Item1800	Item1900	Item2000
1	5	5	5	4	4	3	4	4	4	4	4	5	5	5	4	4	2	4	4	3
2	5	5	5	5	5	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	5	5	4	4
3	5	4	4	5	5	5	4	5	4	4	4	2	5	4	4	2	2	3	4	3
4	2	2	2	4	5	5	5	5	5	3	4	4	4	5	2	4	2	2	3	3
5	4	4	4	4	4	5	4	2	4	4	4	4	4	5	4	4	5	4	2	2
6	5	4	4	4	4	5	5	3	5	5	5	3	2	4	3	3	5	5	5	5
7	5	5	5	4	5	4	4	5	5	4	4	4	5	4	4	4	5	5	5	5
8	1	4	5	4	5	4	5	5	2	2	2	3	3	4	4	4	4	1	2	3
9	2	4	2	4	5	3	2	5	3	2	4	2	5	3	4	5	4	4	2	4
10	3	3	4	5	5	4	3	4	5	3	4	3	4	3	5	3	2	4	2	3
11	3	5	4	3	2	2	5	4	5	3	1	2	5	4	2	3	2	5	4	3
12	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	4	4	5	4	3	5	2	3
13	4	4	5	5	5	4	4	5	5	5	3	5	5	5	4	4	2	5	5	4
14	3	2	4	5	5	4	4	3	3	2	2	4	4	4	5	4	3	2	2	4
15	2	3	4	4	4	4	5	4	5	2	3	2	2	4	5	2	4	2	2	4
16	2	4	5	5	5	4	4	5	4	2	2	3	4	3	2	2	4	2	3	4
17	4	3	4	3	4	3	3	4	4	3	3	2	2	4	3	4	3	2	3	3
18	5	4	4	5	5	4	5	5	4	4	4	5	5	4	5	5	4	4	4	5
19	3	3	4	3	4	5	4	4	1	4	3	1	2	3	3	3	3	3	3	4
20	4	3	4	3	4	3	3	4	4	2	2	3	4	3	2	3	4	2	3	2
21	4	3	4	4	4	3	3	4	2	2	2	2	2	3	3	4	3	3	4	1
22	4	2	4	5	3	3	2	4	1	3	2	2	2	1	2	2	2	1	2	2
23	4	4	4	4	5	3	2	5	3	5	4	3	4	3	4	4	2	3	3	2
24	5	5	5	4	4	3	4	4	4	5	3	4	5	4	5	4	5	4	5	5
25	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	4
26	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	5	4	5	4	4
27	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5	5	5	5	4	5	5	5
28	4	4	5	5	5	4	4	5	5	3	4	4	4	3	4	4	5	5	4	4
29	4	5	4	4	5	4	5	5	3	3	4	5	4	5	5	5	5	4	4	5
30	4	4	5	5	5	4	4	5	5	5	4	2	2	4	2	4	4	3	4	2
31	4	4	4	4	4	5	4	4	4	5	4	2	2	4	2	4	4	3	4	2
32	4	5	5	4	4	3	4	4	4	4	4	5	5	5	4	4	2	4	4	3
33	4	5	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	5	5	4	4
34	5	5	5	4	4	3	4	4	4	4	4	2	5	4	4	2	2	3	4	3
35	5	5	5	4	4	3	4	4	4	3	2	4	2	3	4	4	4	2	3	3
36	3	3	4	5	5	4	3	4	5	4	4	4	4	5	4	4	5	4	2	2
37	5	5	5	4	4	3	4	4	4	4	5	5	5	5	4	5	5	2	3	2

ANEXO 5 FICHA DE VALIDACIÓN DE LOS INSTRUMENTOS.

Validación del instrumento LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing.: DR. MARCELO QUISPE WIS

DNI: 40612463

Especialidad del validador: Temático Metodológico Estadístico

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión


Firma del Experto Informante.

Validación del instrumento DESARROLLO ECONÓMICO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing.: DR. MARCELO QUISPE WIS

DNI: 40612463

Especialidad del validador: Temático Metodológico Estadístico

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión


Firma del Experto Informante.

Validación del instrumento LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): _____

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [✓] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing : RAMOS CHANE, JORGE ALONSO.

DNI: 40968849

Especialidad del validador: Temático [] Metodológico [] Estadístico []

- ¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
- ²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
- ³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firma del Experto Informante.

Validación del instrumento DESARROLLO ECONÓMICO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): _____

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [✓] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing : RAMOS CHANE, JORGE ALONSO

DNI: 40968849

Especialidad del validador: Temático [] Metodológico [] Estadístico []

- ¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
- ²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
- ³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firma del Experto Informante.

Validación del instrumento LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): HOY SUFICIENTE

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing.: VAJQUEZ RUIZ SEGUNDO WILSON

DNI: 17858481

Especialidad del validador: Temático [] Metodológico [] Estadístico []

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firma del Experto Informante.

Validación del instrumento DESARROLLO ECONÓMICO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): HOY SUFICIENTE

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Mg/Lic./Ing.: VAJQUEZ RUIZ SEGUNDO WILSON

DNI: 17858481

Especialidad del validador: Temático [] Metodológico [] Estadístico [X]

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firma del Experto Informante.

ANEXO 6 - MATRIZ DE CONSISTENCIA

Título: ANÁLISIS DE LA RELACIÓN ENTRE LA LIBERACIÓN DE PRESUPUESTO Y EL DESARROLLO DEL SISTEMA FINANCIERO DE LA EMPRESA CONSTRUCTORA ICCGSA

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	METODOLOGÍA		INSTRUMENTOS	TÉCNICAS ESTADÍSTICAS DE PROCESAMIENTO DE DATOS
<p>PROBLEMA GENERAL.</p> <p>¿Cuál es la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro?</p> <p>PROBLEMAS ESPECÍFICOS.</p> <p>¿Qué relación existe entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro?</p> <p>¿Qué relación existe entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro?</p> <p>¿Qué relación existe entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro?</p>	<p>OBJETIVO GENERAL.</p> <p>Determinar la relación entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.</p> <p>OBJETIVOS ESPECÍFICOS.</p> <p>Determinar la relación entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro.</p> <p>Determinar la relación entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro.</p> <p>Determinar la relación entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro.</p>	<p>HIPÓTESIS GENERAL.</p> <p>Existe relación significativa entre la liberación de presupuesto y el desarrollo financiero de la empresa constructora ICCGSA – San Isidro.</p> <p>HIPÓTESIS ESPECÍFICOS.</p> <p>Existe relación significativa entre la liberación de flujo y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro</p> <p>Existe relación significativa entre el Presupuesto otorgado y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro</p> <p>Existe relación significativa entre el resultado presupuestal y el desarrollo financiero de la empresa ICCGSA - San Isidro</p>	<p>Tipo de investigación</p> <p>El diseño de investigación es no experimental</p>	<p>Población</p> <p>La población estará conformada por un total de 92 colaboradores</p>	<p>Variable 1: Liberación de presupuesto</p> <p>Dimensiones:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Liberación de flujo 2. Presupuesto otorgado 3. Resultado presupuestario 	<p>Medidas de tendencia central: Media Mediana Moda.</p> <p>Medidas de dispersión: Desviación estándar y varianza.</p> <p>Medidas inferenciales: Rho de Spearman</p>
			<p>Nivel de investigación</p>	<p>Tamaño de la muestra</p>		
			<p>El nivel de investigación es relacional</p>	<p>La muestra estará conformada por 92 colaboradores.</p>		
			<p>Diseño de investigación</p>	<p>Tipo de muestreo</p>		
			<p>El tipo de estudio es descriptivo - correlacional</p>	<p>Probabilístico, seleccionada con la técnica de muestreo censal</p>	<p>Variable 2: Desarrollo financiero</p> <p>Dimensiones:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Flujo de liquidez 2. Clima financiero 3. Estado presupuestario 	

